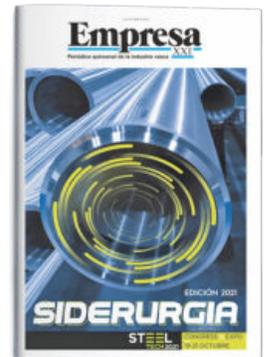


## Arruti Group fortalece su proyección con una nueva planta en Mungia



La operación mejorará la posición manufacturera de Industrias Arruti y Arruti Catenaria.

PAG. 8 y 9



SUPLEMENTO ESPECIAL  
STEEL TECH



**Aitor Artaza**  
Presidente de Atea Euskadi

**“EL DÉFICIT DE FORMACIÓN ES UN PROBLEMA GRAVE PARA EL SECTOR”**

Pag 18

### RECUBRIMIENTOS / PAG 15

Hirucoat se apoya en Gauzatu para diversificar su oferta

### PESAJE / PAG 19

Dinaksa cumple 25 años con un plan digital y de expansión exterior

### ENERGÍA / PAG 24

Ecomagnet-Ceit fabricará polvo de imán reciclado

### El premio ‘Mejor Empresario Vasco’ celebrará su trigésima edición en el Museo Guggenheim

El ‘Mejor Empresario Vasco’, que celebró su primera edición en 1991, conmemorará el XXX aniversario del premio decano en el reconocimiento al empresario el 8



José Miguel Zaldo, Mejor Empresario Vasco'93.

de noviembre, a las 19:00 horas, en el Museo Guggenheim. La Noche de la Empresa Vasca se completará con los galardones Innovación Empresarial, Made

in Euskadi y Euskal Makila. Con motivo de la efeméride, José Miguel Zaldo, MEV'93, reflexiona sobre la actividad imprescindible del empresario. PAG.20-21

### Mercedes Benz y Nissan concentran la atención del sector del automóvil nacional

Los microchips no lo son todo en el automóvil. En estos momentos, la industria nacional asiste a la resolución final de dos planes claves: el nuevo modelo para Mercedes Vitoria y la reindustrialización de Nissan en Barcelona, que pueden generar un valor cualitativo muy superior a los 800 millones de inversión prevista. PAG. 9 Y 11

CONECTAMOS

[www.miesasa.com](http://www.miesasa.com)

Av. Ambrosio de los Heros s/n  
48540 LAS CARRERAS (Abanto y Ciérvana)  
Vizcaya - España  
Tel.: (+34) 946 709 816  
Fax: (+34) 946 368 174  
info@miesasa.com

miesa  
GRUPO



## MESA de Redacción

## Alzola sigue al frente de ITP.

Rolls Royce ha anunciado la venta del 100% de ITP Aero por 1.700 millones de euros al consorcio liderado por el fondo estadounidense Bain, en el que se integran SAPA y JB Capital. Bain ha destacado que abre un plazo de negociaciones hasta junio de 2022 para incorporar nuevos socios nacionales al proyecto, que podrían tomar hasta un 30% del capital. La compañía mantendrá al frente del proyecto a Carlos Alzola, que ha destacado que "la operación constituye un momento muy importante para todos los que formamos ITP Aero. Podremos reforzar aún más nuestra posición en el sector aeronáutico, seguir ofreciendo altos niveles de innovación y servicio a nuestros clientes y expandir nuestro negocio para captar oportunidades de crecimiento relevantes. Todos los que formamos parte de ITP Aero estamos muy contentos por empezar el siguiente capítulo de nuestra historia como empresa independiente con un sólido plan estratégico y un apoyo financiero que nos respalde, cimentado en nuestros 30 años de éxito".

## Curiosidades automovilísticas.

La crisis de los microchip provoca tensiones internas en los grupos automovilísticos. Al igual que muchos modelos comparten plataformas, también lo hacen con otros componentes, incluidos los electrónicos. De esa circunstancia han surgido noticias de favorecimiento a unas plantas sobre otras. Valoración que matiza un responsable industrial. Por ejemplo, "si un microchip lo comparten el Seat León y el Q4 de Audi, el componente no se entrega a una planta u otra por capricho, sino por valor añadido y lista de espera".

## Tubos Reunidos, nueva junta.

Tubos Reunidos ha convocado una junta de accionistas extraordinaria, que se celebrará el 27 de octubre. El orden del día tiene como eje la fusión por absorción de Tubos Reunidos Industrial, Productos Tubulares y Acecsa, con lo que se sentará la operación societaria para el desarrollo del plan industrial anunciado para concentrar actividades en Amurrio y especializar Trápaga.

## Tubacex, cambios en el consejo.

Tubacex ha comunicado el nombramiento como consejero independiente de José Toribio González, así como la renuncia, por motivos profesionales, presentada por Rosa María García García. También se ha revisado la composición de la Comisión de Auditoría y Cumplimiento, que la integran Antonio González-Adalid García-Zozaya, como presidente; y Nuria López de Guereñu Ansola y el propio Jose Toribio González, como vocales.

## JONÁS



## SE MUEVEN



Emilio Titos

Mercedes Benz se encuentra ante el próximo desenlace en la asignación del futuro vehículo para sus líneas de Vitoria. Todo apunta a que Emilio Titos culminará el proyecto con éxito y asegurará un buen futuro a la planta alavesa.



Javier García Lurueña

Kutxabank avanza con paso firme en la generación de resultado 'core'. A junio, logró la mayor alza de los principales bancos en España, un 40%; al tiempo que también lideró la subida del último lustro sobre activo total, con un 72,3%.



María Luisa Guibert

Grupo Algeposa no quiere perder posiciones en la logística siderúrgica y el pasado mes inauguró la ampliación de su base en Pasaia. El proyecto mantiene otros planes abiertos para culminar una terminal 4.0, digitalizada y automatizada.



Marcelino Caballero

Ikerlan reforzará su posición de innovación tecnológica en el hidrógeno. Para ello, entre otros planes, lidera el Elkartek ErabilH2. El objetivo es extender el uso de este combustible en la industria (quemadores) y la movilidad (pilas).



Javier Amezaga

Eroski ha culminado otra meta de su plan de reestructuración: la firma del acuerdo para reordenar y relanzar su red en Cataluña y Baleares. Tras la firma con sus nuevos socios centroeuropeos, Amezaga presidirá la nueva sociedad.

## DEBATE

SÍ

José Manuel Pardo  
Diretor técnico de Astic

Sin duda que faltan conductores profesionales. Y no solo en España, es un problema en Europa. Solo hay que ver lo que pasa en el Reino Unido donde la situación es más acuciante por el 'Brexit'. La profesión no es atractiva para la gente joven que busca otros trabajos. Y ello se debe a múltiples factores. Hace años, por ejemplo, numerosos trabajadores llegaban a la profesión por la opción que suponía de viajar o por la autonomía del trabajo que no estaba tan regulado. Ahora, se valoran más factores como la conciliación familiar, lo que es más difícil sobre todo para el conductor de larga distancia. La perspectiva de la conducción autónoma también puede restar atractivo para que se vea el transporte como una profesión con futuro. También falta más integración de la mujer. La solución a largo plazo no es, como dicen los sindicatos, mejorar las condiciones laborales. De hecho, se paga más en el momento que faltan conductores.

¿Faltan conductores profesionales en España?

Francisco Vegas  
Secretario Gral. Sector Carreteras CCOO

NO

No podemos asumir que falten conductores como se quejan los empresarios cuando hay 60.000 profesionales inscritos en el SEPE porque no encuentran trabajo y 100.000 que están esperando una primera ocupación. No faltan conductores, faltan condiciones, y no necesariamente es una cuestión solo de dinero. El problema es el trato que recibe el conductor. Hay que preguntarse cómo nos tratan en un almacén un fin de semana esperando para descargar. El grado de indignación de los conductores ha sido abismal durante la pandemia. No faltan conductores, lo que faltan son condiciones laborales porque actualmente, por ejemplo, hay un trato despreciable en los centros de carga y descarga. Hay que garantizar unas condiciones laborales. El transporte en España está carente de condiciones laborales y de una mínima dignidad en el día a día del trabajo que desempeñan los conductores profesionales.



**Empresa**  
Periódico quincenal de la industria vasca XXI

**Director General**  
Javier Miranda Descalzo  
javier.miranda@grupoxxi.com

**Director**  
Jesús Galindo  
j.galindo@grupoxxi.com

**Fundador** F. Javier Miranda Ruiz

**Director Técnico:** José Ángel Calvo  
**Redacción:** Ainara Lozano, Vicky López, Iñaki Calvo  
**Colaboradores:** Antxon Pérez de Calleja, Jonás (humor), Etayo (humor), Guillermo Dorronsoro, Jon Larrinaga, Javier Cortina, Luis Blanco  
**Publicidad:** Idoia Moreno, Angélica Santana  
**Suscripciones:** Belén Ruales

**Edita:** Industria y Comunicación SA  
c. Nerbioi, 3 - 5B  
48001 Bilbao  
Teléfono: 944 400 000 | Fax: 944 400 300  
E-mail: empresa@grupoxxi.com  
**Depósito Legal:** BI-116/1984

EDITORIAL

# El gasto por el gasto no es la solución

El Gobierno y sus socios parlamentarios han aprobado el techo de gasto de los presupuestos para 2022. De las manifestaciones de sus portavoces queda claro que no encuentran otra salida a la crisis que gastar a tope. Para valorar esta política, auspiciada por la mayoría del arco parlamentario, basta indicar que el límite de gasto no financiero del Estado se ha establecido en 197.097 millones de euros, lo que supone consolidar con un ligero incremento el excepcional techo de gasto de 2021, en el que se debía cubrir parte del durísimo 2020. Para situar esta cifra en su justa medida, basta señalar que el Tesoro Público ha aumentado su deuda viva, desde el cierre de 2019 hasta agosto de 2021, en 174.000 millones de euros (63.000 en los ocho primeros meses de 2021). Es decir, puede ser necesario disponer de recursos para afrontar una situación excepcional, pero no puede ser que se asuma esta estrategia sin políticas de eficiencia en el gasto y con un mogollón

de personal al margen de cualquier esfuerzo (¿cuál ha sido la aportación de la 'política' en número de cargos y retribuciones?); este se reserva en exclusiva para la parte más dinámica de la sociedad, que cada vez tendrá más dificultades en su competitividad. Por cierto, si tomamos solo como referencia la deuda de las administraciones públicas según el protocolo de déficit excesivo, el incremento de su volumen es de 228.000 millones de euros en 19 meses, del cierre de 2019 a julio de 2021. Estas cifras son insostenibles y supondrán un auténtico freno al desarrollo. Según el Gobierno, el déficit público español de 2020 ascendió a 113.172 millones de euros, un 10,9 por ciento del PIB; y el de 2021 se elevará al 8,4 por ciento. Esto suma 200.000 millones de euros y supone casi el 60 por ciento del techo de gasto de los dos años. Un nivel desorbitado que obliga a transmitir rigor y ejemplo a la sociedad. Un modelo que brilla por su ausencia y que encapota el horizonte.

# Pepe Gotera y Otilio, decretos a domicilio

La política de improvisación, en cualquier Gobierno, tiene su razón de ser en la rapidez de respuesta en base a aluviones de reales decretos, que se acumulan y que hacen imposible un entramado de seguridad y claridad jurídica. La propia celebridad de este instrumento se sustenta en la falta de reflexión y de intercambio de opiniones con otros; y, por tanto, tiene resultados no deseados, ni por los propios redactores del decreto. La primera consecuencia es que en unas horas afloran las contradicciones y la necesidad de redactar nuevos textos de corrección. El RD 17/2021, de 14 de septiembre, de medidas urgentes para mitigar el impacto de la escalada de precios de la electricidad, no ha sido una excepción. La redacción del equipo ministerial de Teresa Ribera puso los pelos de punta a los inversores y a los generadores. La reducción temporal del exceso de benefi-

cios para las tecnologías que no emiten CO2 provocó la reacción de las empresas hidroeléctricas, nucleares y solares. A nadie le gusta vender a pérdidas. Como manifestó la asociación de empresas de energías renovables, APPA, el Gobierno, con el RD, buscaba un noble objetivo, pero que esconde perniciosas implicaciones y resultados. Algo similar a lo que le ocurre a Pepe Gotera y Otilio en sus aventuras gráficas: tienen muy buenas intenciones, pero no dan una. La energía es un asunto con muchas aristas e intensiva en capital, que necesita una planificación clara y a largo plazo. Esta proyección debe cotejar todas las tecnologías en base a las capacidades nacionales y también debe buscar cubrir déficits para la competitividad con la potencialidad que aportan tecnologías no exploradas, ni asumidas. La improvisación, en este sector, no funciona.

LA ESQUINA



La furia con que los Sindicatos reaccionan ante los comentarios del Banco de España revela su mala conciencia...

A. Pérez de Calleja

## Mala conciencia

Los Sindicatos han terminado por encontrar en el Banco de España un pepito grillo que critica sus miserias, la más importante de las cuales tiene que ver con el sistemático sacrificio del empleo en beneficio de los salarios. La subida del SMI de un 22 por ciento es un buen ejemplo de cómo ha afectado negativamente a los colectivos laborales más vulnerables del país, los de más de 45 años y los de menos de 24.

Puede parecer que la postura sindical es del todo punto irracional, en la medida en que siempre se han definido como defensores de los más desfavorecidos. No lo es en absoluto. Los Sindicatos de hoy en día se han convertido en representantes de una clase media constituida por empleados públicos, su colectivo esencial, y trabajadores con contrato indefinido, generalmente maduros y poco cualificados, temerosos de que algún día la dualidad del mercado de trabajo que les protege, y que defienden con uñas y dientes, se desvanezca, como propone Europa. El Gobierno ya ha dicho que no lo piensa reformar a pesar de ser una de las condiciones de las ayudas *next generation*.

La furia con que los Sindicatos reaccionan ante los comentarios del Banco de España revela su mala conciencia, sabedores de haber abandonado a los más débiles y traicionado sus presupuestos ideológicos de izquierdas para convertirse en defensores de un sistema que saben insolidario e ineficiente, cuyos trabajadores ni siquiera se lo agradecen financiando sus sobredimensionadas estructuras, pagadas casi en su totalidad con cargo al presupuesto público.

En cualquier caso, su peso político en el Gobierno, a través de Podemos, nunca ha sido tan grande lo que asegura que no habrá reforma laboral y garantiza que nuestra tasa de paro seguirá siendo escandalosa.

Antxon Pérez de Calleja  
es economista  
empresa@grupoxxi.com



## BALCÓN DIGITAL



Javier Cortina

Ha demostrado ser una manera eficiente de acceder a contenidos de interés seleccionados por oyentes.

## Podcast

**E**legida palabra del año en 2005 por el New Oxford American Dictionary. Y desde entonces, un nuevo balcón digital que no ha parado de crecer. Con un comienzo algo accidentado por la competencia de otras tendencias de consumo de contenidos digitales, el Podcast toma nuevas fuerzas en el último lustro para crecer, según Edison Research, a ritmos de doble dígito en los últimos años tanto en el número de usuarios como en el volumen de contenidos disponibles y descargas.

Su informe Infinite dial 2021 estima que son más de 116 millones los ciudadanos norteamericanos que lo escuchan mensualmente y unos 80 millones los que lo hacen semanalmente. La media semanal es de unos 8 podcasts.

Y todo ello porque ha demostrado ser una manera eficiente de acceder a contenidos de interés seleccionados por oyentes, con un nivel alto de portabilidad y conveniencia. Se escuchan mientras estás en casa haciendo otras tareas, mientras conduces, haces deporte, trabajas (??) o simplemente paseas.

Las ventajas respecto a la pantalla son muchas ya que no sólo no daña la vista, sino que, según un estudio de Michael W Kraus para la Universidad de Yale, defiende que la comunicación realizada únicamente a través de la voz es mucho más eficiente que la visual o multisensorial en la comunicación de emociones.

La audiencia es muy amplia e incluye a menores, adolescentes y adultos que año tras año se asoman a este nuevo balcón y deciden quedarse. Además de las razones ya mencionadas, los podcasts han pasado de ser una alternativa para el ocio a convertirse en una herramienta eficaz para la formación. Stephanie Maher subraya el potencial que tienen para crear historias cortas, focalizadas en temas de interés concreto y relacionadas en series. El acceso selectivo a estas historias, ayudan al oyente a completar su comprensión sobre el tema elegido.

Con todo esto los podcasts se están convirtiendo en una herramienta clave dentro de la estrategia de formación y comunicación, un paso más en la transformación digital de nuestras empresas.

## COMPLEMENTARIOS



**Gaia (Elena Zarraga), AFM (César Garbalena)** y Siderex esperan que la actividad del BEC en el mes de octubre impulse la confianza industrial. La feria acogerá los certámenes World Maritime Week, Steel Tech y +Industry. Una buena oportunidad para testar el estado del arte.

VICIOS *de transitario*

Jesús Cuéllar

Llamar "tormenta perfecta" o tsunami a lo que está ocurriendo en el transporte marítimo son figuras que se han empleado para describir el conjunto de alza de precios, escasez de contenedores, falta de capacidad, demoras, cancelaciones...

## Perder toda esperanza

**L**a cuestión es que parece que esas expresiones ya no son válidas, porque tanto los tsunamis como las tormentas tienen una duración relativamente limitada y terminan pasando, mientras que la situación que vivimos con los fletes marítimos no parece que vaya a remitir en lo que queda de 2021 y que lo más probable es que nos acompañe, al menos, durante todo 2022.

El elemento básico de todo este complejo conjunto de factores que inciden en la situación es que no existe capacidad para absorber la demanda.

En la primera mitad de 2021, el crecimiento global del tráfico de contenedores ha sido del 17,5% sobre 2020. Mientras tanto, la capacidad de las navieras se ha incrementado solo en un 3,1%. De cara al futuro, las previsiones para 2022 son de un crecimiento del comercio y de la demanda de transporte marítimo por encima del 5% anual, mientras que las posibilidades de incremento de capacidad se prevén en el entorno del 3%, así es que la brecha se mantendrá durante 2022. Esto me lleva a perder toda esperanza de que en el próximo año los fletes marítimos se moderen acercándose a niveles prepandemia. Quizás se pueda lograr en 2023, cuando se van a hacer entrega de los nuevos buques actualmente encargados y que inyectarán una

capacidad de transporte adicional de más de dos millones de contenedores.

Otro de los aspectos clave es la velocidad con la que el stock de contenedores existentes puede realizar los viajes, porque obviamente cuanto más rápidamente roten y estén de nuevo en disposición de cargar, más capacidad de transporte habrá. Y viceversa.

Aquí las noticias tampoco son buenas. Además de intentar resolver la situación de los puertos colapsados con buques en espera de hasta una semana para entrar, terminales al límite de sus capacidades y problemas en el transporte terrestre de los contenedores, también hay que tener en cuenta que el transporte marítimo está intensificando los esfuerzos en la reducción de emisión de gases de efecto invernadero. El pasado mes de junio, la IMO adoptó nuevas regulaciones respecto al nivel de CO2 emitido por la flota actual y futura, que entrarán en vigor a partir de 2023 y que mientras se adaptan los motores conllevará probablemente una navegación más lenta, aumentando el tiempo de tránsito de los viajes.

Definitivamente, más que estar sufriendo una tormenta parece que hayamos entrado en una nueva época en el transporte marítimo.

QUÉ *bien*

**L**a celebración de Steel Tech en el BEC. La actividad siderúrgica y su derivada del metal necesitan visibilidad a su gran importancia industrial. Bien es cierto, que este factor ha sido escasamente valorado a la hora de arbitrar las políticas industrial y energética. La siderurgia vasca y las actividades asociadas como ingenierías, bienes de equipo y otros servicios han perdido peso en las últimas décadas. Una corriente que se puede calificar de normal en la lógica evolución de la economía. Otro asunto es que, además, se hayan aumentado los problemas de competitividad desde el exterior. Steel Tech es una buena oportunidad de reivindicación de unas empresas que tienen en la I+D+i uno de sus vectores de avance, y en la digitalización un elemento dinamizador de la eficiencia. El acero, los aceros, presentan importantes vías de desarrollo a futuro en aleaciones de mayor valor y respuesta a los desafíos mecánicos y corrosivos. Solo hay que esperar que el entorno cambie y mejore... y no haga imposible la adaptación al nuevo tiempo.

QUÉ *mal*

**L**a eterna política del globo sonda. Es evidente que la Seguridad Social, en su esquema actual, está herida de muerte. De otra forma, la Comisión no estaría demandando una reforma que encauce el asunto. El problema es que este tema está ligado a más cambios de la legislación económica. La situación es tan difícil que, al mismo tiempo, el ministro del ramo habla de trabajar hasta los 75 años y se publica una lista de los altos recortes que se aplicarán a las futuras jubilaciones anticipadas. La reforma está en marcha porque los números no dan, al margen de lo que diga Europa. Por ese motivo, se dibuja un horizonte muy oscuro con globos sondas gubernamentales. El objetivo, que la reforma que se apruebe parezca lograda contra todos... e, incluso, mejor a lo anticipado por el propio gobierno.

## AULA TECNOLÓGICA



Guillermo Dorronsoro

La economía parece enfrentarse a uno de los 'virus' que más miedo provoca entre los especialistas: la estanflación. Guillermo Dorronsoro analiza la situación: "2021 es un año tan atípico como lo fue 2020, y por eso es difícil interpretar las

estadísticas. Pero para un observador atento, se está produciendo una paradoja: la economía no ha recuperado todavía los niveles pre-crisis, y sin embargo los precios están creciendo claramente por encima de 2020".

## Estanflación



está produciendo una paradoja: la economía (en términos de PIB) no ha recuperado todavía los niveles pre-crisis, y sin embargo los precios están creciendo claramente por encima de los niveles de principios de 2020. Así que, si sacásemos la media de los últimos 18 meses, tendríamos un escenario bastante parecido a una estanflación.

La pregunta relevante es qué ocurrirá cuando pase la ola de recuperación tras la caída del año pasado, y volvamos a un escenario de "normalidad". La escasez de algunas materias primas y de algunos suministros críticos (como los microprocesadores), pueden generar un escenario de alza de precios. Y si no somos capaces de recuperar niveles de crecimiento robustos, podemos asomarnos a la temida estanflación...

En este momento el escenario central que manejan los bancos centrales es que el crecimiento puede estabilizarse, y la inflación puede moderarse, con lo que volveríamos al escenario pre-COVID: lento crecimiento (pero no estancamiento), políticas monetarias laxas, con la inflación en niveles bajos.

El problema es que hay muchas cosas que han cambiado tras la crisis, especialmente en el ámbito de las cadenas de suministro globales, con un incremento de políticas

proteccionistas y una lógica en muchas empresas de "acercar" los suministros críticos para evitar los problemas que tuvieron que afrontar en la pandemia. Y si aplicamos la lógica tradicional, todas estas restricciones al comercio global deberían tener un impacto negativo en los niveles de crecimiento previos... Así que el debate está servido, y puede interesarte leer lo que opinan estos economistas.

Veremos qué ocurre, ni siquiera los Premios Nobel tienen una bola de cristal que les permita anticipar lo que trae el futuro. Siempre

**“La pregunta relevante es qué ocurrirá cuando pase la ola de recuperación tras la caída del año pasado, y volvamos a un escenario de normalidad”**

hay alguno que acierta en sus predicciones, pero eso no es difícil porque cada uno propone un escenario diferente, así que por fuerza alguno de ellos tiene que acercarse...

Lo que sí sabemos, es que hay que estar atentos, y esa atención es bueno fijarla ahora en la inflación, que será un termómetro durante todo este curso que está empezando de por dónde pueden venir los tiros. En unos días saldrá también el último informe "World Economic Outlook" que elabora cada seis meses el Fondo Monetario Internacional, y que deja siempre interesantes avisos a navegantes.

Lo otro que también sabemos, es que hay que seguir dando pedales, sin distraerse demasiado. Venga lo que venga, que nos encuentre trabajando, y con proyectos de futuro.

gdorronsoro@zabala.es

## EL COLADOR



Jesús Galindo

No se trata de actualizar unos datos macro, sino de adoptar las políticas para encauzarlos y mejorar la situación.

## El INE no es el CIS

No me atrevo a decir que la econometría sea una ciencia exacta, como tampoco lo pienso de la sociología. Sin embargo, no dudo que ambas disciplinas, si se ejercitan con rigor, conocimiento y honestidad, se transforman en una mina de información para saber qué ocurre en las entrañas de la economía y en la sociedad. En ambos casos, se convierten en un activo para la toma de decisiones; incluso, muchas veces, erróneas. Se puede tener la tentación de contentar a corto a los encuestados, o al jefe, aunque se convierta en una desgracia pasados unos meses. Hace unos días, el INE estrelló un directo en el mentón de Nadia Calviño, ministra de la que depende el organismo. Todavía no se ha recuperado. Le están dando golpecitos en la cara sus colegas de Bruselas, para reanimarla y para que empiece a poner orden en las proyecciones económicas del Reino.

Evidentemente, en la UE, las andanzas del director del CIS, José Félix Tezanos, les trae al paio. Pero asunto diferente es el INE, cuyo presidente, Juan Manuel Rodríguez Póo -licenciado en Sarriko-, también es miembro del Comité del Sistema Estadístico Europeo. Sus estudios deben acercarse lo más posible a la realidad y, sobre todo, no generar dudas sobre su ortodoxia.

Mientras al CIS de Tezanos, según dicen algunos colegas de gremio, al tiempo que cayen sus funcionarios, no le casan ni los porcentajes; el INE de Rodríguez Póo publicó la contabilidad nacional del segundo trimestre con una larga hoja de explicaciones. Debían aclarar que el crecimiento del PIB de marzo-junio se situó en el 1,1 por ciento sobre el primer trimestre, cuando el adelanto publicado en junio anticipaba una subida del 2,8 por ciento, que entusiasmó a todo el mundo.

Las razones de la rebaja son varias, aunque destaca que uno de los epígrafes que más restó es "la actualización de la información sobre ventas de grandes empresas y pymes", así como un recorte de las horas efectivas trabajadas, que dejan en el 0,0 por ciento el crecimiento del empleo a jornada completa.

Calviño no sólo tiene que actualizar las proyecciones macro, sino cambiar la política económica, o dimitir. Y que se arregle Sánchez, que es doctor en la materia.

Jesús Galindo / j.galindo@grupoxi.com

PICOS *de oro*

*“El Gobierno de España ha actuado y lo seguirá haciendo como garante de los intereses nacionales por tratarse ITP de una empresa estratégica a nivel tecnológico, de la defensa y la seguridad nacional”*

**Reyes Maroto**

Ministra de Industria

*“La operación de ITP está en sintonía con las condiciones establecidas desde Euskadi”*

**Arantxa Tapia**

Consejera de Desarrollo Económico

*“En estas edades -entre los 55 y los 70 o 75 años-, por razones demográficas y de calidad de vida, se puede trabajar más. Y España es una anomalía europea: no solamente no seguimos esta tendencia sino que reducimos la proporción de mayores de 55 años en activo”*

**José Luis Escrivá**

Ministro de Seguridad Social

*“Escrivá no sabe ni cómo hay que hacer lo que él plantea”*

**Antonio Garamendi**

Presidente de CEOE

*“Soy bastante pesimista sobre la sostenibilidad de las pensiones”*

**Ángel de las Heras**

Director Ejecutivo de Fedea

*“Los inversores se marchan de España por la inseguridad jurídica”*

**Ignacio Galán**

Presidente de Iberdrola

*“La crisis ha revelado que Europa no es tan buena como EEUU innovando. Las vacunas han surgido sobre todo en EEUU. Y eso que el ARN mensajero es una tecnología desarrollada antes en Europa”*

**Philippe Aghion**

Premio Fronteras del Conocimiento

ANÁLISIS *en do menor*

Vicky López

Más de 2.000 estudiantes de 30 centros de enseñanza podrán conocer los entresijos de cerca de 50 empresas industriales de Vizcaya a lo largo del curso 2021-2022, gracias a una nueva iniciativa de la FVEM. ‘Industria Erronka’ ampliará el alcance del ‘Día de la Industria’ que en esta convocatoria tendrá lugar el próximo 23 de marzo.

## La industria en el radar de los jóvenes

La industria tiene ante sí uno de los mayores retos de su historia. Encontrar personas cualificadas que quieran incorporarse a sus filas (quizá deberíamos decir a sus ‘líneas’ de producción), para llevar adelante un sector que hoy por hoy “es el soporte de nuestro estado de bienestar y de nuestra economía”, tal como aseguró la consejera de Desarrollo Económico, Arantxa Tapia. Las empresas llevan años alertando de la falta de estas personas y el futuro demográfico al que estamos abocados, no ayuda.

Para ellas, y para todos nosotros, la esperanza está en los jóvenes, esa savia nueva que ahora resulta imprescindible redirigir hacia la capacitación industrial.

“Debemos meternos en su radar”, advirtió la diputada de Promoción Económica, Ainara Basurko. La Federación Vizcaína de Empresas del Metal (FVEM) lleva años haciéndolo, a través de la celebración del Día de la Industria, y este año dará un paso más en esa dirección. El objetivo es ampliar el alcance de este evento con la activación de un nuevo programa más ambicioso: Industria Erronka- El reto de la Industria.

“Los territorios y las empresas competimos por el talento de los jóvenes”, sentenció Ainara Basurko. Las empresas lo saben y por eso están firmemente comprometidas con el proyecto. Este año, serán un total de 48, las empresas vizcaínas que participen en la nueva iniciativa de la FVEM. Con una única finali-

dad, asumir el desafío y captar el talento de los jóvenes para atraer sus capacidades hacia las bondades de la industria.

Entre ellas, Aludium, Izar Tools. Al-Ko, Artech, GHI, Ilumbe, Ingeteam, Metallo, Olarra, ZIV, P4Q, CMZ, DyF. Lancor, Mesa, ITP Aero, Sidenor... todas son juez y parte en este proyecto, y suya parte de la responsabilidad de lograr, junto a 32 centros educativos, que los jóvenes y, de ellos, las mujeres, sientan curiosidad y encuentren en la industria su futuro profesional.



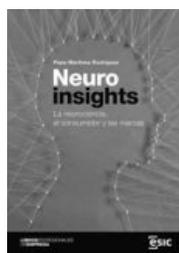
Si bien en anteriores ediciones del Día de la Industria, más de 1.200 jóvenes pudieron visitar empresas del sector del metal de manera simultánea, culminando en una jornada de reflexión sobre la experiencia; Industria Erronka extenderá a más de 2.000 jóvenes de entre 15 y 18 años la posibilidad de visitar a empresas industriales a lo largo de todo el curso escolar 2021-2022. Así como realizar encuentros con las empresas en las propias aulas. El Día

de la Industria mantendrá su modus operandi, adquiriendo un status “como evento estrella”, que tendrá lugar el 23 de marzo en su tercera edición.

“La industria es la gran desconocida”, reconoció la presidenta de la FVEM, Tamara Yagüe. Industria Erronka tratará de visibilizar este sector como destino profesional atractivo, y “poner en valor nuestras capacidades industriales y nuestro ADN”.

v.lopez@grupoxi.com

## LIBROS



**Título:** Neuroinsights  
**Autor:** Pepe Martínez Rodríguez  
**Edita:** ESIC

La neurociencia se ha convertido en una potente ruta para comprender el funcionamiento de la mente del consumidor, ayudando el neuro-marketing puede ayudar a las marcas y a los negocios a ser más competitivos. Frente a lo que puede aportar, este libro nos adentra de una forma clara, amena y cercana, en la interrelación entre las marcas, la neurociencia y el mundo.



**Título:** Emprendedoras, una revolución...  
**Autor:** Lisa Harpers y Naomi Rayland  
**Edita:** Empresa Activa

Esta obra es imprescindible para todo aquel que quiera hacer el trabajo de forma diferente: más justo, más ético, más sostenible y, sobre todo, con más alegría. Y es que un mundo empresarial mejor es posible y depende en gran parte de las mujeres poder crearlo. Para ello, se ofrece ejemplos de numerosas emprendedoras con el fin de comenzar a trabajar de otra manera.



**Título:** Marketing digital para los que no...  
**Autor:** Gonzalo Giráldez  
**Edita:** LID

El entorno digital está lleno de oportunidades laborales, además, como simples ciudadanos tenemos la responsabilidad de entender los códigos por los que se rige este apasionante mundo. Para ello, este manual simplifica lo complejo, de modo que todo tipo de usuario, en dos horas, puede comprender los fundamentos principales del marketing digital de forma sencilla.



**Título:** Cómo gestionar la relación de...  
**Autor:** Mario Cantalapiedra Arenas  
**Edita:** FC Editorial

La presente obra pretende servir de ayuda en un área de la gestión financiera tan sensible para cualquier empresa como es la gestión de sus relaciones con los bancos. Teniendo como base el análisis de las distintas fases en las que podemos dividir el ciclo de las relaciones bancarias, aporta un conocimiento integral de cómo debe gestionar la empresa la relación con sus bancos.



**Las ediciones XII y XIII de los Premios Fronteras del Conocimiento de BBVA en Bilbao.** En el acto se reconoció a 35 líderes en investigación y creación artística. El Presidente de BBVA, Carlos Torres Vila, destacó que "el conocimiento es la mejor herramienta para afrontar los grandes desafíos y crear oportunidades para todos".

## TRIBUNA LIBRE



Javier Rodríguez

El director de ACOGEN -Asociación Española de Cogeneración-, Javier Rodríguez, resume en este artículo la importancia del sector para la industria española y la trascendencia de "renovar y promover la cogeneración en España como hacen nuestros competidores europeos".

# La cogeneración, imprescindible para la industria calorintensiva

Las próximas subastas de cogeneración que el MITECO pondrá en marcha antes de fin de año supondrán una oportunidad para invertir en renovar tecnológicamente las cogeneraciones existentes y dotar de otras nuevas a más industrias, toda una inyección de eficiencia para las empresas calorintensivas españolas que evidencia el imprescindible papel de la cogeneración para lograr una transición energética eficaz y competitiva que no deje atrás a la industria, aunando estabilidad, descarbonización y eficiencia energética.

En el XVII Congreso Anual de Cogeneración que, bajo el lema *Cogeneración, invertir en descarbonizar eficientemente la industria*, se celebrará el 19 de octubre, organizado por ACOGEN y COGEN ESPAÑA, debatiremos la situación de cara a las subastas y a los retos del PNIEC.

La cogeneración aporta ventajas energéticas y medioambientales al 20% del PIB industrial del país, que exporta el 50% de lo que produce y mantiene unos 200.000 empleos directos. La encuesta "Hablan los cogeneradores", reali-

zada por ACOGEN recientemente, recoge que el 92% de los cogeneradores reivindican a 2030 seguir abasteciéndose con cogeneración como tecnología imprescindible para sus industrias. Los escenarios de precios energéticos y materias primas disparados añaden dificultad a la gestión de las industrias, y la cogeneración las permite autoabastecerse energéticamente con competitividad.

Es imprescindible renovar y promover la cogeneración en España como hacen nuestros competidores europeos: Alemania nos cuaduplica en cogeneración e Italia nos duplica, y en EE.UU. suman más de 80.000 MW.

La cogeneración genera el 11% de la electricidad nacional transformando el 20% del consumo de gas de la forma más eficiente, ahorrando energía y emisiones en más de 600 industrias que participan con independencia en los mercados energéticos. Aporta generación distribuida, próxima, firme, sincrónica y resiliente que necesita invertir para lograr mayor flexibilidad de cara a una operación integrada con el crecimiento e intermitencia de las renovables. Ade-

más es muy valorada por el Operador del Sistema que necesita acrecentar su participación en el mix para una operación más eficiente e integrada del sistema y para ahorrar y reducir precios y volatilidad en el mercado.

La cogeneración reduce el precio del mercado mayorista de electricidad entre un 10 y un 15% en cualquier escenario. Si no se produjera con cogeneración -tomadora de precio de mercado- entrarían otras tecnologías más caras desplazando a un precio mayor la casación entre oferta y demanda. Es estabilidad y menores precios del mercado mayorista para todos los consumidores. Y para el sector gasista también es una aliada fiable y preparada para el uso del hidrógeno y otros gases renovables.

Las subastas -anuales los próximos tres años- posibilitarán un nuevo ciclo de inversión industrial al dotar a la cogeneración de un marco regulado y estable que dará certidumbre y crecimiento industrial. Los 1.200 MW previstos son considerables pero insuficientes, ya que en 2025 unos 1.800 MW finalizan su vida útil y serán 2.600 MW en 2030. Las subastas conllevarán inversiones por más de 700M y posibilitarán una cifra de negocio industrial en energía de más de 8.000M durante la próxima década, lo que potenciará la competitividad industrial.

La cogeneración aporta a la industria sus valores y su eficiencia y es la mejor contribución al éxito de la recuperación económica y la transformación industrial de España.

Javier Rodríguez  
Director general de ACOGEN

## PIE A TIERRA



Jon Larrinaga

En el informe, la idea dominante es la necesidad de seguir manteniendo las políticas presupuestarias vigentes.

## Prudente optimismo

El reciente informe de la OCDE nos ofrece unas buenas perspectivas para el bienio 2021/22, con permiso del Covid. Insiste el informe en la necesidad de lograr una vacunación de toda la población mundial para evitar mutaciones, que agudicen los riesgos sanitarios y económicos.

Si se logra este objetivo, el organismo prevé para el bienio un crecimiento mundial del 5,7%/4,5%, y del 5,3%/4,6% para la zona euro. China crecerá un 8,5%/5,8%, India, un 9,7%/7,9%, y USA un 6,0%/3,9%, liderando este año el crecimiento mundial. España, tras la gran caída en 2020 del -10,8%, crecerá un 6,8%/6,6%, aunque el INE ha corregido al 5% el crecimiento de 2021 por el mal resultado del primer trimestre. Las políticas expansivas y el auge del consumo, acelerado por la caída de la propensión al ahorro, explican el crecimiento global.

En paralelo, la inflación se asoma en USA, 3,6% para 2021, y algunos emergentes, animándose también en la zona euro, 2,1% en comparación con 2020 en el que se situó en el 0,3%. El diagnóstico de la OCDE coincide con los de la FED y el BCE al estimar que las tensiones por la subida de precios de las materias primas y el transporte son pasajeras y no se trasladarán a la inflación subyacente. La moderación en el comportamiento de los salarios apuntalaría dichas expectativas.

En el informe, la idea dominante es la necesidad de seguir manteniendo las políticas presupuestarias vigentes y se cuenta con el gran impulso inversor del gobierno americano y el programa NG europeo para lograr el nivel de crecimiento estimado. También se insiste en el mantenimiento de una política monetaria acomodante, cuya retirada de estímulos deberá hacerse con prudencia y claros avisos a los mercados. En ese contexto, el organismo recomienda que las autoridades económicas y monetarias definan horizontes creíbles, de medio y largo plazo, en sus políticas económicas dirigidas a los mercados financieros y de deuda.

Si a los retos inmediatos que nos plantea la coyuntura económica le añadimos los derivados del cambio climático y la digitalización, la OCDE concluye que durante un período prolongado viviremos en una economía de mercado asistida por los poderes públicos.

Jon Larrinaga es economista

# Actividad Empresarial

## Arruti fortalece las bases para el avance de sus áreas de transporte eléctrico y ferrocarril

La compañía construirá una nueva planta en Mungia para Arruti Catenaria, que liberará las instalaciones actuales de Boroa-Amorebieta para la expansión de Industrias Arruti

► La dirección de ArrutiGroup ha decidido actuar de forma preventiva para facilitar el crecimiento de sus filiales a futuro. El lanzamiento de nuevos productos está dinamizando su impacto en el mercado, por lo que han decidido ampliar su base industrial. El plan reforzará la proyección de sus filiales Industrias Arruti y Arruti Catenaria.

**JESÚS GALINDO. Amorebieta**

ArrutiGroup ‘cazará dos pájaros’ con una operación inversora. Como ha explicado su presidente, Néstor Arruti, a Empresa XXI: “hemos decidido ampliar la capacidad de Industrias Arruti, especializada en herrajes y material para líneas de transporte eléctrico, y de Arruti Catenaria, fabricante de soluciones para líneas ferroviarias, para absorber sin problemas el previsible crecimiento de la demanda en los próximos años”. En este desarrollo jugará un papel destacado “el lanzamiento de nuevas líneas de negocio y gamas de productos”.

Básicamente, como destaca Néstor Arruti, el plan contempla “la construcción de una nueva planta en el Polígono Belako de Mungia, a la que trasladaremos la actividad de Arruti Catenaria. Esta operación liberará para Industrias Arruti la nave de 3.000 m<sup>2</sup> que ocupa actualmente junto a la sede central y que inauguramos en 2017”.



ArrutiGroup lanza el plan para anticiparse a futuros incrementos de la demanda con mayor disponibilidad de espacio para sus filiales.

El nuevo espacio propiciará el lanzamiento de programas de fabricación innovadores, así como cubrir las necesidades de almacenamiento y logística para atender a los clientes con mayor agilidad. Al mismo tiempo, podrán incorporar medios de mecanizado y soldadura para acompañar estas capacidades a la de fundición de aluminio, que recibie-

**La planta de Mungia se levantará en una parcela de 16.000 m<sup>2</sup> con huella de 4.500**

ron un gran impulso en 2020, al duplicar su capacidad.

Este plan industrial ha empezado a cubrir sus primeras etapas. En este sentido, el director general de Arruti Catenaria, Oskar Sánchez, señala que “nuestro objetivo apunta a que la planta de Mungia esté construida para finales de 2022 y que sea plenamente operativa en 2023”.

Las futuras instalaciones de la división ferroviaria ocuparán una parcela de 16.000 m<sup>2</sup> en el Polígono Belako, con una huella constructiva de 4.500 m<sup>2</sup> en la primera fase, y la posibilidad de ampliar en otros 1.000 m<sup>2</sup> en una segunda. Oskar

Sánchez detalla que el proyecto constructivo se asemejará al de “nuestra sede central de Boroa”, en ambos casos diseñados por la arquitecta Karmele Diaz.

### AUMENTA UN 30% LA FUNDICIÓN

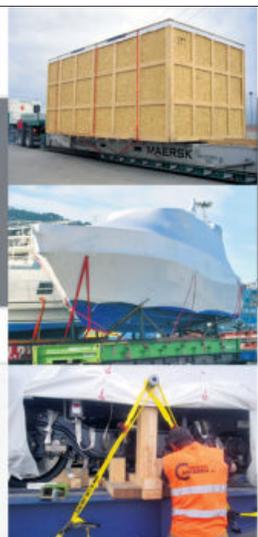
La configuración interna de la planta mantendrá el lay-out actual de Boroa y el traslado de todas las líneas de producción, si bien el plan contempla la incorporación de más medios de producción. El director de Arruti Catenaria destaca que prevén adquirir algunos hornos “para aumentar la capacidad de fundición de aluminio y de cuproa-



Servicios Logísticos y Marítimos  
Embalaje Industrial

Barrio Rolisas. Políg. 14 - C5 NAVE C  
39312 MAR-POLANCO (CANTABRIA)  
Tel. 942 845 266 / 683 322 686  
cantabria@embalajescantabria.com  
www.embalajescantabria.com

Trincaje de equipos industriales y eólicos  
Soldadura a bordo  
Puentes grúas hasta 32 tons  
Servicio nacional - delegación en Valencia  
Productos para embalaje y trincaje  
Aislamiento térmico de contenedores



**Empresa**  
XXI

Periódico quincenal de la industria vasca

Por teléfono es más fácil

**Suscríbese**



**Hirucoat diversifica / 15**

La cooperativa Hirucoat ha lanzado un programa de inversiones con el apoyo del Gauzatu Industria. El plan le permitirá diversificar productos y mercados.

**Gureak, nuevos proyectos / 17**

Gureak ha reanudado su plan de inversiones. Las acciones más destacadas son las de Zapategi, la ampliación de su sede central y un nuevo taller en Alegia.

lumino en un 30 por ciento”, así como incorporar maquinaria para elevar la de mecanizado.

La inversión se completará con la mejora de los medios de laboratorio y con la dotación del área de oficinas, que acogerá las actividades de administración, compras, comercial, ingeniería y desarrollo, etc.

La nueva infraestructura industrial facilitará el crecimiento de esta división, que próximamente lanzará un producto que califican de estratégico: “Se trata de un dispositivo de tensión automática para catenarias, que actualmente está en la fase final de homologación con Adif. El dispositivo sustituye el tradicional sistema de poleas y contrapesos con una tecnología mecánica integrada por diferentes tipos de poleas y un muelle. El producto aporta mejoras de montaje, ergonomía, seguridad y tamaño, lo que permite superar situaciones de gálibo reducido”.

### Boroa y Mungia incorporarán nueva maquinaria

Por su parte, la actividad comercial en el exterior continúa avanzando a buen ritmo. Entre los últimos proyectos captados destaca el suministro de todos los elementos de la catenaria (ménsulas, compensaciones, grapas, etc.) para el futuro tranvía de Jerusalén, que suministrará CAF; así como la ampliación de sus entregas en Turquía para la línea de velocidad alta de Çerkeköy-Kapikule.

En el mercado nacional, sobresale su participación en la renovación integral del túnel de Getafe, en la C4 de Cercanías de Madrid, liderada por Adif. Arruti entregó todos los elementos de la catenaria rígida.

## Mercedes Benz y Nissan concentran la atención del sector del automóvil

En las próximas semanas se decidirá la adjudicación de nuevo vehículo a Vitoria y la empresa que reindustrializará a la catalana

► La crisis de los microchips no lo es todo en el sector del automóvil. En estos momentos, la industria nacional asiste a la resolución de la última fase de dos planes claves: las adjudicaciones del nuevo modelo para Mercedes Vitoria y del proyecto de reindustrialización de las plantas de Nissan en Barcelona.

JESÚS GALINDO. Bilbao

Los futuros proyectos industriales de Mercedes Vitoria y Nissan Barcelona canalizarán inversiones que pueden superar los 800 millones de euros. Este volumen es importante, pero menos trascendente que el reposicionamiento que estos planes aportarían a la industria nacional del automóvil en los vehículos eléctricos y de hidrógeno. A lo que se sumaría el ‘efecto simpatía’ para el resto de fábricas españolas y una gran tracción sobre las empresas suministradoras.

Por proximidad, el plan de Mercedes Vitoria es el que despierta mayor expectación entre los empresarios vascos consultados por Empresa XXI. Algunos se muestran pesimistas, porque, dentro del abanico de opciones que se barajan, creen que no es descartable “un lavado de cara del modelo actual con una inversión muy ajustada. Es una



Vista de las instalaciones del grupo Mercedes en la capital alavesa.

de las opciones de la que se hablaba en Dusseldorf en 2019”. Incluso, indican que el grueso de la fabricación asignada sería para “un vehículo con propulsión tradicional”.

#### REUNIONES CLAVE

Sin embargo, otro empresario aclara que “las opciones en estudio son varias, y esa es una de las que está en la mesa, pero la que más posibilidades tiene de salir adelante es la VS-21 con la producción de unidades eléctricas e híbridas”. Esta alternativa es la más intensiva en inversiones y en la proyección a futuro de Vitoria. Como ratifica este empresario: “Es la planta más eficiente del grupo en el área de

VANs y Emilio Titos se está dejando la piel para atraer el proyecto. Evidentemente, si ya se hubiera firmado el Convenio Colectivo, la opciones aumentarían”.

Lo que sí han confirmado desde el sector a Empresa XXI es que “en septiembre se han completado reuniones de primer nivel en Vitoria” y que “el plan se adjudicará este año, con la meta de captar los suministradores en 2022-23 y comercializar las futuras unidades en 2024”. Como ya informó Empresa XXI en noviembre de 2020, el proyecto más ambicioso incluye la construcción de nuevas naves y líneas para no

(continúa en la página 11)

**TECRESA**  
TÉCNICAS DE REFRACTARIOS, S.A.U.  
A member of the STEUHLER Group

**PERFECTMATCH**  
MATERIAL COMPETENCE  
+ ENGINEERING AND KNOW HOW  
+ INSTALLATION POWER

www.tecresa.com

**NAIVAN**

FABRICACIÓN DE MAQUINARIA Y COMPONENTES METÁLICOS PARA LA INDUSTRIA

CORTE LÁSER | MECANIZADO | CONFORMADO | PLEGADO | SOLDADURA | PINTURA | MONTAJE | CONTROL DE CALIDAD  
ENERGÍA RENOVABLE | BIENES DE EQUIPO | AUTOMOCIÓN | INGENIERÍA | BIOMEDICINA | CONSTRUCCIÓN

FERROCARRIL | CONSTRUCCIÓN DE MAQUINARIA

Fuentecillas 17-19 • Jüндiz  
01015 Vitoria-Gasteiz (Álava)  
Tel. 945 259 857 • F. 945 276 817  
naivan@naivan.com  
www.naivan.com

RECOMENDABLE

**¿Comunicas o improvisas?**  
APD Zona Norte  
5 de septiembre  
Bilbao, oficinas APD  
inscripcionesnorte@apd.es

**Congreso SUM Bilbao**  
APD Zona Norte  
6 y 7 de octubre  
Bilbao, Palacio Euskalduna  
www.sumbilbao.com

**Tributación IVA de comercio electrónico**  
Cámara de Bilbao  
8 de octubre  
Bilbao  
www.camarabilbao.com

**Gestión en tiempo de crisis**  
Euskalit  
8 de octubre  
online  
www.euskalit.net

**Seguridad funcional**  
COIB  
18, 19 y 20 de octubre  
online  
www.coiib.eus

**Steel Tech 2021**  
Siderex  
Del 19 al 21 de octubre  
Bilbao  
steeltech@bec.es

**Buscar y mantener el talento**  
SPRI y Euskalit  
19 de octubre  
online  
www.spri.eus

**Marketing digital para profesionales**  
Cámara de Alava  
Del 19 al 28 de octubre  
online  
formacion@camaradealava.com

**Metrología Industrial y Calibración**  
Tekniker  
26, 27 y 28 de octubre  
online  
www.tekniker.es

**Comunicación colaborativa**  
SPRI  
28 de octubre  
online  
mikrodigitala@spri.eus

PROTAGONISTAS

**IKER GARCÍA**  
CEO DE LEAN STOCKS

Nuevas máquinas viejas

Iker García constituye un ejemplo claro de que, efectivamente, con las crisis, surgen oportunidades. Con 15 años de experiencia en empresas de máquina herramienta, mecanizado y decoletaje, este eibarrés detectó una necesidad en el mercado para la compraventa de maquinaria industrial por parte de las empresas, justo en el momento en que se desataba la pandemia del coronavirus. “Fue un punto de inflexión en el que hicieron aparición las dudas sobre si parar o seguir”. Pero tuvo claro que era el momento: “ahora más que nunca las empresas industriales necesitan a Lean Stocks”. La startup guipuzcoana se focaliza en ofrecer segundas oportunidades a las máquinas, ya sea en forma de venta o de reconstrucción, e impulsando operaciones de economía circular. “El retrofitting está creciendo exponencialmente”, manifiesta Iker, lo que significa añadir nuevas funcionalidades tecnológicas a maquinaria antigua reduciendo la inversión.



Lean Stocks es un marketplace, una plataforma digital que conecta a las empresas en la compraventa de MH y servicios conexos con el objetivo de satisfacer las necesidades de las empresas industriales. Actualmente superan las 500 publicaciones de maquinaria (tornos, centros de mecanizado, fresadoras y prensas), localizadas en geografías de todo el mundo. “Un modelo de negocio escalable, que nos permitirá entrar en otros mercados”. Experto conocedor de todo el proceso de fabricación, desde el punto de vista operativo y de gestión en mecanizado CNC, control de calidad, supply chain management, Lean manufacturing y marketing digital, Iker se embarcó en el proyecto, impulsado por la aceleradora Metxa, y la posterior incorporación de dos socios, Iñaki Osa y Gorka Ariznabarreta, que aportaron su amplio conocimiento y experiencia digital en el sector industrial. Así, conformaron un ‘perfect match’ que, junto a la tecnología blockchain, trabaja en un plan para incorporar la monitorización del consumo energético, mejorar procesos y reducir la huella de carbono, demostrando la compatibilidad entre tecnología y sostenibilidad. “Las empresas del futuro serán sostenibles o no serán”, asegura Iker. Reconocida con los premios Toribio Echevarria, como “empresa eibarresa”, Lean Stocks aborda su traslado al BIC Gipuzkoa en el centro tecnológico de Tekniker, “un enclave estratégico para crecer”. Tal como asegura, “estamos en el momento y en el lugar adecuados, y jugaremos un papel fundamental”.

Vicky López

BIENES DE EQUIPO

Arteche logra nuevos contratos con CFE México y GE

Arteche ha reforzado su presencia en el mercado eléctrico internacional con nuevos contratos para la Comisión Federal de Electricidad (CFE) de México y con General Electric (GE) Renewables, según ha informado. Por un lado, colabora con General Electric en el desarrollo de la turbina eólica ‘offshore’ más potente del mercado por capacidad nominal y tamaño de rotor, capaz de generar suficiente electricidad limpia para 16.000 hogares. Por otra parte, CFE México le acaba de adjudicar varios concursos para el suministro de equipos de medida, tanto en alta como media tensión, y equipos y sistemas para la automatización de subestaciones, por un valor superior a los 15 millones de euros.

QUÍMICA

ABE Capital Partners invierte en la empresa vizcaína Quimunsa

ABE Capital Partners, gestora especializada en la inversión en pymes con alto potencial de crecimiento, ha tomado una participación accionarial en Quimunsa, empresa vizcaína dedicada al desarrollo y la formulación de biocidas para el control de plagas y cuidado e higiene de los animales. Según ha precisado, el objetivo de esta adquisición es apoyar a la empresa en su proceso de internacionalización y en el desarrollo de nuevos productos. Dicha inversión es la segunda adquisición que realiza el fondo tras Plain Concepts. El plan estratégico de Quimunsa se sustenta en el crecimiento orgánico a nivel nacional e internacional, aunque también contempla posibles adquisiciones.

**Soldadura** **Plegado** **Corte láser** **Mecanizado** **Tratamientos superficiales**

**Todo lo que seas capaz de dibujar nosotros lo fabricamos**

**CORLA** Corte Laser

Tel. +34 946 22 55 80  
C/Besaide, 9 - ELORRIO  
comercial@corlacortelaser.com

**GRUPO IAM**  
WWW.IAM.ES  
AMILLAGA, 24 | 20570 BERGARA | T. +34 943 763 440 | iamcut@iam.es

**IAM ELECTROEROSIÓN**

**IAMCUT**  
CORTE POR CHORRO DE AGUA

**IAMMICRO**  
MICROCORTE POR CHORRO DE AGUA

(viene de la página 9)

interferir en la producción del actual modelo, la VS-20.

El proyecto de reindustrialización de las tres plantas de Nissan en Barcelona también ha entrado en la recta final. El Comité creado por administraciones, sindicatos, Nissan y KPMG ha seleccionado cinco candidatos: dos chinos, uno belga y dos nacionales, que han presentado ofertas firmes en septiembre, y que se harán cargo de las instalaciones en enero de 2022, una vez que la japonesa cierre en diciembre.

**NISSAN BARCELONA, TRACA FINAL**

Las candidaturas chinas, como asegura un directivo vasco, “supondría abrirles las puertas de Europa y provocar una reacción negativa en alemanes y franceses, cuyas marcas concentran el grueso de la producción española. Pero no debe descartarse que alguna sea la elegida”.

El Comité, tampoco debe olvidarse, tendrá la opción de combinar varias ofertas. Este sería el caso de los planes liderados por las catalana QEV y Silence, mientras que la empresa familiar belga Punch puja por los tres centros de Zona Franca, Sant Andreu y Montcada.

Lo que afirman estas fuentes es que los planes contemplan inversiones en modernización que beneficiarán a los proveedores. Por ejemplo, Punch compromete una partida de 650 millones de euros, mientras que



Líneas de montaje de la planta de Mercedes Benz en Vitoria.

el grupo en el que participa QEV Tech, BTEch y Ronn Motor Group contempla 400 millones en la primera fase y alcanzar los 1.000 millones en cinco años para poner en servicio un ‘hub de descarbonización’.

**EL COMODÍN DE SILENCE**

El proyecto del fabricante catalán de motocicletas eléctricas Silence, es más limitado, pero “combinable con otros”. Así, se convierte en un comodín para la planta de Montcada, que cuenta con el aval de un primer accionistas como Acciona, grupo que ya era su primer cliente, y también con su posición como fabricante de la moto eléctrica de Seat. Por su parte, “el grupo belga Punch

-según las fuentes consultadas por Empresa XXI- es serio y tiene experiencia en operaciones corporativas, como lo demostró hace año y medio con la compra del centro de ingeniería de propulsión de General Motors en Turín”.

A su favor juega “la fuerza de su empresario, Güido Dumarey; y la experiencia de su director Andy Palmer, que ocupó un puesto relevante en la estructura de Nissan Europa en el pasado y que puede ayudar a fraguar el acuerdo para obtener la licencia del grupo japonés para dos de sus modelos: el Navara y la eNV”. Por cierto, el directivo de Nissan en el Comité, Frank Torres, se ha mostrado abier-

to a facilitar la transición con la cesión de licencias.

Punch es un especialista en ‘power-train’, fabricante de motores y cajas de cambio, que ha creado una solución para adaptar un motor diésel a tecnología de ‘hidrógeno caliente’.

**Punch adapta motores diésel a inyección de hidrógeno**

De hecho, su oferta la reforzó con la presentación en Barcelona de una pick-up Navara equipada con su tecnología. Su triunfo le llevaría, además de a actualizar las instalaciones, a buscar partners proveedores en diseño de automóviles y carrocerías, que “son los aspectos que no domina, pero con una buena oferta en el mercado”. El objetivo es lanzar nuevos modelos en 2025-2026. Del plan de QEV y sus socios sobresalen sus programas para eléctricos e hidrógeno, entre los que se incluye la industrialización de vehículos de gran serie, así como vehículos industriales, de última milla; plataformas para autobuses eléctricos y camiones ligeros; y fabricación de vehículos bajo licencia, para lo que ya han mostrado interés compañías como Inzile, Volta, Quantron, HispanoSuiza, Lupa, Voltia, EBRO (Ecopower) o la propia Ronn.

**Fagor Digital Suite**  
Te ayudamos a decidir

## Controla tu empresa

- Control de la disponibilidad y productividad
- Supervisión de la calidad
- Gestión del mantenimiento
- Optimización del consumo y coste energético
- Reporting por perfiles

Eficiencia / Turno

65

● Turno 1 ● Turno 2

Disponibilidad máquina / turno

17/09 18/09 19/09

San Andres auzoa 19. P.K. 144 • 20500 Arrasate-Mondragón • Gipuzkoa (Spain)  
Tel.: +(34) 943 03 98 00 • info@fagorautomation.es • www.fagorautomation.com

## ► Quién es Quién en la Economía Vasca

# 49 medianas empresas logran más que duplicar ventas en el último lustro

Gestamp, Norton, Sener Aeroespacial, ITP External, Jema o P4Q, entre las mejores

► Las empresas medianas vascas registraron un buen ciclo comercial en el lustro 2014-2019, según se desprende de la información depositada en los Registros y recopilada por el Quién es Quién en la Economía Vasca, elaborado por Empresa XXI con el patrocinio de Kutxabank. 49 consiguieron más que duplicar los ingresos.

JESÚS GALINDO. Bilbao

Las empresas medianas vascas, las que ingresan entre 10 y 49,9 millones de euros, marcaron un buen ciclo en el lustro 2014-2019. La recuperación de los mercados, tras la larga crisis financiera de 2008, animó la actividad comercial y llevó a que más de 300 empresas mejorasen los ingresos de explotación por encima del 50 por ciento, entre ellas un nutrido grupo de manufactureras. Como ejemplo de lo sucedido, en 2014, las empresas que depositaron cuentas en el Registro Mercantil y que se movieron en esa horquilla de facturación alcanzaron un número de 879 y unas ventas agregadas de 18.466 millones de euros. Sin embargo, en 2019, las empresas que declararon ingresos entre 10 y 49,9 millones de euros sumaron 960, con unos ingresos totales de 20.426 millones de euros, lo que arrojó incrementos del 9,2 por ciento y del 10,6 por ciento, respectivamente.

Si tomamos como referencia las 879 empresas que formaban este grupo en 2014, se comprueba que solo 685 depositaron las cuentas en 2019 -a

fecha de cierre del informe Quién es Quién-. De estas, y dejando al margen al mayorista informático Vinzeo, 49 lograron más que duplicar los ingresos, sobresaliendo Gestamp Automoción, que los multiplicó por once veces; Norton, que lo hizo por nueve veces y media; y Sener Aeroespacial e ITP External, que consiguieron quintuplicar la cifra. También llamó la atención el grupo que consiguió cuadruplicar y triplicar la cifra de negocio, con empresas como Jema Energy, Pepsico Holding España, Rochling Automotive Araia, Amaya Telleria, Lascaray, P4Q, Ormazabal Electric o Befesa Medioambiente.

## 960 empresas vascas ingresaron entre 10 y 49,9 millones en 2019

La estadística muestra que el ciclo de bonanza se extendió por las empresas medianas, incluyendo un nutrido grupo de prestigiosas manufactureras que más que duplicaron ingresos, como Indar Máquinas Hidráulicas, Bellmer Ibérica, Ibarria Innovatek, Nervion Industries, Sapa Operaciones, CMZ, Yurrita, Garavilla, Zikotz o CIE Norma. Así, se confirma la existencia de un nutrido grupo de medianas empresas que ofrecen una base sólida de desarrollo para los próximos años, al margen del impacto de la pandemia en 2020.

### ► LAS EMPRESAS VASCAS QUE MÁS INCREMENTAN INGRESOS ENTRE 2014-2019

#### ► EMPRESAS CON INGRESOS ENTRE 10 Y 49,9 MILLONES DE EUROS EN 2014

Empresa	2019	2018	2014	%19/14	%19/18
Vinzeo Technologies SA	669,12	577,96	11,36	>999%	+16%
Gestamp Automoción SA	263,47	255,97	23,34	>999%	+3%
Tele Apostuak Promotora Juegos Apuestas SA	177,49	171,86	17,10	+938%	+3%
Norton Edificios Industriales SA	103,13	57,95	10,93	+843%	+78%
Berge y Compañía SA	119,61	61,04	17,79	+572%	+96%
Sener Aeroespacial SA	69,76	0	12,61	+453%	-
ITP External SLU	107,08	93,03	20,67	+418%	+15%
Decons Agurain SA	68,45	52,35	14,20	+382%	+31%
Iberdrola Servicios Energéticos SA	51,22	13,61	11,00	+366%	+276%
Lurauto Concesionarios SA	66,04	34,53	15,04	+339%	+91%
JC Producciones y Distribuciones SL	43,97	28,24	10,14	+333%	+56%
Antiguoamara SL	72,55	72,36	17,27	+320%	+0%
Jema Energy SA	68,37	46,22	17,53	+290%	+48%
Pepsico Holding de España SL	58,23	15,86	15,57	+274%	+267%
Rochling Automotive Araia SLU	79,35	49,65	22,17	+258%	+60%
Industrias Amaya Tellería SA	35,61	36,34	10,04	+255%	-2%
Alava-Lascaray SA	42,79	27,55	12,10	+254%	+55%
Construcciones Urrutia SA	35,83	23,01	10,24	+250%	+56%
P4Q Electronics SL	46,10	31,94	13,49	+242%	+44%
Befesa Medio Ambiente SL	123,62	180,57	38,09	+225%	-32%
Ormazabal Electric SL	64,45	23,25	20,52	+214%	+177%
Glass Partners Solutions Ibérica SL	40,08	41,70	13,21	+203%	-4%
Versia Infraestructuras TI SL	31,11	30,91	10,54	+195%	+1%
AKT Plásticos SL	33,53	34,78	12,10	+177%	-4%
CSN Productos Siderúrgicos SL	46,73	28,28	18,04	+159%	+65%
Valeriano Urrutikoetxea SL	62,17	38,28	24,79	+151%	+62%
Indar Máquinas Hidráulicas SL	34,97	37,56	14,03	+149%	-7%
Bellmer Ibérica Machinery SL	29,48	28,59	11,83	+149%	+3%
Ibarria Innovatek SL	41,40	31,40	16,69	+148%	+32%
Nervion Industries Engineering And Services SL	98,53	87,30	40,14	+145%	+13%
Tametal SA	100,00	81,12	40,88	+145%	+23%
Sapa Operaciones SL	59,60	34,91	25,18	+137%	+71%
Carwagen SA	27,60	26,50	11,82	+133%	+4%
CMZ Machine Tool Manufacturer SL	64,27	55,71	27,86	+131%	+15%
Yurrita e Hijos SA	30,50	26,62	13,53	+125%	+15%
Bycam Servicios Edificios e Infraestructuras SA	26,89	24,52	11,95	+125%	+10%
Transformaciones Metalúrgicas Norma SA	43,98	35,42	19,75	+123%	+24%
Automoción Agromotor SAU	59,69	69,80	26,92	+122%	-14%
Grupo Conservas Garavilla SL	48,01	14,92	21,68	+121%	+222%
Aguinaga Comercial SL	66,35	64,26	30,51	+117%	+3%
Urbycolan SL	27,79	22,33	12,88	+116%	+24%
Zikotz SA	33,87	24,72	15,85	+114%	+37%
Construcciones Lasuen SA	21,93	20,13	10,47	+109%	+9%
Mondragon Assembly SC	35,65	39,36	17,06	+109%	-9%
Cemevisa 2000 SA	63,88	59,08	30,75	+108%	+8%
Spicer Ayra Cardan SA	58,54	54,84	28,56	+105%	+7%
Precision Casting Bilbao SA	65,37	66,54	31,99	+104%	-2%
CAF Signalling SL	49,05	42,41	24,15	+103%	+16%
Inetum Norte SL	45,06	38,72	22,40	+101%	+16%
Pine Instalaciones y Montajes SA	27,17	31,24	13,66	+99%	-13%
Befesa Zinc Oxido SA	28,54	31,49	14,37	+99%	-9%
Tauxme SA Talleres Auxiliares Metalúrgicos	23,31	14,15	11,75	+98%	+65%
Jeremias España SA	21,95	19,20	11,11	+98%	+14%
Pepsico Europe Support Center SL	50,96	56,10	26,02	+96%	-9%
Saltoki Gipuzkoa SA	41,08	34,75	21,01	+96%	+18%
Aplicaciones Mecánicas del Caucho SA	40,78	35,42	20,88	+95%	+15%

Datos en millones de euros. Fuente: Quién es Quién en la Economía Vasca-Empresa XXI.



**VLB GROUP**

CURVADORAS DE TUBO | PERFILADORAS DE CHAPA | PRENSAS HIDRÁULICAS Y MECÁNICAS

juancarlos@vlb-group.com | Móvil: 661 797 970  
WWW.VLB-GROUP.COM



**Empresa XXI**  
Periódico quincenal de la industria vasca

Por teléfono es más fácil  
**Suscríbase**

944 400 000

INGENIERÍA

# Ingener pone en marcha un horno de tratamiento en Euskal Forging

Tiene en cartera el suministro e instalación de diversos equipos en Yakarta para minería

► La compañía vizcaína Ingener acaba de instalar un horno de tratamiento en la planta de Sestao de Euskal Forging, donde se encuentran realizando las pruebas de recepción. A este contrato se suma un nuevo proyecto para el suministro e instalación durante el comienzo del próximo año de diversos equipos para una planta ligada al sector minero en Indonesia.

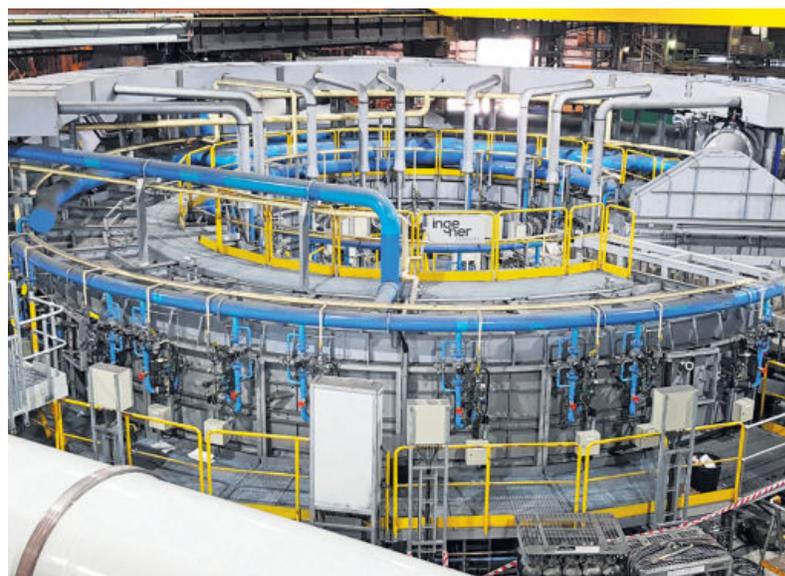
**AINARA LOZANO. Sondika**

Ingener, Ingeniería del Nervión, ha retomado la actividad tras el parón generado por la pandemia, con nuevos contratos en cartera como el reciente suministro y puesta en marcha de un horno de tratamiento en la planta de Sestao de Euskal Forging, donde el fabricante de anillos laminados sin costura tiene previsto ampliar sus instalaciones en los próximos años.

La ingeniería vizcaína alterna las pruebas de recepción de este horno con la preparación de un nuevo

contrato que ha logrado para suministrar e instalar diferentes equipos en una planta del sector de la minería, ubicada en las proximidades de Yakarta en Indonesia.

Los equipos a proveer se basan en dos hornos continuos de tratamiento, uno de ellos giratorio y el segundo de arrastre, a instalar en línea con una capacidad de 6,5 t/h. El proyecto contempla también el suministro de dos mesas continuas de enfriamiento con una capacidad de 6,5 t/h y 15 t/h cada una de ellas. La entrega de los equipos, cuya



Vista de horno giratorio de tratamiento.

fabricación y premontaje se realizará exclusivamente con suministradores habituales del entorno, está prevista para enero de 2022, con vista a su puesta en marcha el próximo mes de julio por parte de los técnicos de Ingener.

Según prevén desde la compañía, además de estos proyectos, la perspectiva a corto plazo son optimistas en base al volumen y naturaleza de las consultas que han recibido durante el primer semestre del presente año. Aunque, si bien continúan trabajando en la gestión de nuevas contrataciones en el exterior, y que entienden que podrían

producirse mayormente a medio plazo, ahora mismo, de acuerdo al análisis de las consultas recibidas, consideran que para este año y el próximo ejercicio su mercado prioritario ha de ser los clientes habituales de su entorno. Entienden que las previsiones económicas de crecimiento y los cambios en sectores como la automoción, que suponen el volumen mayor de sus clientes, han llevado a las empresas a plantearse numerosos proyectos de mejora y modernización de equipos existentes, así como en algunos casos considerables inversiones en nuevas instalaciones.

**SIEMPRE ESENCIALES**

**PORQUE NO TODO EN LA VIDA SE PUEDE MANDAR POR EMAIL**

Transportamos todo lo necesario e imprescindible para poner en marcha la industria, el comercio y la ciudadanía.

**BCLM** Basque Country Logistics and Mobility Federation

ACBE Asociación de Consignatarios de Buques y Estibadores del Puerto de Bilbao

atea

giport

mlc-its.euskadi cluster de movilidad y logística mugikortasun eta logistika klusterra

Uniport Bilbao Comunidad Portuaria

EUSKO JAURLARITZA GOBIERNO VASCO

EL OBSERVATORIO *del Acero*

# Eurofer pide energía “asequible”, apoyo a la inversión y protección “eficaz” contra las fugas de carbono

La Asociación Europea del Acero, Eurofer, ha solicitado a los legisladores de la UE que garanticen el “pleno apoyo” a la transición climática proporcionando acceso a energía “asequible” con bajas emisiones de carbono, especialmente electricidad e hidrógeno, apoyo a la inversión en tecnologías limpias y de vanguardia, así como una protección “eficaz” contra las fugas de carbono. Su presidente, Axel Eggert, reiteró su llamamiento a la presidenta de la CE, Ursula von der Leyen, para que se reúna con los directores de la industria siderúrgica de la UE “con el fin de lograr un Acuerdo Verde Europeo sobre el Acero”.

Desde Eurofer han subrayado que el nuevo Mecanismo de Ajuste en la Frontera de Carbono “debería aplicarse hasta 2030 con el régimen de comercio de derechos de emisión (RCCDE) actualmente utilizado, basado en la asignación gratuita y en las compensaciones de costes indirectos en toda la UE, con el fin de apoyar a las empresas que se centran en la inversión en bajas emisiones de carbono”, así como para evaluar la eficacia del mecanismo a lo largo del tiempo.

A su juicio, “la mayor ambición climática y el aumento de los precios del carbono -que se han duplicado en el último año y triplicado en los dos últimos- exigen reforzar la protección contra las fugas de carbono mientras la competencia internacional no se enfrente a limitaciones comparables en materia de carbono, si es que las hay”.

La producción europea de acero (UE-27) en julio alcanzó los 13 millones de toneladas, lo que representó un incremento interanual del 30,3 por ciento, según los datos de la World Steel Association. Alemania, la principal productora comunita-

## LA PRODUCCIÓN MUNDIAL DE ACERO EN JULIO POR REGIONES

Región	jul-21	%21/20	ene-jul 21	%21/20
África	1,3	+36,9%	9,3	+29,2%
Asia and Oceanía	116,4	-2,5%	853,0	+10,9%
CIS	9,2	+11,2%	62,5	+9,0%
EU (27)	13,0	+30,3%	90,8	+20,1%
Resto Europa	4,1	+4,6%	29,3	+15,6%
Oriente Medio	3,6	+9,2%	25,3	+10,0%
Norteamérica	10,2	+36,0%	68,7	+18,7%
Sudamérica	3,8	+19,6%	26,4	+26,3%
<b>Mundo</b>	<b>161,7</b>	<b>+3,3%</b>	<b>1.165,3</b>	<b>+12,4%</b>

Millones de toneladas. Fuente: WSA. Elaboración: Empresa XXI.

## LOS 10 PRINCIPALES PRODUCTORES MUNDIALES DE ACERO EN JULIO

País	jul-21	%21/20	ene-jul 21	%21/20
China	86,8	-8,4%	649,3	+8,0%
India	9,8	+13,3%	68,0	+28,7%
Japón	8,0	+32,5%	56,1	+16,2%
EE.UU.	7,5	+37,9%	49,5	+18,5%
Rusia	6,7*	+13,4%	44,9	+9,2%
Corea del Sur	6,1	+10,8%	41,3	+8,7%
Alemania	3,0	+24,7%	23,6	+18,9%
Turquía	3,2	+2,5%	22,9	+17,7%
Brasil	3,0	+14,5%	21,0	+22,0%
Irán	2,6*	+9,0%	17,8	+9,9%

Millones de toneladas. (\*) Dato estimado. Fuente: WSA. Elaboración: Empresa XXI.

ria y la séptima mundial fabricó 3 millones de toneladas, un 24,7 por ciento más.

En términos acumulados, en los primeros siete meses de este año la colada de la UE-27 se incrementó un

### La producción mundial creció un 3,3% en julio

20,1 por ciento, hasta los 90,8 millones de toneladas, mientras que la germana se elevó un 18,9 por ciento, alcanzando los 23,6 millones de toneladas.

En el caso de España, según Unesid, la producción de julio, 1,15 millones de toneladas, aumentó un 68 por ciento interanual.

Por lo que se refiere a la colada mundial, su alza en dicho mes fue del 3,3 por ciento, hasta situarse en los 161,7 millones de toneladas. De este modo, en los siete primeros meses de este año la producción de acero alcanzó los 1.165,3 millones de toneladas, es decir, un 12,4 por ciento más que en el acumulado enero-julio del año pasado. Entre los principales fabricantes mundiales, destacaron los incrementos relativos de India (+28,7%) y Brasil (+22%).

Iñaki Calvo  
i.calvo@grupoxxi.com

## FUNDICIÓN

### FEAF alerta de una “situación crítica” de las empresas por los costes y el mercado

EMPRESA XXI. Bilbao

La Federación Española de Asociaciones de Fundidores (FEAF) ha puesto de manifiesto su “extrema preocupación” por la “situación crítica” en la que se encuentran las compañías debido a la situación actual del mercado y a los costes que están soportando, circunstancias que, a su juicio, “ponen en entredicho la continuidad de las empresas del sector”. Según ha advertido, la situación actual de la mayoría de las empresas del sector de fundición es “crítica, trabajando sin márgenes o con falta de pedidos en el sector automoción, lo que hace poner en peligro la competitividad y la continuidad” de las mismas, “especialmente de las pymes”.

Ante esta situación que “empieza a ser estructural”, la asamblea de FEAF ha reclamado una “mayor implicación” de las instituciones ya que, “salvo honrosas excepciones”, tal y como ha señalado, “nos sentimos desamparados y no valorados por las distintas administraciones, aun siendo un sector estratégico para aquellos países que apuestan por la industria como motor de crecimiento económico”.

Entre los problemas que “cuestionan” la viabilidad de las fundiciones, la asamblea ha apuntado el incremento de precios y dificultades de acopio de materias primas y los “insostenibles” incrementos de los costes energéticos.



**DK DINAKSA**  
Industrial Weighing Solutions  
www.dinaksa.com - 946 713 222

**Limitadores** **Anti-Colisión**  
**Inclinómetros** **Anemómetros**

**PARA TUS GRÚAS,  
SISTEMAS DE SEGURIDAD  
INTEGRADOS**



**SOMOS ESPECIALISTAS EN FABRICACIÓN DE CONEXIONES ELÉCTRICAS**

**ZULUETA**  
1919 - 2019

**MÁS DE 100 AÑOS INNOVANDO**

Busbar aislados y marcados por láser

**ZULUETA, S.L.** Pol. Ind. Elguero, Pab. 23 • 48510 Trapagarán  
Telf. 944 72 53 35 • Fax: 944 72 09 95 • Email: info@zulueta.com

**www.zulueta.com**

RECUBRIMIENTOS

# Hirucoat se apoya en Gauzatu para diversificar producto y mercados

Adquirirá una nueva máquina de recubrimiento de PDV de 1m3

► La cooperativa Hirucoat ha lanzado un programa inversor de casi un millón de euros con el objetivo de incrementar su capacidad productiva y diversificar producto, lo que le abrirá la puerta a nuevos mercados. Entre sus planes, contempla adquirir una máquina de recubrimiento PVD, nuevos utillajes y la automatización de procesos.

AINARA LOZANO. Galdakao

La cooperativa vizcaína Hirucoat, centrada en recubrimiento PVD (Physical Vapour Deposition) para utillajes, ha emprendido un plan inversor de 850.000 euros con el respaldo del programa Gauzatu Industria del Gobierno Vasco para optimizar su capacidad productiva, diversificar producto y engrosar su cartera de clientes con el acceso a nuevos mercados.

Según avanzan sus responsables, tienen previsto ampliar su parque de maquinaria con la próxima adquisición de una máquina de recubrimiento PVD con capacidad de 1 m3, de modo que multiplicarán la producción potencial en 2,6 con respecto a la actual, además de abarcar una mayor tipología de recubrimientos y, en consecuencia, la entrada a determinados mercados de mayor valor añadido. Y es que en la actualidad, la cooperativa



Hirucoat diversificará producto y mercados.

se enfoca a la industria del metal. Los desembolsos a efectuar sufragarán, a su vez, la automatización de procesos con la implantación de un nuevo software que permite tener un mayor control de los procesos, mayor capacidad de máquina y la posibilidad de dar colores personalizados a cada recubrimiento. El resto de la inversión a efectuar se destinará a la compra de nuevos

**Automatizará procesos, adquirirá utillajes y mejorará el espacio productivo**

utillajes, a la optimización del espacio productivo y al desarrollo e industrialización de los proyectos de I+D que tienen entre manos.

La cooperativa Hirucoat se constituyó en 2016 y, tal y como confirman sus responsables, las inversiones a ejecutar durante el presente ejercicio y el próximo año vienen a consolidar la actividad de recubrimientos de PVD que vienen realizando durante los últimos seis años desde sus instalaciones en el municipio vizcaíno de Galdakao, donde actualmente disponen de una máquina de recubrimiento con capacidad de 0,6 m3 para proveer a su cartera de clientes.

MADERA

# Egoín duplicará su capacidad productiva con la planta de Icoa de 60.000 m2 en Alava

VICKY LÓPEZ. Ea

Egoín, dedicada al diseño de soluciones estructurales de madera para construcción duplicará su capacidad de producción de madera contralaminada (CLT) y laminada hasta los 52.000 m3 tras adquirir las instalaciones de la antigua fábrica de Icoa, propiedad de Recticel Ibérica, en Legutio (Álava) por 25 millones de euros.

Las obras de remodelación ya han arrancado para la puesta en marcha de la nueva planta productiva en el primer trimestre de 2023.

Con esta operación, Egoín que dispone de dos plantas en Ea (15.000 m2) y Legutio (17.000 m2), sumará 60.000 m2 (30.000 m3 de superficie productiva y el resto para almacenaje de madera), y contratará 100 empleados más hasta los 223.

Según ha indicado a Empresa XXI el CEO de Egoín, Unai Agirre, la nueva planta y su proyecto de industrialización y digitalización les permitirá entrar en mercados como Reino Unido y Francia, aunando ingeniería, producción y montaje con sostenibilidad. Entre los nuevos equipos destaca una línea de producción de madera contralaminada CLT con tecnología de radiofrecuencia, y una máquina de mecanizado de CLT en continuo de alta velocidad.

Además de los proyectos de viviendas en curso de Naturklima en San Sebastián; Lugo, Pamplona y Formentera; en 2022 planean levantar un edificio de oficinas en Barcelona y 56 pisos en Andorra.

**MHG** MAQUINARIA HIDRÁULICA EN GENERAL, S.L.  
www.MHG.es  
FABRICANTES DE PRENSAS HIDRÁULICAS A MEDIDA DESDE 1973

Tel.: +34 94 650 41 30 | E-mail: mhg@mhg.es

**HORMECAL**  
hormecal.com

50 años trabajando con nuestros clientes para ser referencia en la FABRICACIÓN Y MONTAJE DE EQUIPOS INDUSTRIALES.

Soluciones globales con las máximas garantías, contando con una plantilla de profesionales, orgullosos del trabajo bien hecho.

50 aniversario, GRACIAS A TODOS que lo han hecho posible: clientes, proveedores y amigos.

Bº Maskuribai s/n  
01470 Amurrio (Alava) Spain  
Tel.: +34 945 891 112  
Email: dalvarez@hormecal.com

**50 aniversario**

**Empresa XXI**  
Periódico quincenal de la industria vasca

Por teléfono es más fácil  
**Suscríbese**

944 400 000

EL PULSO de la Máquina Herramienta

## El dinamismo exportador afianza la tendencia de crecimiento de la actividad comercial de MH hasta junio

El avance del ejercicio 2021 está afianzando mes a mes una tendencia de crecimiento que anticipa la confirmación de una recuperación de la actividad industrial en los mercados exteriores. La exportación de Máquinas Herramienta para el trabajo de los metales suma un semestre completo en positivo, con alzas del 33,5 por ciento y un volumen de exportación de 499,3 millones de euros.

Peor comportamiento registra la evolución de la demanda interna afectada por el desánimo de las importaciones. A pesar del repunte del 13,7 por ciento de junio, el saldo del semestre anotó bajas del 3,5 por ciento, situando el capítulo inversor en los 232,2 millones de euros.

Aún así, "junto con el resto de los mercados, el mercado doméstico va arrancando, a la espera del inminente Renove y de nuestras ferias", manifestó el director general de AFM, Xabier Ortueta, durante la presentación de programa congresual del último trimestre del año.

En la misma línea se pronuncian los responsables de la Asociación de fabricantes de MH de Italia, Ucimu, que anticipan la consolidación del clima de confianza creciente en la EMO de Milan (4-9 octubre). Las previsiones de Ucimu para este año apuntan a un alza de la producción del 10,9 por ciento, hasta los 5.700 millones de euros; del 9,4 por ciento en la exportación, con 3.100 millones; y del 10,9 por ciento en el consumo, hasta los 4.000 millones.

El dinamismo de la demanda italiana debería impulsar las entregas de los fabricantes hasta los 2.600 millones de euros (+12,7%), y de las importaciones un 7,6 por ciento, hasta los 1.300 millones de euros.

v.lopez@grupoxxi.com

### EXPORTACIÓN DE MH PARA TRABAJAR EL METAL

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	%21/20	%20/19
Enero	47,9	96,4	98,5	81,5	70,5	57,6	-18,3%	-13,4%
Febrero	59,8	75,6	87,1	92,7	71,2	83,5	+17,1%	-23,2%
Marzo	90,1	111,0	116,0	83,5	61,9	102,2	+65,0%	-25,8%
Abril	79,8	69,0	86,6	79,2	51,4	73,3	+42,7%	-35,2%
Mayo	99,8	76,0	103,2	120,1	48,1	88,9	+84,9%	-60,0%
Junio	93,7	108,3	96,2	107,9	70,9	93,9	+32,4%	-34,3%
Julio	107,4	80,8	108,8	100,0	82,0	-	-	-18,0%
Agosto	99,3	98,6	84,6	59,8	67,6	-	-	+13,1%
Septiembre	83,4	96,1	92,4	87,4	87,1	-	-	-0,4%
Octubre	82,5	94,4	124,0	134,3	68,0	-	-	-49,4%
Noviembre	90,7	123,0	108,1	98,8	90,0	-	-	-8,9%
Diciembre	105,1	123,2	101,4	104,8	96,8	-	-	-7,6%
Ene-junio	471,1	536,3	587,6	564,9	374,0	499,3	+33,5%	-33,8%

### IMPORTACIÓN DE MH PARA TRABAJAR EL METAL

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	%21/20	%20/19
Enero	47,2	64,2	54,6	69,0	58,7	35,4	-39,8%	-14,9%
Febrero	43,6	42,1	53,0	56,8	40,6	36,1	-11,1%	-28,5%
Marzo	46,9	61,9	71,8	63,2	37,5	41,2	+10,0%	-40,8%
Abril	53,5	43,4	60,5	56,9	28,2	39,0	+38,4%	-50,4%
Mayo	68,6	58,2	76,6	72,3	36,9	36,6	-0,8%	-49,0%
Junio	51,9	59,4	65,4	56,6	38,6	43,9	+13,7%	-31,7%
Julio	55,8	59,5	65,5	57,2	40,8	-	-	-28,6%
Agosto	47,4	45,6	45,1	40,2	33,1	-	-	-17,7%
Septiembre	52,1	57,2	63,9	63,7	39,8	-	-	-37,5%
Octubre	48,4	61,5	62,2	57,6	45,6	-	-	-20,7%
Noviembre	52,3	64,8	69,7	55,9	35,9	-	-	-35,8%
Diciembre	70,8	60,5	68,0	60,7	42,6	-	-	-29,9%
Ene-junio	311,7	329,1	381,9	374,8	240,5	232,2	-3,5%	-35,8%

### EXPORTACIÓN DE OTRAS MÁQUINAS HERRAMIENTA

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	%21/20	%20/19
Enero	20,0	18,1	19,2	22,0	16,0	17,0	+6,4%	-27,1%
Febrero	20,9	21,4	22,0	22,4	17,8	22,0	+23,7%	-20,5%
Marzo	32,3	27,2	17,3	23,4	16,5	22,8	+37,7%	-29,5%
Abril	22,8	17,0	23,0	19,8	9,1	25,9	+184,3%	-54,0%
Mayo	33,5	31,7	23,0	27,0	16,8	28,6	+70,3%	-37,8%
Junio	22,0	38,8	33,4	21,5	20,7	38,2	+84,7%	-3,8%
Julio	31,8	21,0	30,0	30,8	29,2	-	-	-5,2%
Agosto	21,1	17,1	19,2	21,4	17,2	-	-	-19,8%
Septiembre	21,0	18,2	16,3	21,1	27,9	-	-	+32,1%
Octubre	28,1	18,3	26,4	28,8	22,7	-	-	-20,9%
Noviembre	18,9	19,1	19,5	20,8	30,5	-	-	+46,6%
Diciembre	27,2	20,1	23,5	19,3	28,8	-	-	+48,7%
Ene-junio	151,4	154,1	137,8	136,2	97,0	154,6	+59,4%	-28,8%

Nota: Datos provisionales en millones de euros. Fuente: ICEX.  
Este CNAE incluye algunas máquinas que no recoge la estadística de AFM.

### INTERNACIONAL

## Cecimo fia a 2024 la recuperación del consumo europeo de MH a niveles de 2019

V.L. Bilbao

El consumo global de Máquinas herramienta está mejorando en el transcurso del presente ejercicio. Según los datos recopilados por la Asociación Europea de Máquinas herramienta Cecimo, se espera que la demanda europea de MH crezca en 13,8 por ciento en 2021; un 8 por ciento, en 2022; un 5 en 2023 y un 4 por ciento en 2024. En este último año se prevé que Europa vuelva a los niveles de consumo precrisis, acercándose al registro de los 17.000 millones de euros contabilizados en 2019 (16.400 millones en 2024).

Según indica Cecimo, hasta abril, los pedidos de los ocho primeros fabricantes de MH de la UE aumentaron un 35 por ciento respecto a un año antes.

Para la demanda mundial de máquinas herramienta, Cecimo anota un alza del 15 por ciento en 2021, y el 7,5 por ciento en 2022. En el caso, de EEUU, la previsión de crecimiento del consumo apunta a un 14 por ciento en 2021, fruto de un importante plan de recuperación, que irá frenándose en años posteriores (+6% en 2022 y +3% en 2023 y 2024). Igual comportamiento se anticipa en China, donde el consumo se irá recuperando de manera progresiva en 2021, superando incluso los niveles de 2019 (24.300 millones de dólares y +14%); para ralentizarse en años sucesivos (+6,5% 2022, +4,1% en 2023 y +2,5% en 2024).

### EÓLICA

## Nautilus industrializará su solución para offshore con el apoyo de Subsea 7

La ingeniería Subsea 7, especializada en la gestión de proyectos offshore, ha adquirido el 59,12% del capital de Nautilus, sumándose a Tecnalia y Vicinay en el proyecto para construir una plataforma flotante offshore. Con esta operación, Nautilus abordará la fase de industrialización de su tecnología para su instalación en los parques flotantes actuales, y construirá un prototipo a escala real.



repcon TicketBai

La solución para cumplir con las normativas TicketBai - Batuz



INDUSTRIA AUXILIAR

# Gureak avanza en su plan inversor para mantener competitividad y empleo

El grupo relanza su proyecto de Zapategi, a la vez que ampliará su sede central y pone en marcha un nuevo taller en Alegia

► Gureak avanza su plan plurianual de inversiones con la próxima ejecución de diversos proyectos para mantener la competitividad de su área industrial y empleo. Entre las actuaciones a acometer, destacan el relanzamiento de su proyecto industrial de Zapategi, la ampliación y remodelación de su sede central y un nuevo taller en Alegia.

**AINARA LOZANO. San Sebastián**

El grupo empresarial Gureak, enfocado en generar oportunidades laborales para personas con discapacidad, reforzará su división industrial tras proseguir con el plan de inversiones previsto antes de la irrupción de la pandemia. Según explican desde la compañía, los desembolsos a efectuar “resultan imprescindibles para mantener la capacidad competitiva y, en consecuencia, los puestos de trabajo, misión principal de Gureak”.

Una de las inversiones a efectuar es el proyecto a desarrollar en la zona industrial de Zapategi en Usurbil, anunciado dos atrás y paralizado posteriormente tras apearse Elkar de la iniciativa. Pero como acaban de anunciar, el Ayuntamiento de esta localidad, Gureak, la promotora Balfer y Michelin han alcanzado un acuerdo para retomar el proyecto, que permitirá a la compañía donostiarra disponer de una superficie de 13.000 metros cuadrados. En este terreno se construirán un pabellón y un almacén, con 3.000 m2 de oficinas y servicios comunes, lo que supondrá una inversión total de 14,5 millones de euros.

A esta nueva ubicación se trasladará el actual taller de Lasarte, provisto de líneas de montaje industrial adaptadas a personas con discapacidad. A su vez, se creará un polo unificado para las actividades



Presentación del proyecto en la zona industrial de Zapategi en Usurbil.

## Proyectos a ejecutar

**Usúrbil:** El proyecto a ejecutar en la zona industrial de Zapategi contempla la construcción de un pabellón y un almacén, donde se trasladará el actual taller de Lasarte. Dedicarán una inversión de 14,3 millones de euros.

**San Sebastián:** Acaba de iniciar las obras de ampliación y renovación de su sede central, lo que conllevará una inversión de 7,3 millones de euros.

**Alegia:** Creación de un nuevo taller de conexión de cables en Bazurka Industrialdea, en el municipio de Alegia

de seis meses. A continuación, y una vez se obtenga la licencia del Ayuntamiento, se comenzarán las obras a finales de 2022, con una duración de 18 meses.

A este proyecto le precede la ampliación y remodelación que acaban de iniciar de su sede central en San Sebastián, lo que supondrá un desembolso de 7,3 millones. Las obras contemplan la optimización de la capacidad competitiva de la planta industrial, la mejora de los espacios no productivos y la creación de otros nuevos dirigidos al desarrollo sociolaboral de las personas con discapacidad, así como la construcción de un nuevo edificio de 3.000 m2, destinado a formación y capacitación.

Los planes de desarrollo industrial de Gureak también recogen la puesta en marcha de un nuevo taller de conexión de cables en el municipio de guipuzcoano de Alegia. El objetivo de este proyecto es ofrecer un servicio más cercano a las empresas del entorno.

INGENIERÍA

## Ibermática implanta seguridad electrónica en Mina Justa (Perú)

Ibermática suministrará a Marco-bre, empresa titular de Minera Mina Justa, la plataforma de seguridad electrónica en la nueva explotación minera. El sistema protegerá las instalaciones y monitorizará los procesos de producción y su seguridad patrimonial. El sistema es capaz de generar alertas automáticas de eventos potencialmente críticos y la posibilidad de buscar y localizar en pocos minutos elementos de interés. Mina Justa es el segundo mayor proyecto en construcción minero de Perú de los últimos años. Se estima que la producción anual sea de 149.000 toneladas de concentrados de cobre y 58.000 toneladas de cátodos de cobre.

ALIMENTACIÓN

## Coca-Cola reduce sus emisiones GEI en más de un 50% en Galdakao

Coca-Cola ha reducido sus emisiones de Gases de Efecto Invernadero (GEI) más de un 50 por ciento en su planta de Galdakao, en línea con su objetivo de cero emisiones. Según dieron a conocer en Bilbao durante la presentación de su Informe Sostenibilidad 2020 para España, la compañía lleva varios años invirtiendo en mejoras de esta factoría en el ámbito del agua, entre las que destacan la sustitución de los colectores de la lavadora o en paliar las fugas y pérdidas. Las actividades de Coca-Cola aportan 167 millones de euros de valor añadido a la región, lo que representa el 0,2 por ciento del PIB total de la CAPV. De ese monto, cerca de 19 millones corresponden al valor añadido directo y 148 millones a producción, distribución y ventas.

## Las inversiones a efectuar superan los 20 millones de euros

de electrónica, que hoy en día se encuentran diseminadas por el territorio guipuzcoano con el fin de incrementar la capacidad competitiva de la actividad.

Según prevén, en junio de 2022 comenzará la intervención urbanística, con una duración aproximada

<p><b>Empresas de servicios a las Empresas</b></p>		<h1>INGENIERIAS</h1>		<p><b>Empresas de servicios a las Empresas</b></p>	
	<p><b>BOUTEFEU I &amp; D</b> Parque Tecnológico de Alava c. Albert Einstein, 25 - 1º P Tel.: 945.298.264 / Fax: 945.298.292 www.boutefeu.com / boutefeu@boutefeu.com <b>01510 - Miñano (Araba / Álava)</b></p>	<p><b>INGENIERIA INDUSTRIAL</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li><input type="checkbox"/> Proyectos</li> <li><input type="checkbox"/> Obra civil</li> <li><input type="checkbox"/> Piping</li> <li><input type="checkbox"/> Plantas petroquímicas</li> <li><input type="checkbox"/> Gestión de contratos</li> <li><input type="checkbox"/> Estructuras</li> <li><input type="checkbox"/> Edificación singular</li> </ul>		<ul style="list-style-type: none"> <li><input type="checkbox"/> Dirección de obras</li> <li><input type="checkbox"/> Obras llave en mano</li> <li><input type="checkbox"/> Electricidad</li> <li><input type="checkbox"/> Químicas</li> <li><input type="checkbox"/> Actividad</li> <li><input type="checkbox"/> Proceso</li> <li><input type="checkbox"/> Coordinación</li> <li><input type="checkbox"/> Industriales</li> </ul>	
	<p><b>INECOSA</b> Alameda de Urquijo, 28 - 6º Tel.: 944.701.911 Fax: 944.437.358 E-mail: ingenieria@inecosa.com <b>48010 - Bilbao (Bizkaia)</b></p>	<p><b>INGENIERIA INTEGRAL DE PROYECTOS INDUSTRIALES</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li><input type="checkbox"/> Proyectos</li> <li><input type="checkbox"/> Gestión de Contratos</li> <li><input type="checkbox"/> Dirección de Obra</li> <li><input type="checkbox"/> Asesoramiento</li> <li><input type="checkbox"/> Obra Civil</li> <li><input type="checkbox"/> Estructura Metálica</li> <li><input type="checkbox"/> Mecánica</li> <li><input type="checkbox"/> Electricidad</li> <li><input type="checkbox"/> Llave en mano</li> </ul>			
	<p><b>INESMEC INGENIERIA S.L.</b> Nagusia, 63 - Bajo Tel.: 943.535.144 E-mail: contacto@inesmecingenieria.es www.inesmecingenieria.es <b>20120 - Hernani (Gipuzkoa)</b></p>	<p><b>INGENIERIA DE ESTRUCTURAS</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li><input type="checkbox"/> Estructuras metálicas</li> <li><input type="checkbox"/> Estructuras de hormigón</li> <li><input type="checkbox"/> Cálculo estructural y diseño de uniones</li> </ul>	<p><b>INGENIERIA MECANICA</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li><input type="checkbox"/> Diseño mecánico</li> <li><input type="checkbox"/> Análisis mecánico</li> <li><input type="checkbox"/> Automatización Industrial</li> <li><input type="checkbox"/> Maquinas especiales</li> </ul>	<p><b>OTROS SERVICIOS</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li><input type="checkbox"/> Outsourcing</li> <li><input type="checkbox"/> Fabricación aditiva</li> </ul>	

# “El déficit de formación especializada es un problema grave que afectará al sector a corto”

## AITOR ARTAZA

PRESIDENTE DE LA FEDERACIÓN DE TRANSITARIOS ATEIA EUSKADI-OLT

IÑAKI CALVO. Bilbao

### — ¿Qué objetivos persigue Atea-Euskadi?

— Representar, gestionar y defender los intereses de los transitarios de todo el territorio autonómico y de sus organizaciones profesionales integradas en la Federación; en sus aspectos generales y comunes, especialmente en relación con la Administración y otras instituciones públicas y con las organizaciones de trabajadores. Además, fomentar los vínculos entre las organizaciones asociadas y promover el avance en la gestión de las empresas mediante la realización y difusión de la investigación, y de la organización y funcionamiento de los pertinentes medios formativos; así como establecer, mantener y fomentar contactos y colaboraciones con las entidades españolas y extranjeras de análoga naturaleza y finalidad.

### — ¿Qué papel han jugado los transitarios durante la crisis por la pandemia?

— Pues diría que hemos jugado un papel muy importante. Como siempre, lo hemos hecho en la sombra, porque por desgracia somos un sector que no hemos sabido posicionarnos adecuadamente ante la opinión pública. Tanto a través de nuestra experiencia en los países asiáticos, por medio de nuestros corresponsales, ayudando a los importadores en sus compras de material sanitario a proveedores de confianza; como en lo que representa nuestro quehacer diario, que no es más que el de organizar el transporte, con todo lo que esto conlleva, también a nivel burocrático: aduanas, seguros, certificados, ...

### — Algunos expertos apuntan a las alianzas de las pequeñas empresas y a la digitalización como algunos de los retos a los que se enfrenta el sector ¿Coincide?

— Es sabido que nuestro sector está muy atomizado, más allá de la existencia de unas pocas multinacionales que efectivamente cuentan con unos sistemas que les permiten ser más eficientes. Pero nuestros clientes demandan un servicio personalizado que solo puede ser ofrecido por "personas". Y ahí es donde radica la fuerza de las empresas pequeñas que, siendo más personalistas, podrán seguir siendo competitivas en la medida en que se puedan diferenciar. Este va a ser nuestro principal reto. En cuanto a la digitalización, es un



proceso que todos llevamos realizando desde hace años y en el que estamos inmersos. De hecho, en la Federación nacional, contamos con un grupo de trabajo exclusivamente centrado en ello.

### — ¿Qué otras preocupaciones acechan al sector?

— El déficit de formación especializada es un problema grave que va a afectar al sector a corto plazo. Se va a producir un relevo generacional que va a ser muy difícil de llevar a cabo de una manera ordenada si no llevamos a cabo inversiones importantes en formación.

Otro aspecto fundamental es la necesidad de alinear los intereses de nuestro colectivo y de los importa-

El presidente de la Federación de Transitarios Atea Euskadi-OLT, Aitor Artaza, repasa para Empresa XXI la actualidad del sector. Adelanta que el mismo tendrá que hacer frente a importantes inversiones en formación para abordar de un modo ordenado el relevo generacional a corto plazo, destaca el papel que los transitarios han jugado durante la pandemia, apunta a la digitalización como otro de los retos más inmediatos del sector y analiza cómo está incidiendo el 'Brexit' en su actividad.

dores, con los de control por parte de las Administraciones. Este punto es algo en lo que, desde la Federación, debemos trabajar de manera prioritaria.

### — ¿Preocupa también el mayor control de las navieras sobre las terminales marítimas y sobre la gestión de las mercancías?

— Las navieras están tratando, ya desde hace años, de llevar a cabo un proceso de integración vertical del servicio que históricamente han prestado, con el que nosotros ofrecemos. Vuelvo a incidir en lo que comentaba antes: en la medida en que nosotros podamos ofrecer un servicio diferencial con respecto a estos grandes grupos empresariales, podremos seguir subsistiendo. A largo plazo, la existencia de competencia favorece al consumidor y estas prácticas oligopolistas, pue-

den traer a futuro situaciones como la actual, con precios disparados, pero de manera habitual y no excepcional, como se supone que es ahora.

### — ¿Cómo está incidiendo el 'Brexit' en la actividad de sus empresas?

— Euskadi tiene una gran tradición comercial con UK. Todavía estamos en periodo de adaptación porque hemos pasado de comprar / vender, como si de la tienda de la esquina se tratara; a tener que hacer importaciones y exportaciones. Y no todos los sectores están preparados para ello. Ahí es donde nosotros, a través de nuestro know-how, estamos trabajando estrechamente con los importadores / exportadores para apoyarles en los nuevos trámites, a veces prácticamente imposibles de cumplir, que el Brexit nos ha deparado. Hay que tener en cuenta que los controles a los que están sometidos algunos productos hacen muy complicada su exportación / importación.

### — ¿Cómo valoran el proyecto de Ley Contra el Fraude para el sector Aduanero recientemente aprobado en el Congreso de los Diputados?

— Celebramos con champán / cava la aprobación de la Ley de Lucha contra el Fraude Fiscal, puesto que se atendieron el cien por cien las enmiendas presentadas, en las que la Federación reflejaba las reivindicaciones del sector y los enormes perjuicios generados por la redacción inicial del Proyecto de Ley. Tras años de trabajo y múltiples reuniones con los grupos parlamentarios y el Departamento de Aduanas, se consiguió la supervivencia de las empresas transitarias, que es lo que realmente estaba en juego.

## CARA O CRUZ...

### “Grandes esfuerzos para gestionar cobros”

#### — ¿Denuncian sus asociados abusos en el retraso de los pagos por parte de algunos cargadores?

— No es algo que se haya tratado en el seno de la Federación. Históricamente hemos sido un sector "financiador" tanto de los impuestos devengados en la importación, como de los costes asociados al transporte internacional. Es evidente que la necesidad de músculo financiero favorece a las empresas de mayor tamaño y que, siendo así, las pequeñas tenemos que realizar grandes esfuerzos en gestionar los cobros.

#### — ¿Supone un factor de preocupación la subida del precio de los fletes de transporte marítimo de contenedores?

— Desde luego. Y no solo de los fletes asociados al transporte marítimo de contenedores, sino también a los del transporte aéreo. Compañeros de larga experiencia en el sector comentan que es la situación más inestable que han vivido nunca. Y esto acompañado de un deterioro en el servicio, pues no hay que olvidar que, aparte de ese incremento desmesurado de los costes de transporte, estamos asistiendo a unos problemas de escasez.

PESAJE

# Dinaksa cumple 25 años con la meta de progresar en la transformación 4.0

Tras ampliar sus instalaciones, automatizará los procesos para avanzar en digitalización, sumar capacidad y crecer en el exterior

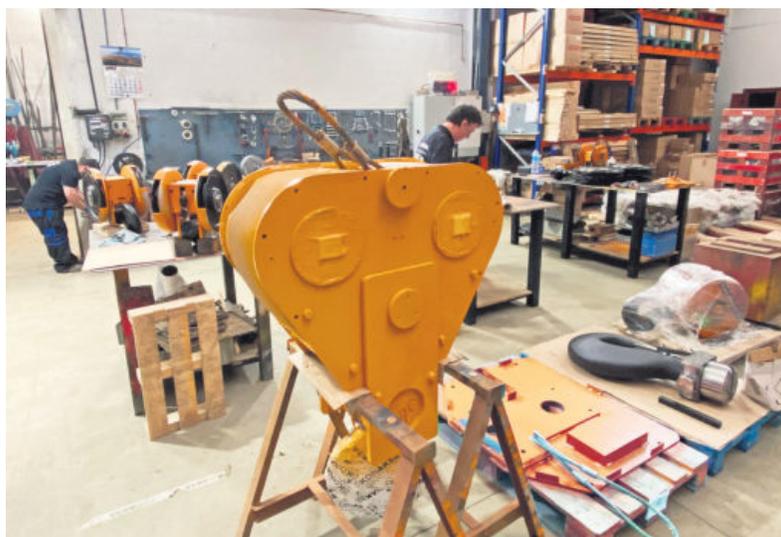
► Dinaksa da continuidad a su plan de inversiones tras la reciente adquisición de un tercer pabellón para aumentar la superficie de producción y montaje. La compañía modernizará la planta en el marco de un plan de transformación digital hacia la industria 4.0 para aumentar la capacidad de producción un 30% y dinamizar su acción exterior.

**VICKY LÓPEZ. Arrigorriaga**

Dinaksa Pesaje, especializada en el diseño y fabricación de equipos de pesaje y mantenimiento de cargas pesadas hasta 300 Tm. para fabricantes y mantenedores de grúas, cumple este año un cuarto de siglo, inmerso en un proceso de reflexión estratégica que tiene como finalidad atender las exigencias futuras de la Industria 4.0, en colaboración con Tecnalía, y orientar los ejes del plan de inversión para 2021-2023.

Uno de los ejes principales fija la innovación y la aplicación de conceptos de IoT en sus equipos, como factores clave para atender la creciente demanda internacional.

Según ha explicado el director de Dinaksa, Javier Eguizabal, a lo largo del próximo ejercicio se acometerán inversiones de actualización de su planta industrial en Arrigo-



Dinaksa emplea a 20 personas que trabajan para varios sectores industriales y transporte

rriaga. Este proyecto contempla la instalación de una red de fibra óptica, con diferentes nodos de comunicación que permitan dotar progresivamente de nuevos equipos intercomunicados en fábrica, la automatización de algunos procesos y la gestión online de todo el ciclo productivo.

La mejora de algunos procesos también está en la hoja de ruta, señala Eguizabal, cuyo objetivo final es aumentar la capacidad productiva un 30 por ciento en los próximos

tres años que permita intensificar la actividad internacional en los mercados europeos y latinoamericanos, con especial atención a Chile y Países Bajos en el periodo 2021-2022. Dinaksa ha aumentado la exportación un 25 por ciento en dos años hasta alcanzar el 28 por ciento de la facturación.

Con este objetivo, la compañía vizcaína proyecta destinar 1,4 millones de euros al desarrollo de su Plan de Transformación Digital hacia la industria 4.0. En este ámbito, las

inversiones se orientarán, principalmente, a la aplicación de sistemas informáticos y telecomunicaciones para impulsar la digitalización; así como a la implantación de sistemas de sensorización en el marco de los procesos de producción.

Parte de este esfuerzo inversor se dirigirá a impulsar la actividad de innovación mediante la puesta en marcha de proyectos de I+D+i para el diseño y fabricación de equipos específicos que faciliten el desarrollo de nuevos productos, actualmente en fase de diseño. Con el apoyo de la Diputación de Bizkaia y la SPRI la compañía avanzará tecnológicamente en conceptos como IoT, fabricación avanzada, seguridad industrial y conectividad industrial.

## Desarrolla proyectos de I+D en nuevos equipos y productos

Estas inversiones en digitalización darán continuidad a la reciente ampliación de las instalaciones que Dinaksa ocupa en la localidad vizcaína de Arrigorriaga. La compañía cuenta con dos pabellones interconectados a los que ha sumado una tercera nave recientemente adquirida para aumentar la superficie de producción y montaje hasta los 1.290 m<sup>2</sup>. El acondicionamiento y adecuación del nuevo pabellón y la incorporación de maquinaria ha implicado una inversión cercana a los 450.000 euros. Entre los nuevos equipos destaca la instalación de una grúa puente con capacidad de 32 toneladas, zona de almacenaje vertical, zona de pintado y soldadura, con su maquinaria correspondiente, y área de ingeniería.

CREAMOS ESPACIOS DE TRABAJO | WWW.DINOF.COM 94.444.48.12



## JOSÉ MIGUEL ZALDO SANTAMARÍA

MEJOR EMPRESARIO VASCO 1993

# “El empresario siempre debe tener proyectos para crear riqueza”

José Miguel Zaldo recibió el premio ‘Mejor Empresario Vasco’ en 1993 por su labor en Tavex. En las tres décadas siguientes, ha mantenido su vocación empresarial -actualmente lanza la consultora en inteligencia artificial Unal AI+D- y desarrollado una intensa carrera académica e investigadora, que en 2020-21 completó con una tesis doctoral sobre ‘El impacto de la Inteligencia Artificial en la Economía’ y un master sobre Digitalización en el ISDI de Madrid.

JESÚS GALINDO. Bilbao

**– Usted recibió el premio Mejor Empresario Vasco en 1993 -tercer ganador-. ¿Cree que hoy la figura del empresario cuenta con una mejor valoración social?**

– Creo que la valoración social actual del empresario es peor que en 1993, fundamentalmente porque entre muchos políticos y algunos sindicatos han proliferado ideas caducas que van a empobrecer a nuestra sociedad. Demasiadas personas con poder político o social creen que la gestión pública es mejor que la privada y no quieren ver que tenemos un servicio público ineficiente y derrochador que sería fácil de arreglar con gestión (simplemente utilizando la gestión privada eficiente) y aplicando las últimas tecnologías, pero no hacen nada porque creen que la situación actual es la correcta, porque no entienden lo que es la competitividad y su importancia para crear riqueza y empleo.

**– ¿Desde su experiencia empresarial y académica percibe que los estudiantes quieren ser empresarios? ¿Este sentimiento qué evolución tiene en los últimos años?**

– La situación ha ido progresivamente a peor y compruebo que, cada año, más estudiantes prefieren ser funcionarios más que empresarios; y no lo prefieren por vocación de servicio público, sino por comodidad y falta de riesgos y exigencias, que es en lo que se está convirtiendo el servicio público en toda España.

**– Hoy en día existen más facilidades para ser empresario -herramientas de financiación, programas públicos, etc. ¿es un problema de actitud?**

– Querer ser empresario es un pro-

blema de educación y de actitud que debería ser mucho más fomentado por los poderes públicos. Las herramientas y la financiación ayudan mucho pero no son lo más importante.

**– ¿Desde su experiencia, qué características, o qué valores, deben guiar la actuación de un empresario?**

– Siempre he pensado y practicado que el empresario tiene tanta importancia y responsabilidad en la sociedad que debe guiarse por sólidos principios y valores recogidos en códigos éticos. Debe tener muy claro que su objetivo fundamental es crear riqueza para la sociedad y especialmente para sus personas, clientes, proveedores y el entorno en el que se desarrollan y por supuesto también para sus accionistas. Las empresas privadas son las principales creadoras de riqueza y empleo y la gran mayoría de los empresarios que yo conozco están de acuerdo con estos principios.

**– Todo el mundo es consciente de que las sociedades con más y mejores empresas presentan un mayor grado de desarrollo. ¿El marco legal y fiscal favorece el desarrollo empresarial?**

– Es evidente que tener empresas competitivas es la mayor garantía para que una sociedad cree riqueza y empleo para todos y tanto las leyes como la fiscalidad deben favorecer el que tengamos cada día más empresas capaces de competir en el mercado internacional. Desgraciadamente la tendencia de los últimos años es la contraria y ello se refleja fundamentalmente en nuestro alto nivel de paro y en el derroche e ineficiencia del sector público.

**– ¿Existe el riesgo de que a futuro el empresario no tenga ‘cara y**

**ojos’, y que la propiedad recaiga en una amalgama de fondos que controlen las principales empresas? ¿El cambio sería a mejor?**

– Los fondos bien gestionados saben que la clave del éxito empresarial son las personas, pero reconozco que hay actualmente fondos con una visión a muy corto plazo que no favorecen la gestión humana con éxito a corto, medio y largo plazo para todos. Creo que nunca será mejor que una entidad sin cara y ojos gestione

las empresas porque el componente humano cada vez será más importante, naturalmente utilizando la tecnología y el dinero como medio, nunca como fin.

**– ¿Usted vivió en primera persona la crisis de los 80 y consiguió reorientar la actividad de Tavex. Era una época de gran tensión en las relaciones laborales. ¿Cree que este aspecto ha mejorado?**

– Yo llegué a Tavex en los años 70, es decir en la transición y viví intensamente las crisis de la época, que afortunadamente supimos resolver con éxito.

En cuanto a las relaciones laborales, conseguimos que todas nuestras personas y los sindicatos mayoritarios, fundamentalmente ELA, entendiesen que para que todos fuésemos bien la empresa tenía que crear riqueza y para ello tenía que ser competitiva en sus productos, sus servicios, sus costes y su reputación; y la verdad es que conseguimos una relación honesta y transparente que nos llevó al éxito que todos conocemos. Yo creo que la situación no ha empeorado y que sigue siendo posible esta colabora-

ción en cada empresa.

**– Hay instituciones que reflejan una crisis de vocaciones empresariales, que también se extiende a las dificultades en la**



**transmisión familiar de los negocios. Aparentemente, los problemas en los 80 y 90, e incluso en el 2000 eran superiores. ¿Por qué cree que se da este situación?**

– Resulta evidente que en toda España hay una crisis de vocaciones empresariales y ello se debe fundamentalmente a ideas caducas, muy negativas, que constantemente dan ventajas a lo público sobre lo privado, incluso apoyando un sector público derrochador, sin gestión y sin tecnología, sin apoyarse en la mejor gestión del sector privado. Todo ello lleva a que los que están



en el poder nunca hablan de usar la gestión, la tecnología y la eficiencia de lo privado para bajar radicalmente el coste del sector público mejorando disruptivamente el servicio público y esta actitud, que espero se modifique cuanto antes, nos va a llevar a un círculo vicioso de subida de impuestos, baja de competitividad y paro que nos va a traer mucho sufrimiento y del que solo saldremos con dirigentes honestos y con valores sólidos que tendrán que tomar medidas mucho más radicales que las que ahora podríamos tomar.

**– ¿Existe demasiada negatividad? ¿Pesimismo y empresario son incompatibles?**

– El empresario siempre debe tener proyectos para crear riqueza y empleo y eso es incompatible con el pesimismo.

Hay que desautorizar radicalmente a quien critique a cualquier empresario que haya creado riqueza y empleo y apoyar a los que tienen proyectos, aunque ahora estén pasando un momento difícil por causas ajenas a su gestión. La negatividad en el ambiente se debe también a la falta de ética, principios y valores y al empeño en desenterrar el pasado por los que no tienen proyectos para el futuro.

**– ¿Se imagina un País Vasco con una disminución del censo empresarial? ¿Qué consecuencias tendría para la economía?**

– Las consecuencias serían el paro, la pobreza y la despoblación hacia otros lugares más favorables para crear empresas competitivas.

### Lección de futuro

Las nuevas tecnologías, que podemos resumir en digitalización e inteligencia artificial, son una fuente de oportunidades para que nuestras empresas sean más competitivas y creen más riqueza y empleo para todos, incluyendo los desplazados por la tecnología que siempre pueden ser formados y reubicados dentro de la misma empresa como he demostrado en mi reciente tesis doctoral en Deusto Business School.

También las nuevas tecnologías son una oportunidad para tener un sector público mucho más eficiente, dando un servicio mucho mejor a un coste mucho más bajo, con funcionarios mejor pagados, pero también con mayor exigencia de resultados.

Solo necesitamos políticos, honestos, con principios y valores que todos conozcamos y respetemos, que cuiden el dinero público mucho más que si fuera suyo (siempre he pensado que el derroche de dinero público debería estar muy castigado en el código penal) y que sepan lo que hay que hacer y lo hagan para tener empleo sostenible (no empleos públicos innecesarios) para todos, porque el paro es una lacra social y la mayor causa de desigualdad.

José Miguel Zaldo

## Tres décadas de admiración

### EXXI. Bilbao

El galardón 'Mejor Empresario Vasco' cumple este año su trigésima edición. La efeméride se celebrará el próximo 8 de noviembre, a las 19.00 horas

en el Museo Guggenheim. La Noche de la Empresa Vasca, organizada por la Fundación Empresa Vasca y Sociedad, servirá de marco para la entrega del premio decano en el reconocimiento a la labor de los empresarios, así como de las distinciones Innovación Empresarial, Made in Euskadi y Euskal Makila.

La gala de entrega de estos premios se ha celebrado de forma ininterrumpida desde 1991,



Foto de familia de los premiados en La Noche de la Empresa'20.

superando en alguna edición situaciones indeseadas. En la del ejercicio pasado, se salvaron las limitaciones derivadas de la pandemia sanitaria para poder mostrar la admiración del sector a Aitor Zumarraga, Mejor Empresario Vasco y director general de CMZ; a Irizar e-mobility, premio Made in Euskadi; a Lazpiur, premio Innovación Empresarial; a SMC España, premio Euskal Makila; y a Elkargi, distinguida con un premio Extraordinario con motivo de su 40 aniversario.

## Once miembros del Jurado

### EXXI. Bilbao

Las empresas distinguidas con los premios de La Noche de la Empresa Vasca, organizados por la Fundación Empresa Vasca y Sociedad, los elige anualmente un Jurado, que delibera sobre las ternas de tres candidatos presentados por la redacción de Empresa XXI.

La trigésima edición mantendrá esta tradición con un Jurado que integrarán once miembros y que, como en ediciones anteriores, garantizan la transparencia en las designaciones. Los once jurados de la edición 2020-2021, tendrán como presidente a Jesús Alberdi, exconsejero director-general de Elkargi; y como miembros independien-



Foto de parte del Jurado de los premios en la edición 2019-2020.

tes a Nuria López de Guereñu, directiva empresarial y exconsejera del Gobierno Vasco; Tamara Yagüe, directora general de Tecuni; y Guillermo Dorronsoro, directivo, formador y ex-decano de DBS. Otros tres miembros del Jurado serán los representantes de las empresas ganadoras en la edición anterior: CMZ, Irizar e-mobility y Lazpiur.

El Jurado se completa con los tres patrocinadores de La Noche de la Empresa Vasca: Fernando Irigoyen (Kutxabank), Jesús González (Inbisa) y Dinof (Julián Gómez); y el secretario: Jesús Galindo, director de Empresa XXI.

30  
1991 - 2021  
aniversario



Euskal Enpresaren Gaua  
Euskal Gizartearekin konpromezu bat  
La Noche de la Empresa Vasca  
Un compromiso con la Sociedad Vasca

la noche de la empresa vasca

PREMIOS 2021

Organiza:

Fundación Empresa Vasca y Sociedad  
GIZARTE ETA EUSKAL ENPRESA FUNDATZIOA

Patrocina:

kutxabank

Empresas colaboradoras:

DINOF INBISA

Medio colaborador:



Una iniciativa de:

Empresa XXI

## Buzón de Empresas

**ARCELORMITTAL Y LAKUA ACUERDAN LA VENTA DE LA FÁBRICA DE ZUMÁRRAGA**

ArcelorMittal ha acordado con el Gobierno Vasco la compra-venta de los terrenos de la antigua fábrica de la empresa ubicada en Zumarraga. Se trata de un ámbito de unas 15 hectáreas donde se encontraban, por una parte, los trenes de laminación y, por otra, lo que hasta hoy constituía el almacén de chatarra, que será trasladada a otra ubicación. El precio acordado para la compra-venta es de siete millones de euros. Está previsto que a partir del otoño de 2021 pueda activarse el proceso de desmantelamiento y tramitación para la futura demolición de los edificios existentes; la intervención para la descontaminación de suelo y la recuperación de un tramo de río Urola a cielo abierto.

**INGETEAM INSTALA INVERSORES SOLARES EN EE.UU.**

Ingeteam Milwaukee ha suministrado 350 MW de inversores solares para dos proyectos fotovoltaicos en Estados Unidos que está construyendo Swinerton Renewable Energy, una de las mayores compañías del país dedicadas al negocio EPC (Ingeniería, Compras y Construcción, por sus siglas en inglés). El suministro se divide en dos plantas fotovoltaicas, de 100 y 250 MW, que la empresa está construyendo en marcha el proyecto High Desert, de 100 MW, en San Bernardino; mientras que la puesta en marcha de Aquamarine, en Kings, se lleva a cabo en la actualidad.

**LAKUA DEDICA 2 MILLONES A LA AMPLIACIÓN DEL POLÍGONO DE MIÑANO**

El Gobierno vasco destinará dos millones para la ampliación del Parque Tecnológico de Miñano. La inversión servirá para habilitar los terrenos de la gigafactoría de BasqueVolt, que necesita realizar una ampliación inicial de al menos 100.000 m<sup>2</sup>; preparar las instalaciones para acoger proyectos presentados a fondos europeos, así como remodelar el edificio de Epsilon Euskadi. La fórmula empleada para realizar esta aportación es una ampliación de capital en el Parque Tecnológico de Miñano por valor de 2,1 millones de euros en la que el Gobierno vasco, a través de la SPRI, realizará la inversión.

**DOMINION INSTALA LA RED DE FIBRA ÓPTICA DE CLARO EN COLOMBIA**

Dominion, especializada en proyectos multi-tecnológicos y de ingeniería, se ha adjudicado el contrato para la instalación y manteni-



**Lakua reconoce el esfuerzo innovador de las pymes.** Durango acoge el primero de los 9 encuentros comarcales que se celebrarán para acreditar la actividad innovadora de 342 pymes en el desarrollo de 395 proyectos de I+D, en el marco del programa Hazinnova de SPRI e Innobasque. La 2ª edición estará abierta hasta el 2 de diciembre.

miento de las redes de fibra óptica de 'Claro', en Barranquilla y Bogotá, hasta 2024. Con este contrato, de 10 millones de euros, asume los servicios de la operadora de telecomunicaciones móviles, internet, TV y telefonía fija con mayor cobertura en Colombia. Es el primer gran proyecto de la compañía en el sector de las telecomunicaciones, en el país donde ya operaba con proyectos energéticos y de infraestructuras.

**LANTEK DA RESPUESTA AL MERCADO CON LA MEJORA DE SU SOFTWARE FLEX3D**

Lantek ha mejorado su software Flex3d para resolver la heterogeneidad en la fabricación y corte de tubos, y responder a la complejidad y creciente demanda en el sector de la chapa en lo que respecta a diseños de tubos más heterogéneos y de diferentes formatos. Las nuevas aplicaciones solucionan de forma sencilla el diseño y mecanizado de chafanes completos o parciales en cualquier lugar del tubo; permiten incluir perforaciones de varios tipos y resuelven las múltiples posibilidades que requieren diversas uniones e intersecciones para ensamblar conjuntos completos.

**NSK LANZA NUEVOS RODAMIENTOS DE 3ª GENERACIÓN**

NSK ha desarrollado una tercera generación de rodamientos de bolas de velocidades ultra altas para motores de vehículos eléctricos (EV) que pueden operar a más de 1,8 millones de dmN. El nuevo rodamiento de bolas de ranura profunda lubricado con grasa es el más rápido para aplicaciones de vehículos eléctricos, lo que permite una mayor autonomía del vehículo y ahorro de energía. Además facilita la reducción del tamaño del motor y de sus componentes para ganar espacio en el interior de los vehículos.

**ONA EDM TOMA EL 25% DE LA INGENIERÍA EINNEK**

ONA EDM ha adquirido una participación del 25 por ciento de la ingeniería eléctrica Einnek. Con apenas un año de vida, la star up se dedica al diseño y fabricación de componentes y equipos eléctrico electrónicos. Su método de fabricación se basa en el sistema Agilean Manufacturing, adaptándolo a las series cortas y variables, con lo que encaja a la perfección con el modelo de fabricación de ONA.

**ASTILLEROS MURUETA HACE ENTREGA DE UN ATUNERO EN GETXO**

Astilleros Murueta ha hecho entrega del atunero congelador Juan Pablo II al armador Diego Miletic del Grupo Jadran, en la terminal de cruceros de Getxo. El buque está diseñado para la captura y congelación de atún en aguas tropicales, y operará en los puertos de Ecuador y Panamá. Está diseñado para la pesca con cerco del atún, y sobrepasa los 19 nudos a la potencia máxima de propulsión. Con 93 metros de eslora y una manga de 14,7 metros, tiene una capacidad de congelación superior a las 200 t. de pescado/día, lo que asegura un óptimo almacenamiento para su posterior comercialización.

**UVESCO OBTIENE EL CERTIFICADO RESIDUO CERO DE AENOR**

Grupo Uvesco ha obtenido el certificado Residuo Cero, otorgado por Aenor, que corrobora que el grupo reutiliza, recicla y revaloriza el 97 por ciento de sus residuos en sus plantas logísticas de Irún, evitando que acaben en el vertedero. Asimismo reconoce su sistema de gestión sostenible, basado en la colaboración con empresas locales y la correcta separación de los residuos, para su tratamiento en plantas para cada tipo de material.

**IMH E IKUSI CREAN EL CENTRO DE FORMACIÓN EN IIOT**

IMH e Ikusi han firmado un acuerdo para crear el Centro de Competencias

IIOT (Internet Industrial de las Cosas) dirigido a estudiantes del IMH y a empresas industriales, en las instalaciones de la Fábrica Digital de IMH en Elgoibar, donde formará a 200 alumnos al año. Ikusi implantará diferentes casos de uso sobre la plataforma IIoT Thingworx, una herramienta desarrollada por PTC, que utiliza Inteligencia Artificial, permitiendo traducir proyectos piloto en soluciones reales.

**EDINOR Y CAIXABANK COLABORAN EN EL DESARROLLO DE LAS TEK**

Edinor y Caixabank colaboran en desarrollar las comunidades energéticas locales de autoconsumo compartido TEK, que permiten que los ciudadanos disfruten de energía sostenible en su propio municipio, aprovechando las cubiertas de edificios de la localidad. La puesta en marcha de una TEK supondrá una reducción de hasta un 25 por ciento en la factura eléctrica. Con una cuota mensual de nueve euros, los vecinos pueden participar en la TEK y financiar la instalación fotovoltaica de la que serán titulares.

## AUTOMOCIÓN

**Irizar fabrica su primer autocar equipado con GNL de uso interurbano**

Irizar ha ampliado la gama de tecnologías y combustibles con la fabricación del primer autocar equipado con gas natural licuado. El modelo Irizar i4 tiene una autonomía de hasta 1.000 kilómetros para uso interurbano o de corto recorrido. El Irizar i4 tiene una longitud de 12,2 metros y 49 plazas. La gama de vehículos GNL de Irizar contempla los modelos de autocares Irizar i4, Irizar i6S e i6. El modelo i4 ya está disponible con el nuevo bastidor de Scania NBG de 9l Euro6E y 340 caballos. Y a lo largo de 2022 esta tecnología se extenderá a los modelos Irizar i6 e i6S, para servicios suburbanos, de media y larga distancia, en longitudes desde 12 a 15 m.

## ENERGÍA

**Nervión Industrias suma tres pedidos de Repsol para mantenimiento**

La empresa vizcaína Nervión Industrias, perteneciente al Grupo Amper, ha iniciado la ejecución de tres nuevos contratos de mantenimiento en las instalaciones de Repsol-Petronor, en las refinerías de Cartagena, Muskiz y la planta química de Tarragona. Estos trabajos requieren una mano de obra de 110 personas y suman un montante de 11 millones de euros. Actualmente, la compañía tiene en ejecución otros nueve contratos de mantenimiento para Repsol que da trabajo a cerca de 400 personas, entre los que destaca la Plataforma Petrolífera Casablanca, o el mantenimiento integral de Repsol Polímeros Sines Portugal.

## FERROCARRIL

**CAF Signalling se alía con la polaca Kombud y amplía su expansión**

CAF Signalling y la polaca Kombud firman una alianza estratégica que les permitirá aunar su conocimiento tecnológico en el ámbito de los sistemas ETCS de última generación. Esta sinergia impulsará la presencia de CAF en Polonia, que tendrá la oportunidad de implantar su sistema ETCS en la red ferroviaria del país centro europeo. Ambas compañías mostraron el interfaz entre el enclavamiento electrónico MOR 3 y el Auriga ETCS L2 de CAF Signalling en la feria de tecnología ferroviaria Trako, celebrada en septiembre en AmberExp Gdansk (Polonia).

FOTVOLTAICA

# Bikote Solar se afianza en el mercado con un alza de pedidos en 2021 y 2022

A los recientes proyectos en Conservas Serrats y Bodegas Izadi, suma 660 placas solares en el tejado de Casa Eceiza en Lizartza

► Bikote Solar afronta un buen final de año impulsada por la situación del sector fotovoltaico. La cartera de pedidos prevista a medio plazo anticipa un alza de las ventas del 45 por ciento en 2021 sobre 2020 y del 30% en 2022. Entre los proyectos en marcha destaca la instalación de 660 placas solares en la fábrica de Casa Eceiza en Lizartza.

VICKY LÓPEZ. Leioa

La coyuntura actual del sector de la energía solar fotovoltaica no puede ser más apropiada para la actividad de Bikote Solar, que afronta un buen final de año. La cartera de pedidos para los próximos meses contabiliza alrededor de 20 proyectos de energía solar fotovoltaica que, sumados a las 50 instalaciones finalizadas hasta julio, anticipan un importante incremento en el volumen de ventas para el cierre de 2021. Así, las previsiones de la compañía apuntan a superar "holgadamente" los tres millones de euros, un 45 por ciento más que en 2020, alcanzando una potencia instalada de más de 4 MW de autoconsumo fotovoltaico.

Los clientes industriales representan el 92 por ciento del mercado de Bikote Solar y el resto se reparte en proyectos para la Administración Pública. Industrias del sector de automoción, agroalimentario, manufacturas en general y servicios son los principales destinatarios de las instalaciones con un porcentaje medio de ahorro en su consumo eléctrico en torno al 30 por ciento. Bodegas Izadi o Conservas Serrats se encuentran entre sus referencias del sector agroalimentario con instalaciones fotovoltaicas recientemente finalizadas para sus fábricas de Álava (Laguardia) y Vizcaya.

## Ampliará su oferta a comunidades limítrofes

(Bermeo) respectivamente. Mientras que, en Guipúzcoa, Bikote Solar acomete actualmente un proyecto para Casa Eceiza, a través del cual instalará un total de 660 paneles solares en la cubierta de la fábrica de Lizartza que, con una potencia de 350 Kw, generará un ahorro energético del 23 por ciento.



En julio finalizó la instalación solar en la cubierta de Conservas Serrats en Bermeo

Para 2022 Bikote Solar prevé un alza del 30 por ciento en ventas y el 25 por ciento de la potencia instalada, manteniendo su foco en autoconsumo fotovoltaico para el sector industrial y servicios, y acometiendo

proyectos de mayor potencia con nuevas fórmulas de financiación, ampliando su ámbito geográfico más allá de la CAPV hacia comunidades limítrofes como Cantabria, La Rioja o Castilla León.

## MÁQUINA HERRAMIENTA

### TDG irá a EMO Milano de la mano del nuevo distribuidor en Italia Sogimut

V.L.. Gernika

TDG Clamping Solutions exhibirá en la EMO de Milán, del 4 al 9 de octubre, de la mano de su nuevo distribuidor oficial en Italia, Sogimut, con el que comparte la experiencia de las soluciones de amarre, y espera crecer en los próximos años. La centenaria compañía vizcaína mostrará desde el stand F18

del pabellón 3, la evolución del SmartChuck, el plato inteligente de TDG desarrollado en colaboración con el centro tecnológico Tecnalía, dentro del programa de investigación Hazitek Tech4cut, "donde colaboran entre otros, empresas como Soraluece, Ibermatica, Fagor Ederlan, HRE Hidraulic o Savvy". El nuevo TDG Smartchuck incluye una electrónica super reducida y

Tal como manifiestan desde la compañía vizcaína, el alza descontrolada en los precios de la energía y las nuevas subvenciones para este tipo de instalaciones impulsadas por los fondos Next Generation, que verán la luz el 1 de octubre, y aportarán porcentajes de ayuda del 35% para las pequeñas empresas, 25% para las medias y 15% para las grandes, son factores que abundan en el ritmo creciente de la demanda. Un apoyo financiero, al que se suman otras ayudas como la deducción fiscal del 30 por ciento en el impuesto de sociedades para las empresas. En lo que va de ejercicio, Bikote Solar ha incrementado un 30 por ciento el

## Los fondos NG-EU impulsarán aún más la demanda

número de estudios técnico-económicos realizados llegando casi a los 500 en los que, dadas las circunstancias actuales es fácil ver proyectos con tasas de retorno sobre los dos años que los hacen especialmente atractivos, vaticina desde la compañía, el responsable de Desarrollo Económico, Fernando Novo. Solo hasta julio la cifra de negocio registró un incremento cercano al 20 por ciento con respecto a todo el año 2020; y la potencia instalada un 30% llegando a los 3,5 MW.

sensor integrado en las propias garras del plato. Una solución técnica perfecta, según destacan desde la empresa, para garantizar la seguridad de los operarios y de la propia instalación durante el funcionamiento de los tornos, incluso con las cargas más pesadas. Tras implementar y probar la nueva solución "con los más modernos componentes del mercado", TDG presentará el Smartchuck en la feria y "acto seguido comenzará el proceso de industrialización, al final del cual, el producto estará listo para su comercialización en 2022", tal como ha manifestado su director comercial, Fernando Santamaría.

**INYECCIÓN DE PIEZAS TÉCNICAS DE PLÁSTICO**

[www.larranagaplasticos.com](http://www.larranagaplasticos.com)

**LP LARRAÑAGA PLÁSTICOS S.A.**

► 1ª Edición de los 'Mubil Mobility Awards'

## Ecomagnet fabricará en Guipúzcoa polvo de imán reciclado en 2023

La compañía, 'Spin-off' de Ceit, ultima el desarrollo de una disruptiva tecnología propia e inicia su escalado preindustrial

► Ecomagnet prevé poner en marcha en Guipúzcoa, a finales de 2023, una planta para producir polvo de imán reciclado destinado, fundamentalmente, a fabricantes de imanes permanentes y motores eléctricos. El proyecto, que busca financiación, va a entrar en la fase de diseño de la planta y de escalado preindustrial de su tecnología.

**IÑAKI CALVO. San Sebastián**

Ecomagnet, 'spin-off' de Ceit, ha desarrollado en el seno del centro tecnológico una disruptiva tecnología capaz de recuperar imanes desechados para producir, a partir de ellos, polvo de imán reciclado con destino a fabricantes de motores eléctricos de todo el mundo como materia prima para que puedan elaborar sus propios imanes permanentes, una pieza clave para el funcionamiento del motor eléctrico que se produce principalmente en China mediante la extracción cara y contaminante del Neodimio.

Este proyecto de economía circular, que ha sido galardonado con el primer premio en la primera edición de los 'Mubil Mobility Awards', tiene previsto entrar en su fase de industrialización a lo largo de la segunda mitad de 2023 con la puesta en marcha de una planta en territorio guipuzcoano.

La principal ventaja del polvo que elaborará la compañía será su fabricación a través de un proceso no contaminante. Además, tendrá unos costes de producción más bajos y será reciclado de desechos que actualmente no se recuperan.

Según ha confirmado a Empresa



Kenny Álvarez, cofundador y director de Ecomagnet, en los laboratorios de Ceit.

XXI el cofundador de Ecomagnet, Kenny Álvarez, la tecnología, que ya ha sido validada en laboratorio, está terminando de ser desarrollada, por lo que el proyecto está a punto de entrar en su segunda fase que contempla su escalado preindustrial para poder incrementar la cantidad de material procesado, el diseño de la futura planta de fabricación y la segunda ronda de financiación para poder acometer su puesta en marcha, que requeriría de aproximadamente entre tres y cinco millones de euros.

Si todo marcha según el plan de negocio previsto, la construcción de la

**La puesta en marcha de la planta requerirá de una inversión de entre 3 y 5 millones**

fábrica arrancar a mediados de 2023 con el objetivo de que pudiera empezar a producir a finales de ese mismo año, si bien el máximo de su capacidad productiva no se alcanzaría hasta un lustro después, en el ejercicio 2028.

Álvarez no prevé determinar la ubicación exacta de la planta dentro del territorio guipuzcoano hasta el año que viene, aunque sí tiene claro que se situará en una posición estratégica para poder tener cerca a sus proveedores de materia prima que, fundamentalmente, serán empresas de gestión de todo tipo de residuos industriales, recolectoras de chatarra eléctrica y electrónica e, incluso, los propios fabricantes de motores eléctricos o de imanes permanentes, ya que estos también generan desechos de imanes.

El principal reto a corto plazo de Ecomagnet es el diseño de la fábrica

### El cuadro de honor

**Ecomagnet.** La guipuzcoana se alzó con el primer premio, dotado de 25.000 euros y con un año de permanencia en el ecosistema de Mubil, el Polo de Movilidad Inteligente y Sostenible promovido por la Diputación de Gipuzkoa.

**Watson.** La firma madrileña, creadora de una estación móvil de recarga basada en un sistema de almacenamiento transportable, se hizo con el segundo premio, dotado de 10.000 euros y con un año de permanencia al ecosistema.

### Las otras cuatro finalistas.

**BiaPower-Grid** (Barcelona), con una plataforma de 'software' para optimizar la recarga del VE, Proven (San Sebastián), con una plataforma de validación de datos para agilizar los desarrollos de vehículos autónomos y las vizcaínas Ox Riders, fabricante de una moto eléctrica, y Asimob, con un sistema de inspección automatizada de carretera.

ya que, al tratarse de una tecnología novedosa, necesitará de un 'layout' especial. Para llevarlo a cabo, sus responsables ya han iniciado contactos con varias ingenierías, aunque desean disponer de más ofertas para poder elegir el proyecto más conveniente.

### El diseño de la instalación, principal reto a corto plazo

El verdadero 'corazón' de la nueva instalación fabril será el sistema que Ecomagnet ha diseñado para producir el polvo de imán con una tecnología propia. No obstante, para la puesta en marcha de la fábrica, la compañía también requerirá de la adquisición de diversos equipos industriales de todo tipo, para lo cual tiene previsto colaborar con empresas locales.

Su polvo se destinará a fabricantes de imanes permanentes, tanto nacionales como internacionales, a fabricantes de motores eléctricos y a fabricantes de componentes varios, como los de automoción.

**INGEMEPLAS, S.L.** Ingeniería de Metales y Plásticos [www.ingemeplas.com](http://www.ingemeplas.com)

METALES FÉRRICOS Y NO FÉRRICOS • PLÁSTICOS TÉCNICOS • GOMAS Y ELASTÓMEROS  
AISLANTES • NORMALIZADOS (NORELEM) • ADHESIVO (HENKEL) Y ACOPLAMIENTOS

**MARINAGROUP**

[www.metalurgicamarina.com](http://www.metalurgicamarina.com)  
[marina@metalurgicamarina.com](mailto:marina@metalurgicamarina.com)  
T. (+34) 94 467 120

DESARROLLO PROYECTOS ESPECIALES  
MAQUINARIA Y EQUIPOS ESPECIALES  
MANTENIMIENTO FERROVIARIO  
MECANIZACIÓN Y CALDERERÍA  
FABRICACIÓN DE REPUESTOS  
UTILAJES AERONÁUTICOS  
INTERCAMBIADORES  
PROYECTOS I+D  
HIDROTURBINAS

# Logística Vasca



## Transbiaga crece / 26

Transbiaga-Transportes Usabiaga ha reforzado su posición de mercado con el plan de expansión internacional desarrollado en el norte de Europa.

## Grupo Algeposa da el “primer paso” para el desarrollo de su futura terminal 4.0 en Pasaia

Inaugura la ampliación de su nuevo almacén de productos siderúrgicos con el foco en la digitalización y la sostenibilidad, tras una inversión próxima a los 3 millones de euros

► Algeposa continúa avanzando con paso firme en el desarrollo de su futura terminal 4.0 en el puerto de Pasaia, con el foco en la digitalización y la sostenibilidad. El grupo, que preside María Luisa Guibert, inauguró recientemente la ampliación de su nuevo almacén de productos siderúrgicos, tras una inversión próxima a los 3 millones.

### ALFONSO ALDAY. Pasaia

Algeposa consolida su apuesta por el puerto de Pasaia con la puesta en marcha de nuevas instalaciones, que han absorbido una inversión próxima a los 3 millones de euros. El grupo, que preside María Luisa Guibert, inauguró el 23 de septiembre, ante un nutrido grupo de representantes empresariales e institucionales, la ampliación de uno de sus almacenes. En concreto, el número 4, en el muelle de Buena Vista, que ha pasado de 6.200 a 10.500 m<sup>2</sup>, con una capacidad estática para 2.000 bobinas, frente a las 1.200 anteriores.

Guibert aprovechó el encuentro para reclamar a los poderes públicos “sensibilidad y esfuerzo compartido para que entre todos podamos construir un puerto medioambientalmente sostenible, atractivo y competitivo para nuestros clientes”. En el acto también participaron el consejero vasco de Planificación Territorial, Vivienda y Transportes, Iñaki Arriola, y la consejera de Desarrollo Económico, Sostenibilidad y Medio Ambiente, Arantxa Tapia. El responsable del Departamento de Transportes destacó la vocación intermodal de Algeposa y



Representantes del Grupo Algeposa y autoridades en el acto de inauguración.

conexión, con una capacidad de carga de 450 toneladas netas por convoy, enlaza las terminales ferroviarias siderúrgicas de Lasarte y Lebarrio, en Abadiño, aunque en breve se podrán cargar en la nueva nave. Tapia, por su parte, hizo hincapié en la innovación y la sostenibilidad, como “una oportunidad para ganar competitividad”. “Se puede y se debe hacer”.

La plataforma de Algeposa, orientada, principalmente, a las empresas Tata Steel y SSAB, incorpora un tercer puente-grúa para izar y desplazar cargas pesadas. Al mismo tiempo, la compañía, en su apuesta por la intermodalidad, ha alargado las vías interiores de ferrocarril,

### Detalles del almacén

**La nueva nave** gana 4.000 m<sup>2</sup>, incorpora un tercer puente-grúa y dispone de los tres anchos de vía (ibérico, métrico e internacional), con capacidad para 24 vagones.

El plan incluye la **automatización** de los accesos y procesos, lo que permite elevar la productividad del almacén desde 600 a 900 tn/hora.

**Las próximas inversiones** reforzarán la apuesta por la innovación y el medio ambiente, con la compra de una grúa eléctrica y vehículos guiados automatizados.

**Algeposa Pasaia** trabaja carga general, especialmente productos siderúrgicos y forestales, carga de proyectos y contenedores.

preparadas para los tres anchos (ibérico, métrico e internacional), con capacidad para 24 vagones.

Además, el operador ha automatizado los accesos y procesos, lo que ha optimizado la operativa logística y portuaria, pasando la productividad del almacén de 600 a 900 toneladas/hora. Esta actuación, que se enmarca dentro de los planes de expansión de la compañía en la dársena guipuzcoana, es “el primer paso para el desarrollo de una terminal 4.0”, con el foco en la sostenibilidad y la digitalización, según destacaron responsables del grupo. El objetivo: “lograr una mayor eficiencia y productividad de equipos y reducir la huella de carbono”.

### El nuevo almacén está preparado para los tres anchos de vía

recordó el acuerdo suscrito recientemente entre el operador público EuskoTren y el grupo logístico, que ha permitido establecer una nueva conexión ferroviaria por ancho métrico para transportar bobinas entre Guipúzcoa y Vizcaya. La

**matra**  
mantenimiento integral

**RENOVAMOS VALOR**  
[www.matrami.com](http://www.matrami.com)

Rehabilitación y reformas

Mantenimiento correctivo y preventivo

Adecuación a normativa

916 686 666  
944 070 933  
936 316 264

## CARRETERA

## Transbiaga desembarca en el norte de Europa de la mano del grupo Nordex

La empresa construye un parque eólico en Suecia y prevé sumar nuevos proyectos en los países nórdicos en los próximos años

► La dirección de Transbiaga ha dado un paso más en su expansión internacional, que ya en 2019 le permitió incrementar sus ingresos un 70 por ciento. En esta ocasión, la compañía ha captado un proyecto para el montaje de parques eólicos en Suecia. La compañía gestiona una flota de 250 camiones y más de 250 semirremolques.

### ALFONSO ALDAY. Arama

La guipuzcoana Transbiaga-Transportes Usabiaga, que centra su actividad en el transporte y montaje de parques eólicos y el traslado de maquinaria de gran volumen, mantiene su expansión internacional tras desembarcar en el norte de Europa.

La compañía ha iniciado recientemente la construcción de su primer parque eólico en Suecia, que se desarrolla en la provincia de Härjedalen, cerca de Lillhärda, en el oeste del país, con previsión de sumar varios proyectos en los países nórdicos en los próximos años.

Transbiaga se ha hecho con la instalación de los equipos, del fabricante Nordex, para lo que utilizará dos de sus grúas LR 1600/2W Liebherr, según destacan desde la empresa. Además, incorpora parte de su flota de camiones para dar apoyo en los traslados de las grúas entre posiciones, añaden los mismos interlocutores, tras avanzar que ya ha completado el transporte por carretera y barco de todos los componentes de las grúas desde su localización anterior, en el sur de España.

El proyecto 'Andberg' consta de 53 turbinas del modelo Delta4000 del grupo Nordex, montadas en torre de acero de 105 metros, con una potencia superior a los 5MW cada uno. El proyecto tendrá una capacidad total de 286 MW.

### Ya ha completado el traslado de grúas del sur de España

Transbiaga-Transportes Usabiaga, con sede central en el municipio guipuzcoano de Arama, dispone de instalaciones en Salvatierra-Agurain (Álava) e Idiazabal (Guipúzcoa) y cuenta con 5.000 metros cuadrados de superficie cubierta y 10.000



Transbiaga ha iniciado la construcción de su primer parque eólico en Suecia.

metros cuadrados de campa para el estacionamiento de sus vehículos pesados y grúas. En este sentido, gestiona una flota de 50 camiones y más de 250 semirremolques. En cuanto a los equipos de elevación, la compañía de transporte cuenta

con unidades que van desde las 100 toneladas hasta las 1.200 toneladas de capacidad de carga.

En 2019, alcanzó una cifra de negocio de 42,64 millones, lo que supone un crecimiento del 70,1 por ciento con respecto al ejercicio anterior.

### MARÍTIMO

## La terminal de bunkering de GNL de Grupo Repsol afianzará a Bilbao como hub gasístico

### A. ALDAY. Bilbao

La futura terminal de *bunkering* de GNL en el puerto de Bilbao, cuyas obras acaba de iniciar el Grupo Repsol, afianzará la posición de la dársena vasca como *hub* de referencia en el mercado gasístico. La instalación, con una inversión superior a los 10 millones, podría estar en marcha en el primer semestre del próximo año.

Como ya adelantó este periódico, el proyecto se enmarca dentro del acuerdo de la petroquímica con la naviera Brittany Ferries de cara a suministrar GNL como combustible para sus nuevos buques.

El inicio de la construcción está cumpliendo con los plazos establecidos, gracias a la colaboración de todos los agentes involucrados, según destacaron desde la Autoridad Portuaria. De hecho, los equipos de ingeniería de Repsol y responsables de la naviera han llevado a cabo a lo largo de este año diferentes pruebas y mediciones para determinar las características de la gasinera, que ocupará una parcela de 7.780 metros cuadrados junto a la actual terminal de Brittany Ferries. Los test han servido para concretar los detalles de la terminal, que contará con un tanque criogénico con una capacidad de almacenamiento de 1.000 metros cúbicos.

### CARGADORES

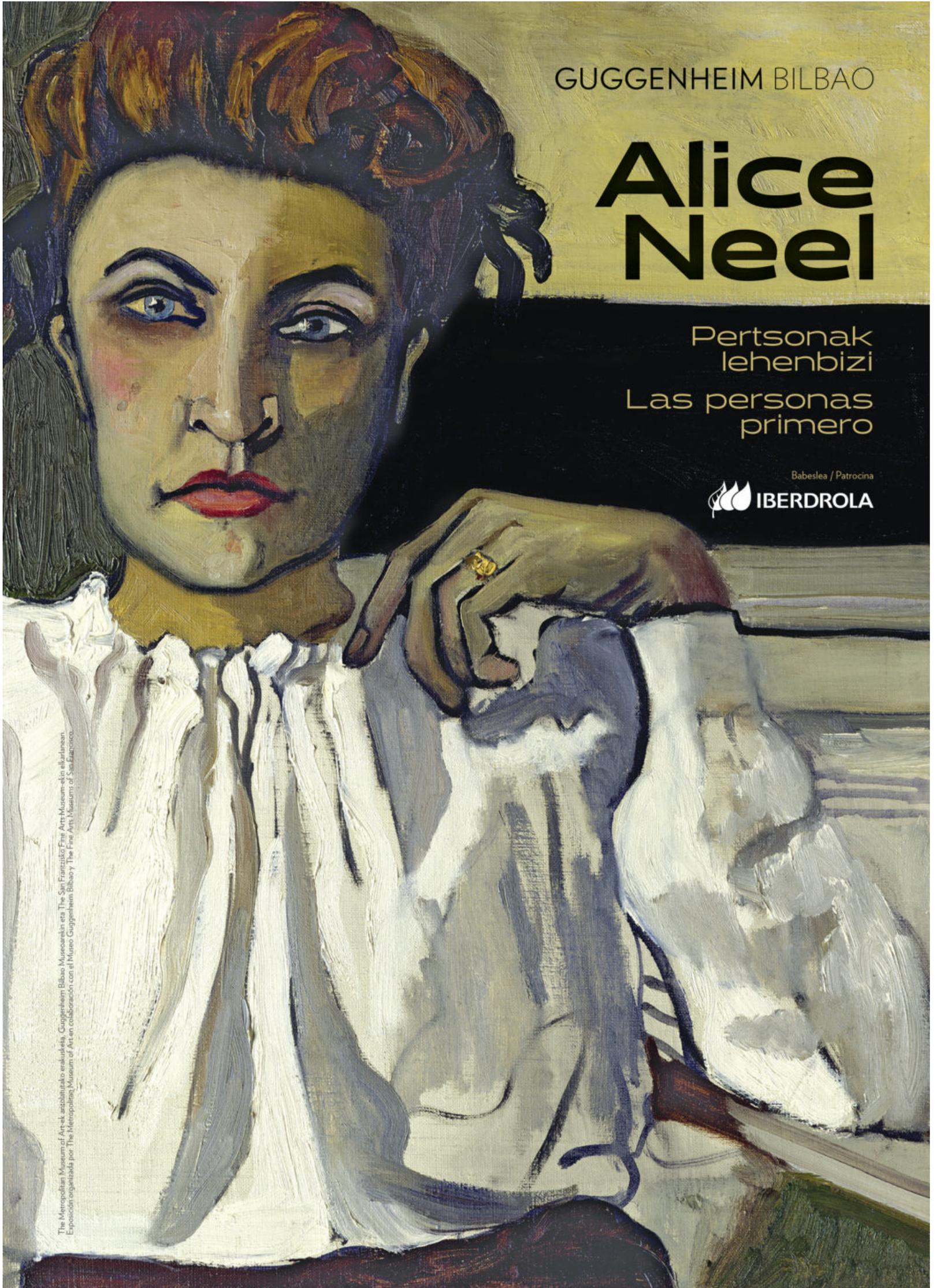
## Eroski culmina la operación de estructuración en Cataluña y Baleares

### EMPRESA XXI. Elorrio

EP Bidco, participada por el grupo checo EP Corporate Group y el inversor eslovaco Patrik Tkáč, se incorporó como socio en Supratuc2020, sociedad que engloba los negocios del grupo Eroski en Cataluña y Baleares, el pasado mes de septiembre. Tras la firma de la operación, se celebró la junta constituyente de la sociedad; se aprobaron los estatutos; y se designaron los miembros de su consejo, que está presidido por el director Corporativo de Eroski, Javier Amezaga. Desde Eroski han señalado que la operación impulsará el refuerzo de las inversiones y la actividad en Cataluña con la marca Caprabo y en Baleares con la marca Eroski. El acuerdo arranca con un plan de gestión acordado por ambas partes, que permitirá la consolidación del grupo Eroski en los mercados, el refuerzo de la posición comercial y la mejora de su rentabilidad.

El acuerdo en Supratuc2020 permite a Eroski mantener el control y consolidar los activos netos del subgrupo formado por Supratuc 2020 y sus participadas (Caprabo y Cecosa Supermercados). A la fecha de constitución, la cuota de amortización de deuda de vencimiento diciembre 2021 (315 millones) quedó totalmente amortizada, habiendo sido posible, además, amortizar anticipadamente parte de la cuota de julio de 2024. Se espera que el resto de amortización del contrato de refinanciación a cierre de año se sitúe por debajo de los 1.000 millones.

El gas natural continúa ganando protagonismo en los muelles del puerto de Bilbao, que se ha situado a la cabeza del transporte marítimo español de GNL. Desde 2016, este tráfico se ha triplicado, alcanzando su techo en 2019, con más de 4,2 millones de toneladas. En 2020, marcado por la crisis sanitaria, el organismo portuario movió cerca de 3,8 millones de toneladas de gas natural, gracias a Bahía de Bizkaia Gas (BBG), la planta regasificadora de GNL, que el año pasado aportó al sistema gasista español el 27,5 por ciento del total de GNL. Un movimiento que representa casi el 13 por ciento del tráfico de mercancías del puerto de Bilbao.



GUGGENHEIM BILBAO

# Alice Neel

Pertsonak  
lehenbizi

Las personas  
primero

Babeslea / Patrocina



The Metropolitan Museum of Art-ek antolatutako erakusketa, Guggenheim Bilbao Museoa-ekin eta The San Francisco Fine Arts Museum-ekin elkarlanean. Exposición organizada por The Metropolitan Museum of Art en colaboración con el Museo Guggenheim Bilbao y The Fine Arts Museums of San Francisco.

# Tecnología Vasca

## Cidetec en el primer avión 100% eléctrico

Cidetec Energy Storage participa en el desarrollo del primer avión cien por cien eléctrico, una iniciativa liderada por los operadores Volotea, Air Nostrum y Dante Aeronautical. Prevé que el primero esté certificado para volar en 2024.

## Ideko acentúa su especialización en tecnologías de fabricación

Inicia su plan estratégico 2021-2024 con el objetivo de avanzar en su posicionamiento internacional en IA aplicada a fabricación

► El centro tecnológico Ideko ha emprendido su nuevo plan estratégico 2021-2024, periodo en el que proseguirá avanzando en el dominio de las tecnologías de fabricación, con especial foco en las máquinas y procesos de precisión y en la inteligencia artificial aplicada al manufacturing, según adelanta su directora, Nerea Aranguren.

AINARA LOZANO. Elgoibar

Ideko emprende una nueva etapa con su nuevo plan estratégico a 2024, una hoja de ruta en la que potenciará los ejes de desarrollo que le han llevado al centro al posicionamiento que actualmente ocupa, y que son la especialización en tecnologías de fabricación y la orientación a resultados. Según explica su directora general, Nerea Aranguren, “para los cuatro próximos años buscamos seguir avanzando en ambas materias con un crecimiento moderado y sostenible”, para lo que apuestan por proseguir hacia el dominio de las tecnologías de fabricación. Como afirma, “queremos avanzar en nuestro posicionamiento internacional en inteligencia artificial (IA) aplicada a la fabricación, en máquinas y en procesos de precisión, estableciendo una red de alianzas con destacadas entidades internacionales de I+D, desarrollando la figura del ‘investigador invitado’ y aumentando la

actividad con empresas referentes en su sector en el ámbito internacional”.

Ideko contempla, a su vez, ampliar su cartera de clientes estableciendo planes de colaboración plurianuales con un mayor número de empresas. Dentro de esta actuación, Aranguren destaca que un objetivo muy específico será “lograr atraer al proyecto de Ideko un nuevo socio empresarial que participe en nuestros órganos de Gobierno y, por tanto, en la orientación del centro”.

El alcance del nuevo plan estratégico “es francamente ambicioso”, en palabras de su directora, para lo que las actuaciones que acometerán para su consecución se articularán en torno a 5 pilares: reforzar la especialización en máquinas y procesos de precisión y en IA aplicada

### Apuesta por multilocalizar sus centros de trabajo

al manufacturing a través del despliegue e implementación del Plan de Investigación, columna vertebral de su especialización; potenciar la colaboración con otros agentes de I+D referentes en sus ámbitos de especialización; reforzar su posicionamiento en el mercado aportando valor al tejido industrial desde la

excelencia en las actividades de investigación, desarrollo y transferencia de conocimientos y de tecnologías; evolucionar a una gestión optimizada para un crecimiento de calidad y sostenible; y, por último, adecuar la organización apostando por el potencial de las personas y el talento a una organización flexible, innovadora y multilocalizada. Además de las áreas de especialización mencionadas, ámbitos como la robótica, la inspección no destructiva y la fabricación aditiva continuarán estando presentes.

El desarrollo del plan conllevará la ejecución de diversas inversiones, entre las que destacan la apertura de nuevos laboratorios y centros de trabajo en diferentes puntos del País Vasco. Y es que “la pandemia nos ha enseñado que un Ideko multilocalizado es posible y enriquecedor”, afirma Aranguren.

Otro de los proyectos que cobrarán protagonismo en el próximo cuatrienio será la puesta en marcha de un laboratorio de inteligencia artificial, lo que requerirá inversiones de *hardware* y *software*. Esta nueva infraestructura les permitirá el desarrollo de su estrategia de identificación y el desarrollo de oportunidades de aplicación de la IA al manufacturing.

Ideko afronta el próximo cuatrienio como el comienzo de una nueva etapa con un mayor alcance geográfico y sectorial tras culminar su último plan estratégico que, aun estando

Nerea Aranguren

Directora general de Ideko



«Contar con diferentes centros de trabajo en el País Vasco es posible y enriquecedor»

«Un objetivo es atraer un nuevo socio empresarial que participe en nuestros órganos»

muy condicionado por la pandemia, lo califican de exitoso tanto en la parte cuantitativa como en la cualitativa.

Algunos hitos significativos de estos años han sido su integración en la alianza BRTA, la puesta en marcha del Digital Grinding Innovation Hub (DGIH), el lanzamiento de la empresa para el desarrollo de soluciones de inspección no destructiva Endity y, por último, el reconocimiento de la Academia Internacional de Ingeniería de Producción a su investigador Xabier Bedaurt, que ha recibido la medalla Taylor en reconocimiento al mejor trabajo de investigación del año.

## Tecnalia presenta el nuevo laboratorio HarshLab

Tecnalia presentó el pasado mes en el Puerto de Bilbao la nueva versión de su laboratorio HarshLab, único en Europa, para dar respuesta a las necesidades de la industria *offshore*. Este equipamiento se caracteriza por ser de mayor tamaño y estar conectado a la red eléctrica, además de ofrecer mejores prestaciones y capacidades para acometer nuevos ensayos y actividades de I+D. Entre sus servicios, posibilitará ensayar equipos en funcionamiento a bordo y bajar muestras al fondo.

ELECTRÓNICA

## Gaiker y Tekniker integrarán electrónica en componentes plásticos

Los centros tecnológicos Gaiker y Tekniker, miembros del BRTA, han firmado un acuerdo de colaboración con el fin de impulsar la integración de la electrónica en componentes plásticos, lo que abre grandes oportunidades de desarrollo e implantación de soluciones conjuntas. Tekniker aportará el diseño de electrónica impresa para IME y Gaiker su *know how* de materiales plásticos.



## 772 startups se inscriben en BIND 4.0

Un total de 772 startups de 82 países han inscrito sus proyectos en la sexta edición de BIND 4.0, un 3 por ciento más que en la convocatoria anterior. El próximo mes de enero se dará a conocer las compañías participantes.

## Kubik 4.0, premio Advanced Architecture

Kubik 4.0, el gemelo digital de Tecnia de un edificio, ha recibido el premio de digitalización en los Advanced Architecture Awards 2021, que distinguen el trabajo de todo aquel que apuesta por la disrupción e innovación.

# Ikerlan impulsará el uso final del hidrógeno en la industria y la movilidad a partir del proyecto ErabilH2

Abordará en ambos sectores diferentes niveles de integración de dispositivos basados en este vector energético, como pilas de combustible y quemadores de hidrógeno

► Ikerlan impulsará el uso final de aplicaciones y soluciones basadas en el hidrógeno en la industria y el sector de la movilidad tras comenzar a liderar el proyecto Elkartek ErabilH2. Junto a siete entidades vascas, abordará diferentes niveles de implementación, lo que abarca el dispositivo y su integración, hasta alcanzar la visión del sistema.

**AINARA LOZANO. Mondragón**

El desarrollo de un ecosistema del hidrógeno en el País Vasco según contempla la 'Estrategia Vasca para el Hidrógeno' pasa por abordar los retos que comporta cada una de las tres etapas que conforman su cadena de valor: producción, almacenamiento-transporte y uso final.

Con el fin de impulsar esa fase de uso final, Ikerlan liderará hasta 2022 el proyecto Elkartek ErabilH2, que tiene como objetivo desarrollar soluciones tecnológicas avanzadas para la integración y operación óptima de sistemas basados en hidrógeno para aplicaciones de movilidad y uso industrial.

Según explican desde el centro tecnológico, la iniciativa abordará diferentes niveles o capas de integración de este tipo de aplicaciones, en concreto el propio dispositivo, su integración y la visión del sistema en su conjunto, siendo en este último ámbito el vehículo en el caso de la movilidad y el proceso productivo en el sector industrial.

En el ámbito del dispositivo, desarrollarán en movilidad un modelo numérico de pila de combustible acoplado CFD-FEM, capaz de analizar la degradación de distintos componentes que forman la pila de combustible. Este sistema y un novedoso método para observar la degradación de la pila de combustible serán utilizados como retroalimentación, lo que posibilitará minimizar los ensayos experimentales para conformar un modelo de comportamiento de la pila de combustible y método de degradación.

## Crearán soluciones innovadoras en quemadores 100% H2

En el caso de la industria, se va a proceder a desarrollar soluciones innovadoras en quemadores cien por cien H2 para las etapas de combustión de los procesos. Las particularidades de estos quemadores van a permitir no solo garantizar la inexistencia de flashback del proceso, sino también la reducción de emisiones contaminantes de NOx, inherentes a los quemadores de difusión convencionales.

Para la integración de los dispositivos en movilidad, se concebirán metodologías avanzadas que permitan optimizar el dimensionamiento de soluciones híbridas de tracción



Ikerlan aportará su conocimiento en el desarrollo de aplicaciones basadas en H2.

### Elkartek ErabilH2

**Objetivo:** Impulsar soluciones tecnológicas avanzadas para la integración y operación óptima de sistemas basados en H2 con el fin de utilizar el hidrógeno en aplicaciones de movilidad y uso industrial.

**Programa:** Elkartek, promovido por el Gobierno Vasco para apoyar la investigación colaborativa entre los agentes de la RVCTI en áreas estratégica de la RIS3 Euskadi.

**Periodo:** De marzo de 2021 a diciembre de 2022.

**Sorcio:** Liderado por Ikerlan, está formado por Tecnia, Tekniker, Ceit, Mondragon Unibertsitatea, UPV-EHU, CAF I+D y Sidenor I+D.

(pilas de combustible con baterías), así como su configuración y gestión térmica. Mientras tanto, se desarrollará para el sector industrial tecnología para adaptar equipos y procesos industriales a las nuevas condiciones de operación impuestas por la combustión del hidrógeno.

La integración de los desarrollos del proyecto en el sistema pasará por generar soluciones innovadoras de gestión inteligente de vehículos basados en hidrógeno con el fin de optimizar su explotación durante toda su vida útil, a la vez que crearán herramientas que faciliten la definición de estrategias de transición al hidrógeno en los procesos industriales.



## ESTABLECIMIENTOS INDUSTRIALES



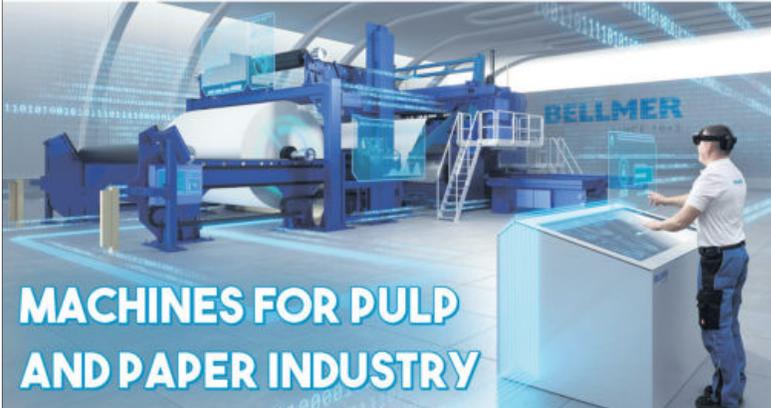
AISLANTES TÉRMICOS • CALORIFUGADOS TEXTILES • CAUCHOS INDUSTRIALES • PAVIMENTOS DE GOMA • CARTÓN COMPRIMIDO • PTFE • SILICONA • MANGUERAS TÉCNICAS • JUNTAS S/PLANO

Iparragirre, 14  
48009 BILBAO
Tel. 94 423 11 29

Larrondo Beheko Etorbidea E.1 P-14  
40180 LOIU
Email: [alan@alanestablecimientos.com](mailto:alan@alanestablecimientos.com)  
[www.alanestablecimientos.com](http://www.alanestablecimientos.com)


WWW.BELLMER.COM

SINCE 1842.



## MACHINES FOR PULP AND PAPER INDUSTRY

## Abanca crea productos para el NG-EU

Abanca ha lanzado sus primeros productos vinculados a los fondos Next Generation EU y al Plan Moves III. La oferta se dirige a clientes particulares, autónomos y empresas con gran agilidad en la tramitación, según destaca la entidad.

# Madrid y Cataluña doblan el alza del ahorro vasco en el último año

El Banco de España también refrenda que los depósitos siguen ganando peso sobre el crédito, lo que reduce riesgos bancarios

► El Banco de España ha publicado su estadística de depósitos y crédito a los sectores residentes en el segundo trimestre de 2021. Lo más destacado es la mejora del equilibrio entre estas dos variables, un buen dato para la banca, y también que el País Vasco crece en los depósitos a la mitad de ritmo que Madrid y Cataluña en el último año.

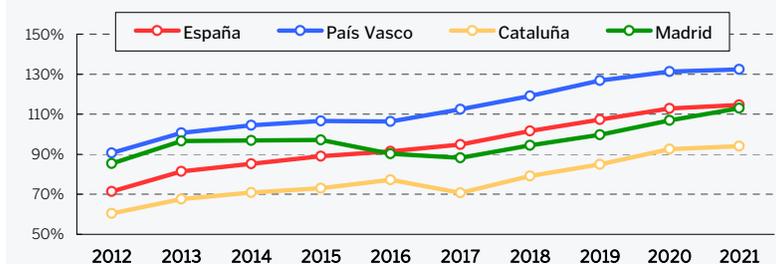
JESÚS GALINDO. Madrid

Los depósitos bancarios en el País Vasco acumularon un volumen de 95.259 millones de euros en el segundo trimestre de 2021, mientras que el crédito se fijó en 71.977 millones. Esto llevó la tasa de ahorro sobre crédito al nivel del 132,3 por ciento, que posiciona a la CAPV claramente por encima de Madrid (112,98%) y Cataluña (94,1%), región que se sitúa en la cola de la tabla autonómica y muy alejada de la media española (114,6%).

El vuelco en la 'liquidez' bancaria es una de las consecuencias del ajuste aplicado en los últimos años. Basta indicar que, en 2012, el porcentaje era del 71,4 por ciento, para darse la vuelta al cierre de 2018, cuando alcanzó el equilibrio, y acercarse en 2021 al 115 por ciento.

Esta recuperación también supone una menor dependencia del ahorro exterior para financiar las necesidades de particulares y familias, lo

## LA 'LIQUIDEZ' BANCARIA EN ESPAÑA



Porcentaje que representan los depósitos sobre el crédito al cierre de cada año, salvo 2021 (2º trimestre). Fuente: Banco de España. Elaboración: Empresa XXI

## EVOLUCIÓN DE LOS DEPÓSITOS EN ESPAÑA

Zona	2013	2017	2020	2021	%21/13
España	1.196.711	1.207.827	1.409.286	1.452.737	+21,4%
País Vasco	73.729	79.661	92.088	95.259	+29,2%
Cataluña	201.003	153.335	194.182	202.623	+0,8%
Madrid	345.281	348.254	388.895	412.914	+19,6%

Datos en millones de euros. Fuente: Banco de España. Elaboración: Empresa XXI.

que aporta algo más de estabilidad al sistema económico en un momento delicado como el actual.

Como hemos señalado, el menor crecimiento de los depósitos en el País Vasco, que en una parte destacada corresponden a empresas, es uno de los epígrafes que más llama la atención. El Banco de España fija un crecimiento del 4,39 por ciento en los cuatro últimos trimestres, lejos del 6,21 de la media española y a gran distancia del 8,81 del saldo catalán y del 10,55 por ciento del madrileño.

Si se toma como referencia el cierre de 2019, antes del impacto 'covid', los depósitos de la CAPV han repuntado un 9,5 por ciento, por el 12,8 nacional, el 15,8 catalán y el 17,4 madrileño.

En el caso del crédito, los datos muestran una evolución más equilibrada. En el País Vasco, en los últimos cuatro trimestres, el saldo menguó un 1,4 por ciento, mientras que en Madrid la baja fue del 1,05 por ciento. Por el contrario, la media nacional marcó un alza del 1,4 por ciento y Cataluña, del 0,53.

complementarios para las pymes, y sirve para conectar el mercado de valores con las empresas. Una de las prioridades será apoyar inversiones en pymes que fomenten la sostenibilidad.

Inicialmente, el fondo suscribirá préstamos hasta 20 millones de euros y, posteriormente, mediante la emisión de hasta 150 millones de euros en bonos de titulización, que serán suscritos de manera progresiva por el ICO, y respaldados por el FEI. Los bonos cotizarán en el 'MARF' con el objetivo, en un futuro, de que sean suscritos por inversores institucionales privados. Intermoney ha diseñado este vehículo de financiación no bancaria, abriendo el mercado de bonos y deuda corporativa a las pymes.

## CAUCIÓN MUTUA

# Elkargi abre la financiación alternativa a pymes y autónomos con 'Aquisgran'

EMPRESA XXI. San Sebastián

Elkargi ha anunciado la comercialización de una novedosa herramienta para la financiación de pymes, bautizada con el nombre de 'Aquisgran'. El director general de la SGR, Zenón Vázquez, ha destacado que "se trata de una iniciativa pionera en Europa", liderada por Cesgar, a la que pertenece Elkargi, y con financiación inicial del Fondo Europeo de Inversiones (FEI) y el Instituto de Crédito Oficial (ICO). Como ha manifestado, "frente a la concen-

tración bancaria, las empresas tienen cada vez una mayor necesidad de complementar su financiación bancaria. El sector financiero está transformándose a gran velocidad y esta iniciativa pretende dar respuesta a esta necesidad".

'Aquisgran' ofrece a las empresas la alternativa para captar los fondos que necesitan conectando con el mercado de valores y canalizando importantes recursos financieros hacia el tejido empresarial"; es decir, abre canales de financiación

## BANCA

# BBVA más que duplica la captación de nuevos clientes en el País Vasco

EMPRESA XXI. Bilbao

BBVA captó 14.883 nuevos clientes en el País Vasco en los seis primeros meses del año, cifra que supera el total de los incorporados en 2020 (12.291). Desde la entidad también destacan que aumentó el porcentaje de clientes que entra por canales digitales. El 47 por ciento abrió la cuenta de forma online (7.060), lo que supone que cinco de cada diez nuevos clientes ya opta por esta vía para comenzar a operar con el banco. En esta tendencia juega a favor, según la entidad, su amplia gama de servicios digitales, contar con la mejor 'app' de banca móvil y la sencillez del proceso de apertura de cuenta. Asimismo, Peio Belausteguigoitia, *country manager* de BBVA, manifestó en la reunión de los equipos directivos de BBVA, celebrada en Bilbao, que la entidad ha alcanzado niveles de producción previos a la pandemia y un aumento de "cuota con respecto a la del 2020 en hipotecario, financiación a empresas, consumo y seguros, entre otros".

## SEGUROS

# El sector asegurador mantiene el volumen de ahorro con 245.889 millones de euros

EMPRESA XXI. Madrid

Las aseguradoras gestionaban 245.889 millones de euros a junio, un 0,75 por ciento más que un año atrás. Este resultado, según Unespa, significa que "el seguro logra mantener el ahorro a pesar de la pandemia y de los tipos bajos". De esta cantidad, 194.741 millones corresponden a seguros (+0,74%) y 51.148 millones a patrimonio de planes de pensiones.

Unespa resalta que la paralización de la actividad se refleja todavía en otros epígrafes del negocio de vida, al registrar bajas los planes de previsión asegurados (-3,16%), los capitales diferidos (-2,79%) y las rentas vitalicias y temporales (-1,82%). Por su parte, los ingresos por primas del negocio de vida riesgo alcanzaron 2.875 millones de euros (+5,16%). Esta actividad está muy ligada a la compraventa de viviendas.

## Santander amplía oficinas universitarias

Santander transforma su modelo de oficina con 36 nuevos Work Café en campus universitarios. Santander SmartBank, que cuenta ya con 1,2 millones de clientes, ha incluido en estas aperturas la Universidad de Deusto en Bilbao.

## Kutxabank renueva su 'app'

Kutxabank ha completado un proceso participativo entre clientes de su Banca móvil para actualizar su aplicación para smartphones y ofrecer una 'app' más fácil de utilizar. Este canal canaliza el 81% de sus entradas por vía digital.

# Kutxabank aumenta su resultado 'core' un 40 por ciento hasta junio, el mayor crecimiento del sector

El saldo de la banca en el primer semestre queda condicionado por los 1.397 millones de gastos extraordinarios de Caixabank en la operación de absorción de Bankia

► La banca continuó presentando grandes dificultades para incrementar su resultado 'core' en el primer semestre de 2021. Kutxabank obtuvo el mayor avance anual, mientras que la fusión de Bankia en Caixabank provocó alteraciones en los datos del sector. Esto no debe ocultar la dificultad general para progresar en este campo.

JESÚS GALINDO. Bilbao

Los problemas de la banca para navegar con tipos de intereses negativos afloró de nuevo en el primer semestre de 2021. El esfuerzo de las entidades para ajustar sus estructura, al menos en el corto plazo, quedó eclipsado por los problemas para elevar el margen de clientes, a pesar de la mayor contratación de crédito y otros productos. El análisis de las nueve entidades incluidas en el informe muestra que seis aumentaron su resultado 'core' (resta de los gastos de administración y amortizaciones del margen de clientes -intereses más comisiones netas-). Las alzas se pueden considerar limitadas a excepción de en Kutxabank. La entidad vasca elevó su 'core' un 40,6 por ciento en junio de 2021, de 143 a 201 millones de euros. Este salto confirma el esfuerzo realizado en los últimos años para mejorar esta variable clave, que solo aportó 104 millones de euros un lustro atrás, en 2016. La recuperación del último año se repartió casi a partes iguales entre el recorte de los gastos de administración y amortizaciones y el alza de las comisiones netas.

## BBVA lidera la clasificación de 'core' sobre activo total

El buen saldo queda matizado por el hecho de que los bancos procedentes de las antiguas cajas partían con una menor eficiencia respecto a una banca que empezó sus procesos de ajuste con años de antelación. De hecho, el 'core' de Kutxabank sobre activo total se fijó en el 0,309 por ciento en junio, por debajo de la



Kutxabank también lidera el alza de resultado 'core' sobre activo total.

media sectorial (0,509%). Como nota favorable destaca que la entidad mejoró esta última variable un 72 por ciento en el último lustro: el mayor avance sectorial. Bankinter, Sababell, Laboral y Rural de Navarra repuntaron en el semestre entre el 6 y el 14 por ciento, aunque la primera es la que presenta el mayor crecimiento absoluto de los últimos cinco ejercicios

(+129,6%) y el segundo sobre activo total (+50,3%). El liderazgo sectorial en resultado 'core' sobre activo correspondió a BBVA: el 0,721 por ciento, que desplazó del primer lugar a Santander (0,700%). La principal diferencia entre ambas entidades es que la vizcaína progresó un 20,4 por ciento en el último lustro y la cántabra retrocedió un 3,9 por ciento, en lo que

influyó las últimas absorciones corporativas.

En el caso de Caixabank, la mayor entidad en el mercado interno, la absorción de Bankia y los movimientos contables derivados de la operación influyeron en el empeoramiento de esta variable por la

## Bankinter registra la mayor alza de 'core' en el último lustro

adjudicación de un extraordinario de 1.397 millones en los gastos de 2021. Si se eliminase esa 'distorsión', Caixabank empeoraría ligeramente su 'core', mientras que el sector elevaría su saldo medio sobre activo total hasta el 0,552 por ciento, ligeramente por debajo del 0,577 de junio de 2020.

Con los datos anteriores, y teniendo en cuenta los ahorros previstos de los ajustes de estructura y la tensión alcista de los tipos de interés a largo plazo, es previsible que la banca amplíe su generación de resultado 'core' en los próximos trimestres.

### RESULTADO 'CORE' A JUNIO DE CADA AÑO

Entidad	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	%21/20	%21/16
Santander	11.246	9.756	11.577	11.338	11.912	10.631	10.988	+3,4%	+12,6%
BBVA	3.716	4.383	4.948	5.174	5.537	4.959	4.672	-5,8%	+6,6%
Sabadell	702	993	964	791	945	816	883	+8,2%	-11,1%
Bankinter	230	215	269	264	414	463	494	+6,7%	+129,6%
Caixabank	752	1.048	1.278	1.413	339	1.346	-251	-118,6%	-123,9%
Kutxabank	118	104	118	143	149	143	201	+40,6%	+93,2%
Laboral Kutxa*	92	62	51	54	52	58	63	+10,1%	+2,1%
Rural Navarra*	53	31	24	14	18	20	22	+14,9%	-27,7%
<b>Total</b>	<b>16.907</b>	<b>16.593</b>	<b>19.229</b>	<b>19.191</b>	<b>19.366</b>	<b>18.435</b>	<b>17.072</b>	<b>-7,4%</b>	<b>+2,9%</b>

Datos en millones de euros. (\*) Resultado individual en algunos años. En 2020-2021, resultado consolidado. Resultado 'core' es la resta de los gastos y amortizaciones del margen de clientes (margen de intereses + comisiones). Fuente: Entidades. Elaboración: Empresa XXI.

### RESULTADO 'CORE' SOBRE ACTIVO TOTAL A JUNIO DE CADA AÑO

Entidad	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	%21/20	%21/16
Santander	0,839%	0,729%	0,801%	0,777%	0,782%	0,676%	0,700%	+3,6%	-3,9%
BBVA	0,495%	0,599%	0,717%	0,765%	0,792%	0,658%	0,721%	+9,6%	+20,4%
Sabadell	0,336%	0,467%	0,436%	0,356%	0,422%	0,348%	0,353%	+1,4%	-24,5%
Bankinter	0,392%	0,320%	0,376%	0,345%	0,494%	0,499%	0,481%	-3,5%	+50,3%
Caixabank	0,218%	0,301%	0,334%	0,365%	0,087%	0,302%	-0,037%	-112,3%	-112,4%
Kutxabank	0,199%	0,179%	0,206%	0,245%	0,244%	0,223%	0,309%	+38,6%	+72,3%
Laboral Kutxa*	0,429%	0,291%	0,229%	0,237%	0,216%	0,214%	0,214%	+0,0%	-26,5%
Rural Navarra*	0,525%	0,287%	0,210%	0,115%	0,142%	0,129%	0,138%	+7,2%	-51,8%
<b>Total</b>	<b>0,605%</b>	<b>0,595%</b>	<b>0,663%</b>	<b>0,658%</b>	<b>0,642%</b>	<b>0,575%</b>	<b>0,509%</b>	<b>-11,5%</b>	<b>-14,5%</b>

Nota (\*) Resultado individual en algunos años. En 2020-2021, resultado consolidado. % del 'core' sobre el activo total a junio. Fuente: Entidades. Elaboración: Empresa XXI.

## Mejora el comercio exterior

Las exportaciones vascas crecieron en julio un 17,7% anual, hasta los 2.186,2 millones de euros, según el Eustat. De este modo, en el acumulado anual alcanzaron los 14.652,5 millones, un 22,9% más que hasta julio de 2020.

# La industria manufacturera tira del alza del PIB vasco hasta junio

Su VAB creció un 15,1% respecto al primer semestre de 2020

► La industria manufacturera fue el motor de la recuperación económica en el primer semestre tanto en la CAPV como en España. Los datos de Eustat e INE revelan que todos los componentes por el lado de la oferta crecieron en ambos ámbitos, geográficos, salvo el sector primario. Destacaron, también, las mejoras de inversión y exportaciones.

ÑAKI CALVO. Bilbao

La industria manufacturera fue la gran artífice del crecimiento de la economía, tanto de la vasca como de la española, en el primer semestre de este año. A diferencia de la primera mitad del pasado ejercicio, la manufactura fue el sector que más creció en el acumulado enero-junio de 2021. En el caso concreto de la CAPV, su valor añadido bruto (VAB) se elevó un 15,1 por ciento, hasta los 6.984 millones de euros, según el Eustat; mientras que en el de España la subida fue algo superior (+15,7%), alcanzando los 65.662 millones de euros, según el INE.

Por el lado de la oferta, el sector primario fue el único que retrocedió sobre la primera mitad de 2020 en ambos ámbitos (-2,9% en la CAPV y -7,3% en España). Por lo que se refiere a la construcción, la subida fue más intensa en el País Vasco (+4,6%) que en el conjunto (+1,6%); situación que se repitió en los servicios, que subieron un 5,8 por ciento, frente al 5,0 de media nacional, siempre en términos relativos.

Desde el punto de vista de la demanda, el gasto en consumo final experimentó un alza mayor en la CAPV (+8,8%) que en España (+7%), especialmente por el empuje del de los hogares (+9,9%).

Del mismo modo, la inversión registró un mayor incremento en el ámbito regional (+10%) que en el nacional (+8,9%), al igual que las exportaciones de bienes y servicios, que crecieron más en el País Vasco (+14,6%) que en España (14,4%). Las importaciones, en cambio, aumentaron en mayor grado en el conjunto del país (16,6% frente a 15,3%).

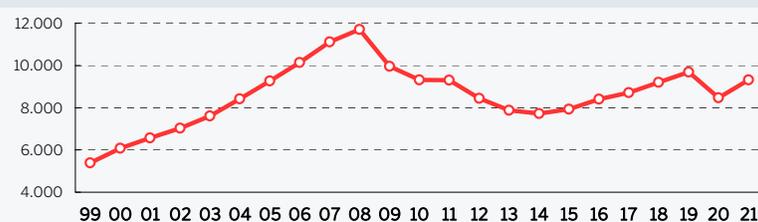
En total, el PIB vasco a precios corrientes -corregidos de efectos estacionales- creció un 8,5 por ciento en el semestre, hasta 37.779 millones de euros, y el español lo hizo un 6,8 por ciento, hasta los 579.608 millones.

## EL PIB DE ESPAÑA A JUNIO DE CADA AÑO

Epígrafe	2008	2020	2021	%21/20	%21/08
Agricultura, ganadería y pesca	13.753	17.603	16.326	-7,3%	+18,7%
Industria	88.793	76.184	87.103	+14,3%	-1,9%
Manufacturera	71.465	56.770	65.662	+15,7%	-8,1%
Construcción	58.336	30.422	30.918	+1,6%	-47,0%
Servicios	350.376	372.945	391.682	+5,0%	+11,8%
Demanda nacional	588.189	536.407	576.067	+7,4%	-2,1%
Gasto en consumo final	424.282	424.560	454.259	+7,0%	+7,1%
Formación bruta de capital	163.907	111.847	121.808	+8,9%	-25,7%
Demanda externa	-31.549	6.080	3.541	-41,8%	-111,2%
Exportaciones de bienes y servicios	143.909	165.636	189.527	+14,4%	+31,7%
Importaciones de bienes y servicios	175.458	159.556	185.986	+16,6%	+6,0%
PIB	556.640	542.487	579.608	+6,8%	+4,1%

Datos en millones de euros. Suma 1º y 2º trimestre. Precios corrientes corregidos de efectos estacionales. Fuente: INE. Elaboración: Empresa XXI.

## FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL EN EL PAÍS VASCO ENERO-JUNIO



## VAB DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA VASCA, ENERO-JUNIO



Datos en millones de euros corrientes corregidos de efectos estacionales. Suma de los dos primeros trimestres de cada año. Fuente: Eustat. Elaboración: EMPRESA XXI.

## EL PIB DEL PAÍS VASCO, OFERTA/DEMANDA, ENERO-JUNIO

Epígrafe	2008	2009	2017	2018	2019	2020	2021	%21/20	%21/08
Agricultura, ganadería y pesca	240	188	301	308	326	275	267	-2,9%	+11,1%
Industria y energía	8.949	7.179	7.943	8.303	8.474	7.183	8.176	+13,8%	-8,6%
Industria manufacturera	7.774	6.058	6.866	7.161	7.274	6.068	6.984	+15,1%	-10,2%
Construcción	3.075	2.761	1.907	1.975	2.073	1.897	1.984	+4,6%	-35,5%
Servicios	18.864	19.502	22.739	23.673	24.633	22.202	23.492	+5,8%	+24,5%
Comercio, hostelería y transporte	5.689	5.697	6.861	7.188	7.459	6.054	6.608	+9,1%	+16,2%
Administración pública	4.543	4.870	5.503	5.668	5.960	6.124	6.331	+3,4%	+39,4%
Resto de servicios	8.632	8.935	10.375	10.816	11.214	10.024	10.553	+5,3%	+22,3%
VAB a precios básicos	31.128	29.629	32.890	34.258	35.505	31.556	33.918	+7,5%	+9,0%
Impuestos netos s/prod.	3.318	2.963	3.584	3.833	3.962	3.272	3.860	+18,0%	+16,4%
Gasto en consumo final	24.988	24.708	28.445	29.576	30.687	27.530	29.959	+8,8%	+19,9%
Hogares	19.581	18.892	22.478	23.470	24.219	20.788	22.849	+9,9%	+16,7%
Administraciones Públicas	5.407	5.816	5.967	6.106	6.469	6.742	7.110	+5,5%	+31,5%
Formación bruta de capital	11.699	9.956	8.711	9.203	9.693	8.465	9.315	+10,0%	-20,4%
Bienes de equipo	3.300	2.600	3.243	3.419	3.575	2.974	3.565	+19,9%	+8,0%
Resto	8.399	7.356	5.468	5.784	6.118	5.491	5.750	+4,7%	-31,5%
Demanda interna	36.687	34.664	37.156	38.779	40.381	35.996	39.274	+9,1%	+7,1%
Exp. bienes y servicios	23.758	17.949	23.853	25.632	25.909	21.047	24.110	+14,6%	+1,5%
Imp. bienes y servicios	25.999	20.020	24.534	26.320	26.822	22.214	25.605	+15,3%	-1,5%
PIB	34.446	32.593	36.475	38.091	39.467	34.829	37.779	+8,5%	+9,7%

Datos en millones de euros. Precios corrientes corregidos de efectos estacionales. Suma primer y segundo trimestre de cada año. Fuente: Eustat. Elaboración: Empresa XXI.

## Funcas mejora las previsiones de la economía española

El panel de previsiones de la economía española de septiembre, una encuesta realizada por Funcas entre 20 servicios de análisis, estima un crecimiento del PIB del 6,2 por ciento este año, una décima más que en el anterior informe, realizado en julio (ocho de los panelistas mejoran sus previsiones y dos las empeoran).

Según esta encuesta, la aportación del sector exterior será nula este año, frente a las tres décimas del anterior panel. Por su parte, la de la demanda nacional será de 6,2 puntos, incrementándose en cuatro décimas respecto al consenso de julio. Igualmente, la previsión para el consumo de los hogares mejora en un punto porcentual, mientras que la del consumo público se mantiene igual. En cuanto a la inversión, se revisa a la baja tanto la de construcción como la de maquinaria y bienes de equipo. Por lo que se refiere a la previsión de las importaciones, se eleva en tres décimas, hasta el 11,4 por ciento, frente a la reducción de las exportaciones, de ocho décimas, hasta el 11,1%.

Por otra parte, la previsión de consenso para el crecimiento del PIB en 2022 se mantiene en el 6,1%. Según el panel, la ligera moderación del crecimiento el próximo año se deberá a un debilitamiento de la demanda nacional, consecuencia de una desaceleración del consumo, tanto público como privado, que más que compensará el mayor impulso de la inversión.

## Menos empresas en agosto

El número de empresas vascas inscritas en la Seguridad Social se redujo en agosto en 758, hasta las 56.444, según Confebask. Respecto a antes del inicio de la pandemia, en febrero de 2020, hubo 1.949 firmas menos inscritas.

## Suben los precios industriales

Los precios industriales del País Vasco crecieron un 0,6% en agosto, elevando la subida interanual al 7,8%, según el Eustat. Los de la industria manufacturera se incrementaron un 0,2%, con lo que la subida anual fue del 8%.

# El despliegue de la energía eólica instalada en el País Vasco: en casa del herrero, cuchillo de palo

La CAPV encadena una docena de años sin sumar nueva potencia a pesar de concentrar una industria puntera fundamental en la cadena de suministro del sector

► La potencia eólica desplegada en la CAPV continúa estancada doce años después, a pesar de que el territorio cuenta con un tejido industrial puntero en el sector traccionado por dos 'gigantes' como Iberdrola y Siemens Gamesa. La capacidad fotovoltaica, en cambio, ha experimentado un fuerte impulso y goza de buenas perspectivas.

IÑAKI CALVO. Bilbao.

El País Vasco cuenta con más de un centenar de empresas industriales que cubren toda la cadena de valor del sector eólico y facturan una cifra superior a los 7.000 millones de euros anuales. La CAPV desempeña, de hecho, un papel fundamental en la cadena de suministro del sector como reconoce, por ejemplo, Wind Europe, que entre el 5 y el 7 de abril próximos volverá a traer al BEC, por segunda vez consecutiva, su evento anual. Pero, paradójicamente, todo este potencial manufacturero no se corresponde, en absoluto, con el desarrollo de los parques generadores en el territorio, que lleva una docena de años estancado en los 194 megavatios (MW) de potencia instalada, según la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC).

Por el contrario, la implantación de potencia ha experimentado un notable auge en España en este mismo periodo, incrementándose un 44 por ciento, hasta los 27.136 MW de capacidad instalada a finales de mayo. Además, la tendencia irá al alza de la mano de los planes de descarbonización de la economía. Como ejemplo, España fue el mercado

## Aixeindar solicita construir 250 nuevos MW en Álava

Europeo con mayor actividad de adquisición de proyectos e instalaciones de energía eólica terrestre en 2020, con 2.500 millones de euros invertidos por un total de 2,4 gigavatios (GW), a tenor de las cifras que maneja la Asociación Eólica Española (AEE).

### EL SECTOR EÓLICO EN ESPAÑA Y EN EL PAÍS VASCO

	España			País Vasco			%País Vasco/España		
	Energía Vendida	Potencia Instalada	Número Instalaciones	Energía Vendida	Potencia Instalada	Número Instalaciones	Energía Vendida	Potencia Instalada	Número Instalaciones
2021*	27.250	27.136	1.542	172	194	13	0,6%	0,7%	0,8%
2020	54.137	26.784	1.530	386	194	13	0,7%	0,7%	0,8%
2019	53.473	24.381	1.434	426	194	13	0,8%	0,8%	0,9%
2018	49.056	23.149	1.377	419	194	13	0,9%	0,8%	0,9%
2017	47.668	23.091	1.365	420	194	13	0,9%	0,8%	1,0%
2016	47.614	23.063	1.362	420	194	13	0,9%	0,8%	1,0%
2015	48.008	23.000	1.357	428	194	13	0,9%	0,8%	1,0%
2014	50.959	22.984	1.355	433	194	13	0,8%	0,8%	1,0%
2013	54.581	22.966	1.352	457	194	13	0,8%	0,8%	1,0%
2012	48.302	22.630	1.302	436	194	13	0,9%	0,9%	1,0%
2011	41.762	21.063	1.216	439	194	12	1,1%	0,9%	1,0%
2010	43.142	19.700	1.138	452	194	12	1,0%	1,0%	1,1%

### EL SECTOR FOTOVOLTAICO EN ESPAÑA Y EN EL PAÍS VASCO

	España			País Vasco			%País Vasco/España		
	Energía Vendida	Potencia Instalada	Número Instalaciones	Energía Vendida	Potencia Instalada	Número Instalaciones	Energía Vendida	Potencia Instalada	Número Instalaciones
2021*	6.694	10.688	61.554	25	50	1.630	0,4%	0,5%	2,6%
2020	15.091	10.254	61.540	61	50	1.630	0,4%	0,5%	2,6%
2019	9.116	8.011	61.460	30	26	1.628	0,3%	0,3%	2,6%
2018	7.764	4.699	61.352	28	26	1.627	0,4%	0,6%	2,7%
2017	8.394	4.676	61.317	31	26	1.627	0,4%	0,6%	2,7%
2016	7.972	4.672	61.261	29	26	1.627	0,4%	0,6%	2,7%
2015	8.227	4.665	61.197	28	26	1.622	0,3%	0,6%	2,7%
2014	8.189	4.655	61.031	29	26	1.618	0,4%	0,6%	2,7%
2013	8.283	4.646	60.906	27	25	1.616	0,3%	0,5%	2,7%
2012	8.021	4.524	59.953	29	24	1.597	0,4%	0,5%	2,7%
2011	7.260	4.233	57.790	25	22	1.558	0,3%	0,5%	2,7%
2010	6.402	3.830	54.948	21	19	1.488	0,3%	0,5%	2,7%

(\*) Los datos de 2021 son hasta mayo. Energía en GW/h y potencia en MW. Fuente: CNMC. Elaboración: Empresa XXI.

Y en este contexto, surge de nuevo la paradoja vasca: la CAPV cuenta con el principal fabricante por MW eólicos instalados en España (Siemens Gamesa, con 14.458 el año pasado) y con el principal promotor (Iberdrola, con 5.792).

Precisamente, este grupo energético vasco, de la mano del Ente Vasco de la Energía (EVE), creó el año pasado la sociedad Aixeindar para impulsar nuevos proyectos renovables en la comunidad autónoma. En el caso de los eólicos, a finales de 2020 inició la tramitación de cuatro solicitudes para la construcción de parques en cuatro ubicaciones, todas ellas en territorio alavés (Azazeta, Montes de Iturrieta, Arkamo y Labraza) que, de llegar a plasmarse, supondrían una capacidad extra instalada de 250 MW, muy por encima de la actualmente desplegada en todo el País Vasco.

Paralelamente a este estancamiento de las fuentes eólicas, en la CAPV se produjo el año pasado un notable avance de la capacidad fotovoltaica, al menos, en términos relativos. La entrada en funcionamiento, con 24 nuevos MW, de la planta solar Ekian en Arasur ha permitido doblar la capacidad solar instalada en el territorio hasta los 50 MW.

### PERSPECTIVAS FOTOVOLTAICA

Esta cifra, además, se verá incrementada notablemente cuando entre en funcionamiento (previsto para 2023) Ekienea, la planta impulsada por Iberdrola, Grupo Mondragon, Diputación de Álava y EVE en Armiñón, que sumará 100 MW. Del mismo modo, tras la supresión del denominado 'impuesto al sol', el autoconsumo está llamado a jugar un papel clave en el desarrollo de la capacidad fotovoltaica. Sin ir más

lejos, los MW desplegados en este tipo de instalaciones se incrementaron en España en 2020 hasta 596 (+30%), según la Unión Española Fotovoltaica (UNEF). Solo en el País Vasco, el EVE subvencionó 292 instalaciones de autoconsumo con una potencia total de 8 MW en 2019, frente a las 78 (1,2 MW) del año anterior. La propia UNEF estima que los 50 millones de euros que recibirá la CAPV del programa de ayudas (900 millones en toda España) para la inversión en autoconsumo anunciado por el Gobierno permitirán la instalación de 178 MW nuevos en la región, 93 MW en la industria. Asimismo, contribuirá al despegue del autoconsumo en el País Vasco, a buen seguro, la sociedad Ekiola (EVE y Krea) para impulsar la participación ciudadana en la generación y gestión de parques solares en municipios y comarcas.

# Bolsa de Subcontratación Vasca

<b>ACERO</b> ..... <b>090</b>	<b>SOLDADURA</b> ..... <b>130</b>	<b>MAQUINARIA Y MATERIAL ELÉCTRICO</b> ..... <b>170</b>	<b>BIENES DE EQUIPO</b> ..... <b>210</b>
PERFILES Y ESTRUCTURALES ..... 0901	OPERACIONES DE SOLDADURA ..... 1304	CONDUCTORES ELECTRICOS ..... 1703	INTERCAMBIADORES DE CALOR ..... 2101
CHAPA ..... 0904	SOLDADURA MIG/MAG/TIG ..... 1305	CUADROS DE MANDOS ..... 1705	MAQUINARIA DE FUNDICION ..... 2102
CHAPA PERFORADA ..... 0905	<b>TALLERES MECÁNICOS</b> ..... <b>140</b>	INGENIERIA ELECTRICA ..... 1706	VENTILADORES ..... 2104
INOXIDABLE ..... 0906	MECANIZACION ..... 1401	INSTRUMENTACION Y CONTROL ..... 1707	HORNOS INDUSTRIALES ..... 2106
TUBOS SIN SOLDADURA ..... 0907	DECOLETAJE ..... 1402	INSTALACIONES ELECTRICAS ..... 1709	ASPIRACION Y FILTRACION ..... 2107
FLEJADORAS ..... 0910	CALDERERIA FINA ..... 1404	FRENOS INDUSTRIALES ..... 1711	MAQUINAS GRANALLADORAS ..... 2108
<b>FUNDICIÓN</b> ..... <b>100</b>	CALDERERIA MEDIA Y PESADA ..... 1405	IMANES ..... 1714	INSTALACIONES TRAT. SUPERFICIES ..... 2111
HIERRO ..... 1001	CALD. GRUESA MECANIZADA ..... 1406	SIST. SEGURIDAD ELECTROMECC. .... 1715	PRENSAS HIDRAULICAS ..... 2112
ACERO MOLDEADO ..... 1002	MONTAJES INDUSTRIALES ..... 1408	MANTENIMIENTO ELECTRICO ..... 1716	BOMBAS DE VACIO ..... 2115
NO FERRICOS ..... 1004	CORTE LASER ..... 1410	<b>MANIPULACIÓN DE FLUIDOS</b> ..... <b>180</b>	<b>SUMINISTROS INDUSTRIALES</b> ..... <b>220</b>
FUNDICION INYECTADA ..... 1005	CORTE CHORRO AGUA ..... 1411	BOMBAS PARA LIQUIDOS ..... 1801	TORNILLERIA ..... 2201
PROVEEDORES DE FUNDICION ..... 1006	CORTE LASER MAQUINARIA ..... 1412	TRANS. HIDRAULICAS NEUMATICAS ..... 1802	TUBOS ..... 2202
UTILIDADES Y MODELOS ..... 1007	CORTE CH. AGUA MAQUINARIA ..... 1413	ACCES. MANIPULACION DE FLUIDOS ..... 1803	MANIPULADO DE PAPEL Y CARTON ..... 2205
<b>FORJA</b> ..... <b>110</b>	PLEGADORAS ..... 1414	MAQUINAS LIMPIARREJAS ..... 1808	ACCESORIOS PARA TUBERIAS ..... 2206
PIEZAS FORJADAS ..... 1101	PIEZAS ANTIDESGASTE ..... 1420	BOCAS DE RIEGO ..... 1809	SISTEMAS DE PROTECCION EXPORTACION ..... 2211
PIEZAS ESTAMPADAS ..... 1102	<b>ÚTILES MÁQUINA-HERRAMIENTA</b> ..... <b>150</b>	<b>MAQUINARIA ELEVACIÓN Y MANIPULACIÓN</b> ..... <b>190</b>	SISTEMAS MECANICOS ..... 2220
EXTRUSION EN FRIJO ..... 1104	HERRAMIENTAS DE CORTE ..... 1502	TRANSPORTADORES ..... 1902	FUELLES ..... 2225
<b>TRATAMIENTO DE LOS METALES</b> ..... <b>120</b>	<b>TRANSMISIONES DE POTENCIA</b> ..... <b>160</b>	INGENIERIA Y PROYECTOS ..... 1904	<b>AISLAMIENTOS</b> ..... <b>230</b>
TRATAMIENTO TERMICO ..... 1201	ENGRANAJES ..... 1601	CINTAS TRANSPORTADORAS ..... 1906	AISLAM. TERMICOS Y ACUSTICOS ..... 2301
RECUBRIMIENTOS GALVANICOS ..... 1202	VIBRADORES ..... 1602	MUELLES DE CARGA ..... 1908	<b>MANTENIMIENTO ELECTRÓNICO</b> ..... <b>240</b>
APLICACIONES ANTIDESGASTE ..... 1203	REDUCTORES DE VELOCIDAD ..... 1603	<b>MATERIAS PLÁSTICAS EN GENERAL</b> ..... <b>200</b>	MANTENIMIENTO ELECTRONICO ..... 2401
REVESTIMIENTOS REFRACTARIOS ..... 1206	EMBRAGUES Y ACOPLAMIENTOS ..... 1605	PIEZAS MOLDEADAS ..... 2001	<b>SERVICIOS A EMPRESAS</b> ..... <b>300</b>
TRATAMIENTOS ANTICORROSION ..... 1207	UNID.GIRO INTERMITENTE Y LEVAS ..... 1609	MOLDES Y MATRICES ..... 2002	TRANSPORTE Y DISTRIBUCION ..... 3001
TRATAMIENTOS AL ACERO ..... 1208	TRANSMISIONES A CARDAN ..... 1610	PROTOTIPOS RAPIDOS ..... 2007	GESTION DE RESIDUOS ..... 3011
RECUBRIMIENTOS ..... 1212		PIEZAS DE POLIURETANO ..... 2008	DISEÑO E INDUSTRIALIZACIÓN ..... 3021
ESTABILIZACIÓN DE PIEZAS ..... 1220		EMBALAJES ..... 2009	

**0901**  
**PERFILES Y ESTRUCTURALES**

**PROVEEDORA DE TUBOS OCCIDENTAL SL**  
Pol. Ind. "Goiaín" - Avda. San Blas, 24  
Tel. 902 24 52 45 / Fax: 902 27 52 75  
E-mail: protubsa@protubsa.com  
01170 Legutiano (Álava)

**CURVADOS QUINTIN SL**  
Curvado de perfiles  
Polígono Industrial Bakiola, 36  
Tel. 94 648 17 64 / Fax: 94 648 16 09  
48498 Arrankudiaga (Bizkaia)

**0904**  
**CHAPA**

**HIERROS BILBAO SL**  
Óxycorte - Granallado - Planeado  
Polígono Pagorbe, s/n - Apdo. 94  
Tel: 943 17 12 31 / Fax: 943 17 18 47  
48260 Ermua (Bizkaia)

**FERROLOIU SA LABORAL**  
Óxycorte y plasma  
Molinaga Bidea, 2  
Tel. 94 453 28 00 / Fax: 94 453 14 31  
48180 Lioi (Bizkaia)

**OXIMEK SL**  
Serv. acero oxycortado a medida  
Teléfono: 943 88 82 16  
Fax: 943 88 87 85  
20216 Ormaiztegui (Gipuzkoa)

**0905**  
**CHAPA PERFORADA**

**RMIG**  
Barrikako Bide Kalea, 4 - Pol. Ind. Igeltzera  
Tel. 94 676 00 61 / Fax: 94 676 01 07  
info.es@rmig.com / www.rmig.com  
48610 Urduliz (Bizkaia)

**INDUSTRIAS IMAR SA**  
Pol. Ind. Granada - Parc. A - B - 1  
Tel. 94 497 01 11 / Fax: 94 497 03 04  
imar@imarsa.com / www.imarsa.com  
48530 Ortuella (Bizkaia)

**0906**  
**INOXIDABLE**

**ALACER MAS SA**  
Pol. Ind. Erletxe, Plataforma A0 - Nave 14  
Tel. 94 633 45 14 / Fax: 94 633 45 12  
E-mail: galdakao@alacermas.com  
www.alacermas.com  
48960 Galdakao (Bizkaia)

**ACEROS Y SUMINISTROS SL**  
Polígono Industrial Padura, 1  
Teléfono: 94 669 38 40  
Fax: 94 669 38 47  
48830 Sodupe (Bizkaia)

**METALINOX-BILBAO SA**  
Aperribai, 6  
Teléfono: 94 426 33 60  
Fax: 94 426 18 28  
48960 Galdakao (Bizkaia)

**NEUMIRA SL**  
Jose Luis Goyoaga, 36 - Pabellón 4  
Tel. 94 467 68 11 / Fax: 94 417 09 95  
E-mail: neumira@neumira.com  
48950 Erandio (Bizkaia)

**TALLERES GAINZA SA**  
Barrio Agote, s/n - Arrona  
Teléfono: 943 14 78 71  
Fax: 943 14 77 90  
20749 Zestoa (Gipuzkoa)

**0907**  
**TUBOS SIN SOLDADURA**

**PROVEEDORA DE TUBOS OCCIDENTAL SL**  
Pol. Ind. "Goiaín" - Avda. San Blas, 24  
Tel. 902 24 52 45 / Fax: 902 27 52 75  
E-mail: protubsa@protubsa.com  
01170 Legutiano (Álava)

**NOVATI PRODUCTOS TUBULARES ACERO SA**  
Barrachi, 8 - Pab. 2.3 - Pol. Ind. Gamarra  
Teléfono: 945 27 79 00  
Fax: 945 27 79 69  
01013 Vitoria (Álava)

**1001**  
**HIERRO**

**FUNDICION NODULAR FLESC SA**  
Piezas de 100 grs. a 100 Kgs.  
Tel. 94 621 56 00 / Fax: 94 681 71 87  
Mallabierna, 9 - Apdo. de Correos 249  
48215 Iurreta (Bizkaia)

**FUNDICIONES MUGARRA SA**  
Ctra. Vitoria - Durango, Km. 32  
Teléfono: 94 681 52 04  
Fax: 94 620 11 40  
48212 Mañaria (Bizkaia)

**FUNDICIONES SAN VICENTE**  
Torreburu, 3  
Teléfono: 94 621 56 70  
Fax: 94 681 51 55  
48220 Abadino (Bizkaia)

**FURESA**  
Arandiagoitia, 6  
Teléfono: 94 681 25 61  
Fax: 94 681 25 59  
48200 Durango (Bizkaia)

**INDUSTRIAS METALURGICAS UNION SA**  
Alberite, 51  
Teléfono: 941 21 09 88  
Fax: 941 21 12 52  
26006 Logroño (La Rioja)

**METALURGICA DEL NALON SA**  
Función hierros aleados antidesgaste  
Tel. 98 569 23 12 / 98 569 69 51  
Fax: 98 569 58 09  
Apdo. 48 - La Felguera (Asturias)

**Este puede ser su espacio**  
La historia viva de la industria vasca  
**Empresa XXI**  
Infórmese llamando al teléfono:  
**944.400.000**

**OLAZABAL Y HUARTE SA - ISO 9002**  
Larragana, 2 - Apdo. 391  
Tel. 945 26 10 00 / Fax: 945 25 59 27  
E-mail: foronda@olazabalyhuarte.com  
www.olazabalyhuarte.com  
01080 Vitoria (Álava)

**1002**  
**ACERO MOLDEADO**

**ACEROS Y SUMINISTROS SL**  
Polígono Industrial Padura, 1  
Teléfono: 94 669 38 40  
Fax: 94 669 38 47  
48830 Sodupe (Bizkaia)

**AIANOX SA**  
Barrio Marquijana, 60  
Teléfono: 945 89 13 11  
Fax: 945 89 23 85  
01479 Murga (Álava)

**Este puede ser su espacio**  
La historia viva de la industria vasca  
**Empresa XXI**  
Periódico quincenal de la industria vasca  
Infórmese llamando al teléfono:  
**944.400.000**

**ALEACIONES ESPECIALES SA**  
Gabriel Aresti, 6  
Teléfono: 94 464 63 55  
Fax: 94 464 63 66  
48940 Leioa (Bizkaia)

**ALIFUN SA**  
Subino, s/n - Polígono Industrial Gojain  
Teléfono: 945 46 58 68  
Fax: 945 46 58 69  
01170 Legutiano (Álava)

**FUND. ALEACIONES ESPECIALES**  
Larragana, 17 - Zona Industrial Betoño  
Teléfono: 945 26 30 55  
Fax: 945 26 65 84  
01013 Vitoria (Álava)

**FUNDICIONES HIRIBARREN SAL**  
Barrio Hiribarren, s/n  
Teléfono: 943 88 12 00  
Fax: 943 88 12 12  
20200 Beasain (Gipuzkoa)

**JEZ SISTEMAS FERROVIARIOS SL**  
Arantzaz, s/n  
Teléfono: 94 672 12 00  
Fax: 94 672 00 92  
01400 Llodio (Álava)

**METALURGICA DEL NALON SA**  
Piezas desde 5 Kg. hasta 10 Toneladas  
Aceros al Carbono y aleados  
Tel. 98 569 24 51 / 69 51  
Fax: 98 569 58 09  
Apdo. 48 - La Felguera (Asturias)

**SUÑER SA**  
Piezas de 100 a 7.000 Kgs.  
Teléfono: 93 726 12 33 / 93 726 25 11  
Fax: 93 725 53 42  
08203 Sabadell (Barcelona)

**1004**  
**NO FERRICOS**

**FUNDIC. OLAZABAL SL**  
Barrio Ibarra s/n Tel. 943 791 674  
20550 Aretxabaleta (Gipuzkoa)  
clientes@fundicionesolazabal.com

**1101**  
**PIEZAS FORJADAS**

**BIZKAISIDER SL**  
Estartetxe, 5 - 3º. Dpto. 324 - Edificio Ikoa  
Tel. 94 464 57 27 / Fax: 94 464 88 10  
E-mail: bizkaisider@bizkaisider.com  
www.bizkaisider.com  
48940 Leioa (Bizkaia)

**1102**  
**PIEZAS ESTAMPADAS**

**TALLERES UNAMUNZAGA SA**  
Lebario, 14 - Local 5  
Tel. 94 681 09 33 / 94 681 14 53  
Fax: 94 620 14 14  
talleres.unamunzaga@euskalnet.net  
48220 Abadino (Bizkaia)

**1201**  
**TRATAMIENTO TÉRMICO**

**FUNDICIONES UR ARTEA SL**  
Tel. 94 681 05 24 / Fax: 94 623 20 86  
comercial@fundicionesurarte.com  
www.fundicionesurarte.com  
48220 Abadino (Bizkaia)

**FUNDICIONES SEIAK**  
Pol. La Florida 148 / Tel. 943 556 650  
20120 Hernani (Gipuzkoa)  
www.seiak.net / comercial@seiak.net

**INGENIERIA DE ALEACIONES SA**  
Tel. 946 300 070 / Fax: 946 300 156  
E-mail: comercial@ialeaciones.com  
www.ialeaciones.com  
48340 Amorebieta-Etxano (Bizkaia)

**Este puede ser su espacio**  
La historia viva de la industria vasca  
**Empresa XXI**  
Infórmese llamando al teléfono:  
**944.400.000**

**1005**  
**FUNDICION INYECTADA**

**TEKNO-PRES SA**  
Polígono Industrial Gojain - Subino, 9  
Teléfonos: 945 46 55 32 / 945 46 55 76  
Fax: 945 46 55 67  
01170 Villarreal de Álava (Álava)

**1006**  
**PROVEEDORES DE FUNDICION**

**INDEFUNSA SAL**  
Urquizarán, 35 - Apdo. 53  
Tel. 94 658 27 34 / 94 658 25 63  
Fax: 94 658 26 61  
48230 Elorrio (Bizkaia)

**1101**  
**PIEZAS FORJADAS**

**REFRATERMIC SL**  
Estartetxe, 5 - Oficina 200  
48940 Leioa (Bizkaia)  
Tel. 94 463 90 30 / Fax: 94 463 94 11  
E-mail: refratermic@euskalnet.net

**1102**  
**PIEZAS ESTAMPADAS**

**TALLERES UNAMUNZAGA SA**  
Lebario, 14 - Local 5  
Tel. 94 681 09 33 / 94 681 14 53  
Fax: 94 620 14 14  
talleres.unamunzaga@euskalnet.net  
48220 Abadino (Bizkaia)

**1201**  
**TRATAMIENTO TÉRMICO**

**COOPER TRATAMIENTOS TÉRMICOS SA**  
Tratamientos térmicos en general en aceros, inoxidable, aluminio y cobre  
Pre y postsoldaduras, normalizados, solubilización  
Estabilizado por Vibración (VSR)  
Polígono El Campillo, II - Parcela 9.1  
48500 Gallarta (Bizkaia)  
Tel. 94 636 39 44 - 55 - 66  
E-mail: coopert@coopert.com

**HAUCK HEAT TREATMENT PAIS VASCO SLU**  
Polígono Industrial Artia, s/n  
48291 Atxondo (Bizkaia)  
Tel. 94 621 55 90 / Fax: 94 620 23 70  
E-mail: info.paisvasco@hauckht.com  
www.hauckht.es

**TRATAMIENTOS INDUSTRIALES IRUÑA SA**  
Temple superficial por inducción  
Pol. Ind. Los Agustinos  
Ampliación Comarca 1 Calle L nº 2  
Tel. 948 35 51 03 / Fax: 948 35 51 04  
31160 Orcyoyen (Navarra)

**TRATAMIENTOS TERMICOS IURRETA SL**  
Polígono Industrial U.E.I. 2, Nº 5  
Teléfono: 946 217 332  
Fax: 946 217 334  
48215 Iurreta (Bizkaia)

**1202**  
**RECUBRIMIENTOS GALVÁNICOS**

**GALVANIZADOS IZURZA SA**  
Polígono Industrial Arbizola, 2  
48213 Izurza (Bizkaia)  
Tel.: 946 216 008 / Fax: 946 215 189  
administracion@galvanizadosizurza.com

**1206**  
**REVESTIMIENTOS REFRACTARIOS**

**TECRESA**  
Ribera de Zorrozaurre, 15 - 2º  
Tel. 902 11 89 47 / Fax: 94 448 37 32  
E-mail: tecresa@tecresa.com  
48014 Bilbao (Bizkaia)

**DOMINION**  
Ibañez de Bilbao, nº 28 - 8º  
Tel. 944 712 229  
E-mail: ECiberia@dominion-global.com  
48009 Bilbao (Bizkaia)

**REFRATERMIC SL**  
Estartetxe, 5 - Oficina 200  
48940 Leioa (Bizkaia)  
Tel. 94 463 90 30 / Fax: 94 463 94 11  
E-mail: refratermic@euskalnet.net

**1207**  
**TRATAMIENTOS ANTICORROSION**

**R.A. MENDIETA SA**  
Polígono Moyordin, 28  
Teléfono: 94 671 35 68  
Fax: 94 671 32 54  
48480 Zaratama (Bizkaia)

**RECUBRIMIENTOS METALICOS VIZCAYA SL**  
Ibaizabal, 37 - Pabellón 4  
Tel. 94 456 77 54 / Fax: 94 456 82 87  
E-mail: rmvizcaya@rmvizcaya.com  
www.rmvizcaya.com  
48960 Galdakao (Bizkaia)

**INDUPIME SL**  
Pol. Ind. Sangróniz, Iberre kalea, 3 - Pab. 5  
Tel. 94 453 81 34 / Fax: 94 453 86 48  
E-mail: indupime@indupime.com  
www.indupime.com  
48150 Sondika (Bizkaia)

**APLICACIONES DE PINTURA ANGO SL**  
Barrio Ugarte, s/n  
Teléfono: 94 615 67 26  
Fax: 94 674 88 22  
48110 Gatika (Bizkaia)

**DOHERCO**  
Polígono Industrial de Bayas, P.23-24-25  
Tel. 947 31 05 81 / Fax: 947 34 76 01  
E-mail: info@doherco.com  
09200 Miranda de Ebro

**APINORSA**  
Los Herrán, 41 Bajo  
Tel. 945 27 82 74 / Fax: 945 26 53 94  
E-mail: apinorsa@apinorsa.es  
www.apinorsa.com  
01002 Vitoria (Álava)

**SASYMA**  
Ribera de Axpe, 12  
Tel. 94 463 42 88 / Fax: 94 464 91 82  
E-mail: comercial@sasyma.com  
www.sasyma.com  
48950 Erandio (Bizkaia)

# Bolsa de Subcontratación Vasca

**1208**  
**TRATAMIENTOS AL ACERO**

**AUJOR**  
Electropulidos, decapados y pasivados del acero inoxidable Ctra. C-16C, Km. 3,450 / info@aujor.com 08272 Sant Fruitós del Bages (Barcelona) Tel.: 938 760 115 / www.aujor.com

**1402**  
**DECOLETAJE**

**DECOLETAJE Y FIJACION SL**  
Polígono Industrial Txako, 17 - Pabellón U Teléfono: 94 449 23 58 Fax: 94 449 29 12 48480 Arrigorriaga (Bizkaia)

**Este puede ser su espacio**  
La historia viva de la industria vasca  
**Empresa**  
Infórmese llamando al teléfono:  
**944.400.000**

**1801**  
**BOMBAS PARA LIQUIDOS**

**EGGER BOMBAS TURO IBERICA SL**  
Pº Donosti, 82 - Pol. Ind. Bidebitarte Tel. 943 33 65 00 / Fax: 943 33 32 11 E-mail: info.iberica@eggerpumps.com 20115 Astigarraga (Gipuzkoa)

**2106**  
**HORNOS INDUSTRIALES**

**T.P. HORNOS INDUSTRIALES SL**  
Olabide, 17 Teléfonos: 94 676 68 82 / 94 676 68 95 Fax: 94 676 69 12 48600 Sopelana (Bizkaia)

**1212**  
**RECUBRIMIENTOS**

**RETANSA COAT SL**  
Aplicación de: Recubrimientos Antiadherentes (Teflón®) Bajo Coeficiente de Fricción (PTFE) Anticorrosión (Halar®)  
c. Uzbina, 14 Polígono Industrial de Jundiz 01015 Vitoria Tel. 945 226 098 / Fax: 945 241 698 E-mail: retansa@retansa.com

**1406**  
**CALD. GRUESA MECANIZADA**

**TALLERES JUAN LASA SA**  
Barrio Alegi, s/n Tel. 943 88 28 61 / Fax: 943 80 56 37 E-mail: info@juanlasa.com 20217 Gabiria (Gipuzkoa)

**1601**  
**ENGRANAJES**

**MAQUINARIA Y ENGRANAJES LLAR SAL**  
Avda. Miraflores, 14 - Apdo. 1613 Tel. 94 412 90 11 / Fax: 94 412 95 58 E-mail: comercial@llarengranajes.com 48004 Bilbao (Bizkaia)

**1610**  
**TRANSMISIONES A CARDAN**

**BURUAGA SL**  
Pol. Ind. Irubide 4B - 2 Tel. 94 449 97 16 / Fax: 94 426 34 37 E-mail: info@buruaga.com www.buruaga.com 48960 Galdakao (Bizkaia)

**BOMBAS AZCUE SA**  
Ctra. San Sebastián - Bilbao, s/n 20749 Arona - Cestona Tel. 943 14 70 47 / Fax: 943 14 74 40 Dirección postal: Apdo. 34 - Zumaia (Gipuzkoa)

**INSERTEC**  
Avda. Cervantes, 6 Tel. 94 440 94 20 / Fax: 94 449 66 24 E-mail: insertec@insertec.biz www.insertec.biz 48970 Basauri (Bizkaia)

**1220**  
**ESTABILIZACIÓN DE PIEZAS**

**ESTALEKO SL**  
Estabilizado de piezas por vibración Sin necesidad de transportar la pieza Tel. 943 86 28 74 / Mov. 605 77 22 21 20750 Zumaia (Gipuzkoa)

**1408**  
**MONTAJES INDUSTRIALES**

**M.C.A. DE MONTAJES SL**  
Oficinas: Avda. Ramón y Cajal, 2 - 3ª Plta. Tel: 94 474 57 05 / Fax: 94 474 61 25 48014 Bilbao (Bizkaia)  
Talleres y almacén: Polígono Torrelarragoiti, Pabellón 7 C Taller: 94 452 34 03 48170 Zamudio (Bizkaia)

**1602**  
**VIBRADORES**

**S.M. ELECTRIC SL**  
Ctra. Nacional 121, Km. 39,4 Tel: 948 71 20 17 / Fax: 948 71 21 53 E-mail: transmisiones@martinas.es 31390 Olite (Navarra)

**1705**  
**CUADROS DE MANDOS**

**ARBELEC SL**  
Torretxu Bidea, 7 - Apdos. 6 y 26 Tel. 94 471 03 18 / Fax: 94 471 04 11 E-mail: arbelec@arbelec.com www.arbelec.com 48150 Sondika (Bizkaia)

**1802**  
**TRANS.HIDRAULICAS NEUMATICAS**

**STERM HIDRAULICA SA**  
Barrio Elbarrena, Polígono 1 Tel. 943 69 28 62 / Fax: 943 69 09 46 E-mail: info@sternhidraulica.com www.sternhidraulica.com 20159 Zizurkil (Gipuzkoa)

**2107**  
**ASPIRACION Y FILTRACIÓN**

**TECNIVENT ASPIRACIÓN Y FILTRACIÓN SL**  
Ubegun Industriegunea, 16 B-C 20810 Aia - Orío (Gipuzkoa) Tel.: 943 89 55 42 / Fax: 943 89 55 43 E-mail: tecnivent@tecnivent.com www.tecnivent.com

**1304**  
**OPERACIONES DE SOLDADURA**

**TRAMEBISA SA**  
Soldadura y recargues Recuperación de piezas Mecanización Saw-tig-mig-mag Norte 8 Polígono Industrial Torrelarragoiti Tel. 94 452 28 33 / Fax: 94 452 27 33 E-mail: tramebisa@tramebisa.com www.tramebisa.com 48170 Zamudio (Bizkaia)

**1410**  
**CORTE LASER**

**TALLERES TAU SLU**  
Polígono Sansinenea, B-2 Tel. 943 89 70 84 / Fax: 943 14 74 71 tallerestau@tallerestau.com www.tallerestau.com Apdo.60 - 20740 Zestoa (Gipuzkoa)

**1603**  
**REDUCTORES DE VELOCIDAD**

**GAMESA GEARBOX (ECHESA & TACKE-OLALDE)**  
Parque Tecnológico de Bizkaia, 100 48170 Zamudio clients@gamesagearbox.com www.gamesagearbox.com

**1707**  
**INSTRUMENTACION Y CONTROL**

**ELECTRONICA LUX SL**  
Pl. Ugaldeguren 1 - P4 - VII, Naves 3 y 4 Tel. 94 427 88 31 / Fax: 94 427 64 90 E-mail: lux@lux.es / www.lux.es 48170 Zamudio (Bizkaia)

**1902**  
**TRANSPORTADORES**

**COMETEL SA**  
Transportadores de banda metálica Polígono Industrial Albitxuri, 8 Tel. 943 741 662 / Fax: 943 740 950 www.cometel.net 20870 Elgoibar (Gipuzkoa)

**2201**  
**TORNILLERIA**

**IBAITOR SA**  
Polígono Industrial San Antonio Parque Empresarial Inbisa-Lauaxeta Edificio A-15 Tel. 94 457 06 50 / Fax: 94 456 67 81 48340 Amorebieta (Bizkaia)

**1401**  
**MECANIZACION**

**MECANIZADOS PADURA SL**  
Mecanizados en fresadoras y tornos CNC Tel. 94 669 33 57 / Fax: 94 669 38 47 E-mail: info@mecanizadospadura.com Pol. Ind. Padura, 4 48830 Sodupe (Bizkaia)

**1411**  
**CORTE CHORRO AGUA**

**MECALASER**  
Polígono Industrial Bekea - Naves 5, 6 y 9 Tel. 94 457 03 13 / Fax: 94 457 03 31 E-mail: comercial@mecalaser.es 48960 Galdakao (Bizkaia)

**Este puede ser su espacio**  
La historia viva de la industria vasca  
**Empresa**  
Infórmese llamando al teléfono:  
**944.400.000**

**2001**  
**PIEZAS MOLDEADAS**

**ALTEYCO SYSTEM SL**  
Transportadores de charnelas P. I. Itziar, Parcela N2A 20829 Itziar-Deba (Gipuzkoa) Tel.: 943 60 64 89 / Fax: 943 19 92 35 www.alteyco.com

**2211**  
**SISTEMAS DE PROTECCION EXPORTACION**

**CARMELO IRIONDO SL**  
San Bartolomé, 40 Bajo Tel.: 943 74 02 95 E-mail: ciriondo@ciriondo.com www.ciriondo.com 20870 Elgoibar (Gipuzkoa)

**1413**  
**CORTE CH. AGUA MAQUINARIA**

**BYSTRONIC IBERICA SA**  
Avda. Tenerife, 2 - Edif. 1 - 3ª, Oficina D Parque Empresarial Marpe Tel. 916 544 878 / Fax: 916 524 983 E-mail: info@bystronic.es 28700 San Sebastián de los Reyes

**1605**  
**EMBRAGUES Y ACOPLAMIENTOS**

**TALLERES GUIBE SA**  
Barrio Katategi, 2 Tel. 943 69 03 54 / Fax: 943 69 18 51 E-mail: comercial@goiber.com 20271 Irura (Gipuzkoa)

**1714**  
**IMANES**

**LAKAUTO, LAKABE AUTOMATISMOS**  
Polígono Aurrerá, Manzana 4, Pabellón 6 Tel. 94 495 36 05 / Fax: 94 495 32 11 www.lakauto.es 48510 Valle de Trápaga (Bizkaia)

**2008**  
**PIEZAS DE POLIURETANO**

**VITORIANA PLASTICA SA**  
Portal de Gamarra, 39 Tel. 945 28 02 42 / www.vioplastica.com E-mail: calidad@vioplastica.com 01013 Vitoria - Gasteiz (Álava)

**2225**  
**FUELLES**

**MOSNIC-IRUDEX SL**  
Filtros autolimpiables P. I. Itziar, Parcela N2A 20829 Itziar-Deba (Gipuzkoa) Tel.: 943 60 64 89 / Fax: 943 199 235 www.mosnic-irudex.com

**1420**  
**PIEZAS ANTIDESGASTE**

**TALLERES ALJU SL**  
Ctra. San Vicente, 17 48510 Valle de Trápaga (Bizkaia) Tel. 944 920 111 www.alju.es / alju@alju.es

**1609**  
**UNID.GIRO INTERMITENTE Y LEVAS**

**E.N.I. ELECTRO. Y NEUM. IND. SA**  
Jon Arróspide, 20 (Int.) Tel. 94 474 62 63 / Fax: 94 474 58 68 E-mail: eni@eni.es / www.eni.es 48014 Bilbao (Bizkaia)

**2009**  
**EMBALAJES**

**MAIKONTROL**  
Aragón, 2 Bajo Tel. 94 490 11 02 / Fax: 94 490 54 18 comercial@maikontrol.com www.maiakontrol.com 48902 Baracaldo (Bizkaia)

**2001**  
**PIEZAS MOLDEADAS**

**POLIURETANOS ELASTICOS SL (PUR)**  
Moldeo de poliuretanos, barras, tubos, planchas marca Adiprene Tel. 944 64 85 04 / Fax: 944 64 93 06 48950 Erandio (Bizkaia)

**2230**  
**FILTROS**

**PERFIL THERMIK SA**  
Poliuretano imitación madera (PUR) Perfiles, ventanas, miradores Tel. 943 55 65 25 / Fax: 943 55 55 43 info@perfilthermik.com www.perfilthermik.com (Astigarraga)

**1401**  
**MECANIZACION**

**MECANIZADOS KANTER SA**  
Mecanizado y montaje de componentes aeronáuticos de precisión Tel. 943 49 23 18 / Fax: 943 49 17 54 E-mail: kanter@kanter.es 20180 Oiartzun (Gipuzkoa)

**1413**  
**CORTE CH. AGUA MAQUINARIA**

**Este puede ser su espacio**  
La historia viva de la industria vasca  
**Empresa**  
Infórmese llamando al teléfono:  
**944.400.000**

**1605**  
**EMBRAGUES Y ACOPLAMIENTOS**

**GOZPER S.COOP.**  
Antigua, 4 Tel. 943 78 60 00 / Fax: 943 78 70 95 E-mail: gozper@gozper.com www.gozper.com 20577 Antzuola (Gipuzkoa)

**1714**  
**IMANES**

**ING. MAGNETICA APLICADA (IMA SL)**  
Imanes y Sistemas Magnéticos Tel. 94 446 08 66 / Fax: 94 446 39 94 Tel. 93 579 54 15 / Fax: 93 544 53 21 48007 Bilbao (Bizkaia)

**2001**  
**PIEZAS MOLDEADAS**

**NAPARRA BERGARA SLU**  
Polígono Industrial Askaruntz s/n Tel.: 943 76 58 40 / 943 76 57 28 bergara@naparra.com 20570 Bergara (Gipuzkoa)

**2230**  
**FILTROS**

**TECNOTOOLING SL**  
Diseño. Proyectos y fabricación llave en mano. Diseño y fabricación de piezas de plástico y metales. tecnooling@tecnooling.com Irún. 943 635 311. www.tecnooling.com

# Mercados



## Las cotizadas en el exterior / 38

Las ventas internacionales de los grupos industriales vascos cotizados en Bolsa alcanzaron un porcentaje del 75,4% sobre los ingresos totales del primer semestre.

## La agenda ferial del BEC avanza un alza de la actividad industrial

World Maritime Week, +Industry, Steel Tech y +Industry enfilan la recta final de año para impulsar el dinamismo de la manufactura

► El sector naval, la siderurgia y la industria serán los encargados de dinamizar la actividad comercial en el último trimestre del año en el marco de la celebración, en el BEC, de las ferias World Maritime Week, Steel Tech y +Industry. Un impulso para avanzar en la reactivación, que servirá de antesala al programa de 2022, liderado por la Bienal de MH.

**VICKY LÓPEZ.** Barakaldo

La progresiva recuperación de la actividad económica y el dinamismo que se atisba en la industria, se llevará a examen en el último trimestre del año. Las favorables perspectivas que se esperan en el corto plazo buscarán su confirmación en los diversos eventos, nacionales e internacionales, que se concentran en la recta final del año.

El director general del Bilbao Exhibition Center (BEC), Xabier Basañez, junto a los directores de los clusters sectoriales, Gaia (Conocimiento y Tecnología), AFM (Fabricación avanzada) y Siderex (Siderurgia), presentaron el calendario de eventos previsto. Solo en el entorno más cercano y en el mes de octubre están programados tres certámenes, con la industria como protagonista, que alimentarán las



Los responsables de Gaia, AFM, BEC y Siderex presentaron el calendario ferial previsto

expectativas de los compradores para el próximo año. El recinto del BEC será el espacio elegido para la celebración de World Maritime Week en la primera semana de octubre. Del 5 al 7 de dicho mes, los principales actores europeos de la industria naval se darán cita en torno a la denominada economía azul. A mediados de octubre, del 19 al 21, tendrá lugar el primer evento dedicado a la industria del acero, que reunirá en el BEC a los agentes

implicados en la cadena de valor de la siderurgia. Steel Tech Congress & Expo está organizado por Siderex. Su director general, Asier San Millán, subrayó que el Congreso pondrá el acento en los retos y tendencias tecnológicas y de I+D en el sector, en cuestiones como la doble transición digital y sostenible, la smartización, la IA, ciberseguridad, la economía circular y valorización, reciclaje o gestión de chatarras. La tercera y última cita industrial

### Próximas Ferias

**World Maritime Week.** Incluirá las ferias Ocean Energy y Oil&Gas.

**Steel Tech.** Congregará a la industria del acero del 19 al 21 de octubre

**+Industry.** También en el BEC, acogerá del 26 al 28 de octubre Ferroforma, Subcontratación, Addit3D, Be Digital, P&V y Maintenance.

**EMO Milano.** Del 4 al 10 de octubre, 34 empresas de AFM expondrán en la feria fabricación avanzada

**Blech Expo.** Reunirá a Athader, Denn, Dimeco, Ekicontrol, Fagor Arrasate, Lasa Garabi, Goizper, Lan-tek, Loire, MHG y Nidec Arisa; del 26 al 29 de octubre en Stuttgart.

**Formnext.** 16-19 nov. en Frankfurt

**EMAF.** 1-4 de diciembre en Oporto.

del mes aglutinará seis ferias de forma simultánea, del 26 al 28 de octubre, en el marco de +Industry, en las que participarán empresas comprometidas con la I+D y los nuevos paradigmas de la industria inteligente. Como señaló Cristina Muriello, directora de Servicios de Gaia, el evento será un escaparate donde encontrar a todos los aliados para abordar la transformación 4.0.

Junto al tan esperado Renove de MH, este elenco de eventos servirá de acicate para el mercado doméstico, tal como indicó el director de AFM, Xabier Ortueta, en la progresiva recuperación que registra la industria de fabricación avanzada, impulsada por la buena captación de pedidos de este año, que anticipa una exitosa Biemh-22. El alza de la actividad también se trasluce en la agenda internacional liderada por la EMO de Milán de MH; Blech Expo, para el tratamiento de chapa; Formnext (Frankfurt- 16-19 nov) de fabricación equitativa e impresión 3D; y EMAF- Equipos para la industria.

### CONGRESO

## SUM Bilbao suma la movilidad urbana sostenible al programa ferial de octubre

**EMPRESA XXI.** Bilbao

El papel de las ciudades y la movilidad urbana sostenible volverá a captar el protagonismo de los expertos internacionales en la segunda edición del Congreso SUM Bilbao 21, que tendrá lugar en la capital vizcaína los días 6 y 7 de octubre.

Organizado por el Ayuntamiento de Bilbao y Petronor, SUM Bilbao 21 debatirá en torno a la transición energética, la gobernanza y financiación y la movilidad, la digitalización y la innovación.

El encuentro reunirá a más de 90 ponentes procedentes de todo el

mundo que abordarán los temas más relevantes y actuales relacionados con la movilidad urbana, analizarán los retos y oportunidades de las ciudades para consolidar una movilidad más sostenible y darán a conocer casos de éxito de urbes de todo el mundo.

Entre los congresistas destacan reconocidos representantes de autoridades, empresas y centros tecnológicos, especializados en los sectores de energía, automoción, industria del transporte, servicios de movilidad, logística y distribución, tecnología, telecomunicaciones, in-



El Congreso se celebrará en el Palacio Euskalduna de Bilbao y podrá seguirse online.

fraestructuras y sector financiero. Entre las organizaciones asistentes destacan Irizar e-mobility, Ibil, Repsol, Correos, Habitat, Clúster vasco de Logística y Movilidad, centro tec-

nológico Tecnalia, Estafeta Mexicana, Alsa, Green Hydrogen Coalition, ONU, Women In Mobility London o la Unión Internacional del Transporte Público.



**Oportunidad hidrógeno / 39**

Asís Canales (Iberdrola) ha detallado las oportunidades del Hidrógeno para la industria vasca, en una jornada organizada por la asociación de directivos Adype.

**Siemens Gamesa, 15 años en el East Anglia**

Siemens Gamesa ha anunciado que la duración inicial del contrato de mantenimiento del parque eólico marino East Anglia ONE, situado en la costa de Suffolk, en el Reino Unido, ha sido extendida de 5 a 15 años.

# Industria lanza un Renove de MH por 50 millones de euros para la transformación del modelo productivo

Movilizará inversiones de entre 250 y 500 millones de euros para impulsar la instalación de unas 1.500 máquinas nuevas más conectables, sumándose al Renove de Lakua

► Modernizar el parque de maquinaria con equipos conectados y automatizados para transformar el modelo productivo es prioritario para reactivar el sector industrial. A tal efecto, el Gobierno de España ha aprobado una partida de 50 millones de euros que se suma al Renove Lakua de 5 millones, cuyo plazo expira el 4 de octubre.

**V. L. Bilbao**

El Gobierno de España ha dado un paso adelante para impulsar la actividad del sector de Máquina Herramienta, dando vía libre al Ministerio de Industria para convocar ayudas dirigidas a la renovación del parque de maquinaria de las empresas industriales.

El acuerdo aprobado por el Consejo de Ministros contempla una partida por importe de 50 millones de euros en subvenciones que activará el Plan de modernización de la máquina herramienta destinado a las pymes españolas en el ejercicio 2021, y movilizará inversiones de entre 250 y 500 millones de euros en la instalación de unas 1.500 máquinas nuevas.

El objetivo del Plan es potenciar la reactivación del sector industrial mediante la transformación de su modelo productivo a través de la incorporación de máquinas más automatizadas y conectables que generen valor añadido gracias a la digitalización y sus servicios asociados.



GMTK expondrá sus soluciones de mecanizado en la EMO de Milán del 4 al 9 de octubre

Las inversiones subvencionables deberán destinarse a la ampliación de la capacidad productiva, a la diversificación de la producción en nuevos productos adicionales, o a la transformación del proceso de producción.

Las ayudas cubrirán como máximo un 20 por ciento de los gastos en las pequeñas empresas y de un 10 por ciento en las medianas, con un límite máximo de 175.000 euros por máquina. Las empresas dispondrán de un máximo de 15 meses para abordar las inversiones desde la fecha de la resolución de la concesión.

Estas ayudas se suman a las emitidas por el Gobierno vasco en el mes de julio, cuyo plazo de solicitud ex-

pira el próximo 4 de octubre. El Renove Industria 4.0 concederá subvenciones a fondo perdido a pymes industriales para la renovación de maquinaria, equipamiento avanzado, hardware o software que permita mejorar su productividad y afrontar proyectos enmarcados en el ámbito de la fabricación avanzada. Con objeto de fomentar las inversiones y modernizar los entornos industriales, el programa cuen-

ta con un fondo de 5 millones de euros. La ayuda financiará el 25 por ciento de la inversión hasta un máximo de 100.000 euros.

El objetivo de todas estas ayudas es potenciar la reactivación del sector industrial, impulsando la transformación del tejido productivo español para mejorar su competitividad apoyando a una industria de bienes de equipo muy castigada por los efectos de la crisis derivada de la pandemia.

Según el último informe de la Asociación Nacional de Bienes de Equipo, Sercobe, la entrada de pedidos del sector se redujo un 22,7 por ciento en 2020 y la cifra de negocio un 12 por ciento, situándose en un valor inferior al conseguido antes de la crisis de 2008. No obstante, las previsiones para el ejercicio 2021 apuntan efectivamente a “una recuperación de moderado impulso”. Las cifras del primer trimestre ya presentaron mejoras respecto al ejercicio anterior, tal como señala Sercobe. Y según los datos del INE, el IPI de Maquinaria y Equipo se alzó un 18 por ciento hasta julio y el de la MH para el trabajo de los Metales y Otras Máquinas Herramienta, un 26,6 por ciento.

En este contexto, el programa de Sercobe ‘Reconversión del sistema Productivo, la Industria de Bienes de Equipo como elemento clave’, presentado en el marco de los fondos europeos, constituirá un instrumento de apoyo para la remontada de la crisis.

**Sercobe opta a los fondos europeos con un plan para mejorar el sistema productivo**

**Empresa**  
Periódico quincenal de la industria vasca

**BOLETÍN DE SUSCRIPCIÓN**

Suscripción  
anual  
**152,82 €**  
IVA incluido

**FORMA DE PAGO**

(Al recibo de la factura)

- Cheque adjunto
- Transferencia bancaria
- Recibo domiciliado

**IBAN**

**Deseo suscribirme por un año a EMPRESA XXI**

(21 ediciones + libros + suplementos)

Nombre del titular .....

Nombre empresa .....

CIF ..... Actividad .....

Domicilio .....

Teléfono ..... Email .....

► La globalización de las cotizadas en el primer semestre

# La industria vasca recupera la cuota del 75% en sus ventas internacionales

El avance de este grupo se acompaña con el saldo total de las exportaciones vascas y españolas, que crecieron más de 20%

► El comercio exterior de la industria vasca cotizada en Bolsa recogió la mejora esperada para el primer semestre de 2021. La comparativa sobre el periodo más duro del confinamiento Covid en 2020 presagiaba una recuperación intensa, que se confirmó. La comparativa respecto a 2019 arrojó, sin embargo, un saldo desigual.

JESÚS GALINDO. Bilbao

Las ventas internacionales de los grupos industriales vascos cotizados en Bolsa alcanzaron un porcentaje del 75,4 por ciento sobre los ingresos totales del primer semestre de 2021. Esta variable supuso ganar un punto (74,3%) sobre el registro de junio de 2020, en plena crisis sanitaria.

Los datos comerciales remitidos a Bolsa y las estadísticas oficiales de comercio exterior confirmaron un ciclo muy similar: las ventas internacionales del grupo de empresas vascas crecieron en tasa interanual un 19,9 por ciento hasta junio de 2021; porcentaje similar al 23,9 por ciento de las empresas del País Vasco (Eustat) y al 23,3 por ciento de las empresas españolas (Icex).

Lo importante de los datos de 2021 es que se alinearon con el resultado pre-covid. Así, el Icex fija un alza del 2,8 por ciento sobre el primer semestre de 2019, de 148.737 a 152.961 millones; mientras que el Eustat constata una baja en ese periodo del 4,5 por ciento, de 13.054 a 12.460 millones de euros.

## ■ PORCENTAJES COMERCIALES DE LAS EMPRESAS VASCAS

Empresa	%Exp./Ventas		%Exp. UE/ Ventas		%Exp. Fuera UE/Ventas	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020
SiemensGamesa	96,2%	92,4%	16,8%	22,6%	79,5%	69,7%
Tubacex	95,5%	93,1%	39,3%	39,0%	56,1%	54,1%
CIE Automotive	95,4%	94,3%	32,7%	33,0%	62,7%	61,3%
Correa-Anayak	94,9%	89,0%	27,5%	26,3%	67,5%	62,7%
CAF	90,1%	87,0%	41,1%	31,7%	49,0%	55,3%
Solarpack	75,8%	48,6%	0,0%	0,0%	75,8%	48,6%
Vidrala	66,3%	65,4%	36,5%	33,5%	29,9%	32,0%
Iberdrola	65,1%	63,1%	4,4%	4,5%	60,7%	58,6%
Gestamp	62,2%	64,7%	37,8%	35,3%	24,5%	29,4%
Elecnor	51,3%	48,4%	0,0%	0,0%	51,3%	48,4%
Global Dominion	49,0%	47,2%	8,5%	11,9%	40,4%	35,4%
Iberpapel	40,6%	36,7%	24,7%	27,9%	15,9%	8,8%
Talgo	38,6%	30,0%	8,3%	7,7%	30,3%	22,4%
Faes Farma	27,2%	31,2%	18,1%	16,4%	9,1%	14,8%
GAM-Aldaiturriaga	23,3%	23,8%	7,9%	7,0%	15,3%	16,8%
Zardoya Otis	21,2%	19,6%	8,5%	7,9%	12,7%	11,7%
<b>Total</b>	<b>69,8%</b>	<b>68,0%</b>	<b>13,7%</b>	<b>13,5%</b>	<b>56,0%</b>	<b>54,5%</b>
<b>Total (sin Iberdrola)</b>	<b>75,4%</b>	<b>74,3%</b>	<b>25,0%</b>	<b>25,0%</b>	<b>50,4%</b>	<b>49,3%</b>

Nota: Porcentajes sobre facturación total. Fuente: Bolsa de Bilbao. Elaboración: Empresa XXI.

Por mercados, los datos de la industria vasca en Bolsa muestran un mayor ritmo de crecimiento en el exterior en el primer semestre de 2021 sobre 2020. El porcentaje duplica al del mercado interno, algo lógico teniendo en cuenta que en el periodo 'covid' el comercio exterior presentó mayores dificultades.

### LOS MÁS INTERNACIONALIZADOS

De la información a Bolsa destaca el hecho de que cuatro grupos prácticamente obtuvieron el grueso de sus ingresos en el exterior. Siemens Gamesa lideró la clasificación con el 96,2 por ciento, seguido de Tubacex (95,5%), CIE Automotive (95,4%)

y Correa-Anayak (94,9%). CAF, por su parte, alcanzó en 2021 la cota del 90 por ciento.

En cuanto a los grupos menos dependientes del mercado comunitario, sobresalen los resultados de Siemens Gamesa, con el 79,5 por ciento; escoltado por Solarpack (75,8%), Correa-Anayak (67,5%), CIE (62,7%) e Iberdrola (60,7%).

Por su parte, las mayores alzas interanuales en las ventas internacionales las obtuvieron Talgo (+73,9%), CIE (+40,8%) y Elecnor (+39,2%). Al otro lado de la balanza se situó Tubacex, que retrocedió un 41,8 por ciento y confirmó la debilidad de la demanda de tubos sin soldadura.

El Club de Exportadores anuncia ventajas para la industria nacional en el escenario post-Covid

EMPRESA XXI. Madrid

El Club de Exportadores e Inversores Españoles asegura que España puede sacar partido de los cambios estructurales que la Covid-19 ha introducido en el comercio internacional. Este impulso se podría dar en "los servicios internacionales a empresas" y en un mayor peso de "la producción nacional de productos estratégicos en los que la dependencia exterior es excesiva". Estas conclusiones se apoyan en el informe técnico elaborado por el profesor Asier Minondo, de la Deusto Business School.

El grupo de reflexión del Club indica que "el enorme experimento de trabajo en remoto que ha supuesto la Covid-19 provocará a medio y largo plazo la mejora de la competitividad de las empresas extranjeras frente a las domésticas y favorecerá un aumento importante en el comercio internacional de servicios a empresas", lo que da "una oportunidad a España para aumentar sus exportaciones de servicios a empresas gracias a la mayor disposición de éstas para contratar servicios en línea. Este aumento, además, contribuirá a suavizar el impacto negativo que la lenta recuperación de los ingresos por turismo ha tenido sobre la balanza comercial", según el profesor Asier Minondo.

En el nuevo contexto del comercio internacional que dibuja la pandemia, el documento del Club de Exportadores recomienda a las empresas que a la hora de diseñar los planes de internacionalización prioricen como aspectos fundamentales el contar con trabajadores cualificados y elegir bien el destino y el servicio en el que son más competitivos, por encima de factores como el tamaño.

## ■ VENTAS INTERNACIONALES DE LA INDUSTRIA VASCA COTIZADA, EN EL PRIMER SEMESTRE DE CADA AÑO

Empresa	Facturación total			Facturación nacional			Facturación internacional			Facturación fuera UE		
	2021	2020	%21/20	2021	2020	%21/20	2021	2020	%21/20	2021	2020	%21/20
Iberdrola	18.752	16.467	+13,9%	6.547	6.081	+7,7%	12.205	10.386	+17,5%	11.389	9.644	+18,1%
SiemensGamesa	4.631	4.204	+10,1%	175	321	-45,5%	4.456	3.883	+14,7%	3.680	2.931	+25,5%
Gestamp	4.075	3.045	+33,8%	1.539	1.075	+43,1%	2.537	1.970	+28,8%	998	894	+11,6%
CIE Automotive	1.682	1.208	+39,2%	77	69	+12,0%	1.605	1.140	+40,8%	1.054	741	+42,3%
CAF	1.411	1.117	+26,4%	140	145	-3,2%	1.271	972	+30,8%	691	618	+11,8%
Elecnor	1.333	1.014	+31,5%	650	523	+24,3%	683	491	+39,2%	683	491	+39,2%
Vidrala	530	475	+11,6%	178	164	+8,7%	351	311	+13,1%	158	152	+4,2%
Global Dominion	563	464	+21,4%	287	245	+17,4%	276	219	+25,8%	228	164	+38,7%
Tubacex	160	282	-43,3%	7	20	-62,8%	153	262	-41,8%	90	153	-41,2%
Talgo	293	217	+35,4%	180	152	+18,9%	113	65	+73,9%	89	48	+83,3%
Zardoya Otis	402	388	+3,8%	317	312	+1,8%	85	76	+12,1%	51	46	+12,1%
Faes Farma	192	201	-4,5%	140	139	+1,0%	52	63	-16,8%	17	30	-41,4%
Iberpapel	106	88	+21,6%	63	55	+14,1%	43	32	+34,5%	17	8	+120,3%
Solarpack	51	76	-33,0%	12	39	-68,5%	39	37	+4,5%	39	37	+4,5%
Correa-Anayak	38	33	+14,6%	2	4	-47,2%	36	29	+22,3%	26	21	+23,3%
GAM-Aldaiturriaga	77	59	+30,7%	59	45	+31,6%	18	14	+27,7%	12	10	+19,4%
<b>Total</b>	<b>34.298</b>	<b>29.338</b>	<b>+16,9%</b>	<b>10.375</b>	<b>9.388</b>	<b>+10,5%</b>	<b>23.923</b>	<b>19.950</b>	<b>+19,9%</b>	<b>19.222</b>	<b>15.987</b>	<b>+20,2%</b>
<b>Total (sin Iberdrola)</b>	<b>15.546</b>	<b>12.871</b>	<b>+20,8%</b>	<b>3.828</b>	<b>3.306</b>	<b>+15,8%</b>	<b>11.718</b>	<b>9.564</b>	<b>+22,5%</b>	<b>7.832</b>	<b>6.343</b>	<b>+23,5%</b>

Datos consolidados en millones de euros. Fuente: Bolsa de Bilbao. Elaboración: EMPRESA XXI.

JORNADAS

# Asís Canales detalla 'pros y contras' del hidrógeno para la industria vasca

IÑAKI CALVO. Bilbao

El delegado institucional de Iberdrola en la CAPV, Asís Canales, considera que la verdadera oportunidad para industria vasca en el desarrollo del hidrógeno verde se encuentra más en la parte del equipamiento de la fábrica que en la propia producción del mismo, según expuso en su intervención en una jornada organizada por la Asociación de Directivos y Profesionales de Euskadi, Adype, bajo el título "La transición energética. Una oportunidad para Euskadi".

Durante el evento, en el que tomó parte junto al socio de Monitor y responsable del grupo de Estrategia Corporativa de Energía & Recursos Naturales de Deloitte, Alberto Amores, Canales remarcó que, a día de hoy, el hidrógeno verde "es imposible" sin subvenciones, asegurando que "va a necesitar dinero hasta que se haga competitivo". Y es que, según repasó, "tienen que bajar los costes del propio proceso de electrólisis", así como los asociados a la electricidad para producirlo.

"Para que el hidrógeno sea competitivo, lo más importante es tener energía eléctrica barata", señaló. De hecho, se estima que aproximadamente el 70 por ciento del coste de producción del hidrógeno verde es atribuible a la electricidad.

## La electricidad supone el 70 por ciento de su coste de producción

En este sentido, y refiriéndose el caso concreto del País Vasco, hizo hincapié en que "hay otras zonas que van a tener siempre la energía más barata que nosotros", razón por la cual "nos va a ser difícil competir" con producción de hidrógeno. No obstante, reconoció que "donde hay una oportunidad industrial es en la parte de suministro de equipamiento a la fábrica de hidrógeno" porque, tal y como puso de manifiesto, "aquí tenemos muchísima calderería y electrónica de potencia", dos sectores fundamentales para este tipo de plantas de producción. "Por lo tanto, sí va a tener un efecto de creación de valor en nuestra industria local, pero con ese matiz: que va a haber sitios donde se pueda fabricar de forma más barata", apostilló.

El responsable de Iberdrola indicó, por otra parte, que, en este proceso de transición energética, "muchas industrias se van a encontrar con normativas que les van a obligar a electrificarse y, probablemente,

busquen emplazamientos allá donde sea más sencillo". En este sentido, incidió en que el tamaño de la CAPV "es una oportunidad para electrificar más rápido" y convertirla en "un territorio de atracción de industria".

Sobre el incremento del precio de la electricidad, Canales señaló que "a

la tarifa se le pueden quitar muchas cosas, que es lo que estaban empeñando a hacer". "Es una pena lo que ha pasado con el tema del gas. Que se haya creado esta alarma y que se hayan tomado decisiones precipitadas y erróneas porque este Gobierno estaba orientando bien el tema de la tarifa", afirmó.

EÓLICA

## Avangrid capta 2.300 millones para su plan offshore en EEUU

Avangrid, filial norteamericana de Iberdrola, ha anunciado el cierre de la primera financiación para un proyecto eólico marino en Estados Unidos: Vineyard Wind 1, por 2.300 millones de dólares, según ha informado. El proyecto, de 800 MW de capacidad, ha cerrado el préstamo para su construcción y financiación de deuda con nuevos bancos globales.

**metal**  
madrid21

**composites**  
madrid21

**robomática**  
madrid21

**EL EVENTO LÍDER EN INNOVACIÓN INDUSTRIAL**

**17 & 18 NOVEMBRE 2021**  
IFEMA, MADRID

Regístrate gratis online  
código 21057

[www.advancedmanufacturingmadrid.com](http://www.advancedmanufacturingmadrid.com)

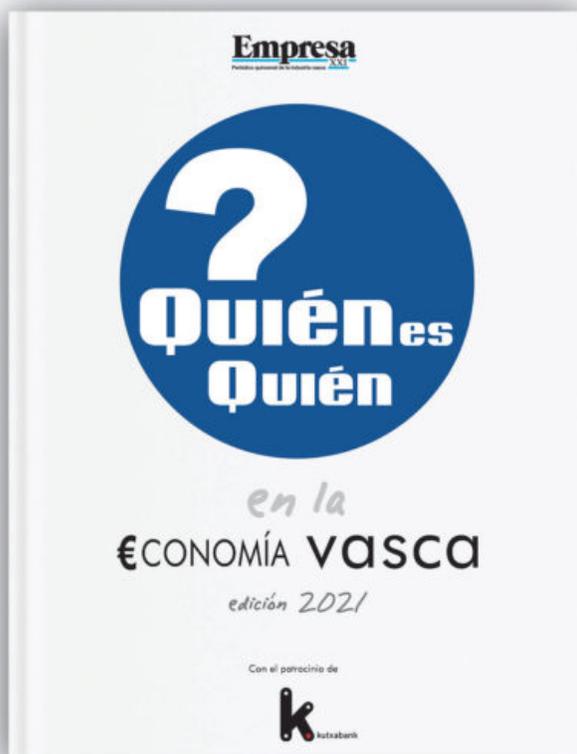
Sponsors:

FUCHS | Hoffmann Group | TRUMPF | formlabs

Part of **ATI advanced manufacturing**  
madrid21  
The future of advanced materials and manufacturing technologies

[www.advancedmanufacturingmadrid.com](http://www.advancedmanufacturingmadrid.com)  
[advancedmanufacturing@easyfairs.com](mailto:advancedmanufacturing@easyfairs.com)  
+34 91 541 24 88

# QUIÉN ES QUIÉN EN LA ECONOMÍA VASCA 2021



EMPRESA XXI Julio de 2021 Quién es Quién en la Economía Vasca

**BALANCE Y CUENTA DE PYG**

**2.3 GRANDES EMPRESAS. CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS**

	2019	2018	2017	2016	2015
	Valor % *				
Ingresos de explotación	88.118 100%	85.763 100%	83.447 100%	77.713 100%	77.338 100%
Consumos y otros gastos de explotación	-43.859 -50%	-40.261 -47%	-41.982 -50%	-40.267 -52%	-40.382 -52%
Valor añadido bruto VAB	24.417 28%	20.088 24%	22.422 27%	21.242 27%	18.063 23%
Gastos de personal	-7.362 -8%	-7.662 -9%	-7.345 -9%	4.805 -6%	-4.511 -6%
Resultado bruto de explotación EBITDA	38.499 44%	35.528 41%	35.208 42%	34.977 45%	33.512 43%
Resultado de explotación EBIT	22.287 25%	18.974 22%	12.475 15%	12.288 16%	8.848 11%
Resultado financiero	-1.996 -2%	-4.927 -6%	-2.113 -3%	-1.085 -1%	2.550 3%
Impuestos sobre beneficios	-739 -0%	-566 -0%	-511 -0%	-405 -0%	-174 -0%
Resultado neto	10.555 12%	8.782 10%	9.846 12%	10.997 14%	6.471 8%

**2.4 EMPRESAS MEDIANAS. CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS**

	2019	2018	2017	2016	2015
	Valor % *				
Ingresos de explotación	23.218 100%	22.428 100%	21.426 100%	20.762 100%	20.437 100%
Consumos y otros gastos de explotación	-10.205 -44%	-11.878 -53%	-11.842 -55%	-11.811 -57%	-14.713 -72%
Valor añadido bruto VAB	6.877 30%	6.756 30%	6.212 29%	5.974 29%	5.775 28%
Gastos de personal	-4.111 18%	-4.504 20%	-4.210 19%	-4.099 20%	-3.984 19%
Resultado bruto de explotación EBITDA	2.265 10%	2.142 10%	2.008 9%	1.885 9%	1.791 9%
Resultado de explotación EBIT	1.813 8%	1.393 6%	1.288 6%	999 5%	1.189 6%
Resultado financiero	-12 -0%	-190 -1%	-47 -0%	-244 -1%	-48 -0%
Impuestos sobre beneficios	-106 -0%	-100 -0%	-101 -0%	-108 -0%	-118 -0%
Resultado neto	1.407 6%	782 3%	1.085 5%	89 0%	107 0%

**2.5 EMPRESAS PEQUEÑAS. CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS**

	2019	2018	2017	2016	2015
	Valor % *	Valor % *	Valor % *	Valor % *	Valor % *
Ingresos de explotación	10.424 100%	10.602 100%	11.812 100%	14.718 100%	13.848 100%
Consumos y otros gastos de explotación	-11.207 -107%	-11.261 -106%	-10.621 -90%	-9.935 -67%	-10.111 -73%
Valor añadido bruto VAB	5.470 52%	5.392 50%	5.291 45%	4.849 33%	4.711 34%
Gastos de personal	-4.054 -39%	-4.102 -39%	-3.768 -32%	-3.931 -27%	-4.409 -32%
Resultado bruto de explotación EBITDA	1.416 14%	1.461 14%	1.483 12%	1.287 9%	1.242 9%
Resultado de explotación EBIT	768 7%	762 7%	738 6%	659 4%	640 5%
Resultado financiero	42 0%	180 2%	207 2%	227 2%	-180 -1%
Impuestos sobre beneficios	-171 -2%	-142 -1%	-100 -1%	-109 -0%	-129 -1%
Resultado neto	630 6%	799 8%	845 7%	796 5%	488 4%

**2.6 MICROEMPRESAS. CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS**

	2019	2018	2017	2016	2015
	Valor % *				
Ingresos de explotación	12.427 100%	12.201 100%	12.098 100%	11.761 100%	11.437 100%
Consumos y otros gastos de explotación	-7.352 -59%	-7.522 -61%	-7.268 -60%	-7.054 -60%	-6.968 -61%
Valor añadido bruto VAB	5.247 42%	5.111 42%	4.970 41%	4.768 40%	4.514 39%
Gastos de personal	-4.209 -34%	-4.081 -33%	-4.000 -33%	-3.844 -33%	-3.740 -33%
Resultado bruto de explotación EBITDA	1.038 8%	1.030 8%	969 8%	964 8%	814 7%
Resultado de explotación EBIT	718 6%	619 5%	583 5%	591 5%	547 5%
Resultado financiero	630 5%	389 3%	407 3%	425 4%	249 2%
Impuestos sobre beneficios	-124 -1%	-141 -1%	-137 -1%	-111 -1%	-182 -2%
Resultado neto	1.215 10%	767 6%	844 7%	708 6%	599 5%

Figuras de euros. (\*) Los porcentajes indican la relación con los ingresos de explotación.

**Empresa**  
Periódico quincenal de la industria vasca XXI

## LA ECONOMÍA VASCA a través DE SUS EMPRESAS

### ANÁLISIS

económico-financiero sobre los balances y cuentas de PyG de 42.000 empresas en 2019.

Estructura del tejido empresarial vasco según el tamaño y volumen de las empresas.

Evolución de las ventas en el periodo 2015-2019.

Estructura del balance por tipología, sectores y territorios.

Estructura de costes.

Ebitda sobre ventas y rentabilidad.

Resultado de las actividades ordinarias.

Ventas y coste por empleado.

### RANKING

de las 5.000 primeras empresas por facturación con las ratios más importantes de sus balances y ranking por sectores y territorios.

### COMPARATIVAS

de los balances y cuentas de PyG entre 2015-2019 por empresas, territorios y comarcas.

Una radiografía de la economía vasca en 410 páginas.

**SUSCRÍBASE y reciba su ejemplar GRATIS**

Tel.: 944 400 000

Email: [suscripciones@grupoxxi.com](mailto:suscripciones@grupoxxi.com)

Más información:



**SUSCRIPCIÓN PREMIUM: 150 € + IVA**

**INCLUYE: 21 ediciones + libro + suplementos**

**SIN SUSCRIPCIÓN:**

**Libro: 200 € + IVA**

**Libro + pdf: 500 € + IVA**

(4% de IVA)